

Вестник Самарского государственного экономического университета. 2024. № 9 (239). С. 51–61.
Vestnik of Samara State University of Economics. 2024. No. 9 (239). Pp. 51–61.

Научная статья
УДК 338.1

Алгоритм анализа состояния и оценки экономического потенциала как показателя эффективности предприятий ракетно-космического комплекса

Евгений Васильевич Черняев

Вольский военный институт материального обеспечения, Вольск, Россия, ki-la@mail.ru

Аннотация. Актуальность темы исследования обусловлена потребностью в разработке эффективных методов оценки и анализа экономического потенциала предприятий ракетно-космического комплекса как ключевого показателя их эффективности. Проблема исследования заключается в отсутствии интегрированных подходов и универсальных алгоритмов, позволяющих в полной мере оценить состояние экономического потенциала предприятий ракетно-космического комплекса и на этой основе определить их способность к долгосрочному устойчивому развитию и достижению поставленных тактических и стратегических целей. В рамках исследования автором обоснованы сходство и различия понятий «ресурсный потенциал» и «экономический потенциал», важные аспекты экономического потенциала предприятия, частью которого является ресурсный. Предложен алгоритм, который детализирует этапы анализа и оценки экономического потенциала с применением конкретных показателей оценки составных компонентов, в совокупности определяющих экономический потенциал предприятия. Автором разработан и апробирован интегральный показатель экономического потенциала на примере предприятия ракетно-космического комплекса, который учитывает ключевые составляющие и их весовые коэффициенты, обеспечивая объективность и комплексность оценки. Данный подход позволяет не только оценить текущее состояние предприятий ракетно-космического комплекса, но и определить направления для повышения их эффективности.

Ключевые слова: экономический потенциал, ракетно-космический комплекс, РКК, оценка эффективности, интегральный показатель, анализ состояния, управление, устойчивое развитие, конкурентоспособность, предприятия РКК, алгоритм оценки

Основные положения:

- ♦ оценка экономического потенциала предприятий ракетно-космического комплекса требует разработки комплексного и системного подхода;
- ♦ эффективность предприятий ракетно-космического комплекса определяется через интегральный показатель, учитывающий ключевые составляющие экономического потенциала;
- ♦ алгоритм анализа экономического потенциала предприятий ракетно-космического комплекса должен включать этапы оценки управленческого, ресурсного, инновационного и производственного потенциала;
- ♦ применение предложенного алгоритма позволяет объективно оценить текущее состояние предприятий и выявить направления для повышения их эффективности и конкурентоспособности;
- ♦ разработанный алгоритм и интегральный показатель адаптированы к специфике предприятий ракетно-космического комплекса, а также могут быть использованы для предприятий других отраслей с учетом специфики их деятельности в целях стратегического планирования и управления.

Для цитирования: Черняев Е.В. Алгоритм анализа состояния и оценки экономического потенциала как показателя эффективности предприятий ракетно-космического комплекса // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2024. № 9 (239). С. 51–61.

© Черняев Е.В., 2024

Original article

Algorithm for analyzing the state and assessing the economic potential as an indicator of the effectiveness of enterprises in the rocket and space complex

Evgeniy V. Chernyaev

Volsk Logistics Support Military Academy, Volsk, Russia, ki-la@mail.ru

Abstract. The relevance of the research topic is determined by the need to develop effective methods for assessing and analyzing the economic potential of enterprises of the rocket and space complex as a key indicator of their effectiveness. The problem of the study lies in the lack of integrated approaches and universal algorithms that make it possible to fully assess the state of the economic potential of enterprises of the rocket and space complex and, on this basis, determine their ability to long-term sustainable development and achieve set tactical and strategic goals. Within the framework of the study, the author substantiates the similarities and differences between the concepts of "resource potential" and "economic potential", important aspects of the economic potential of an enterprise, of which the resource potential is a part. An algorithm is proposed that details the stages of analysis and assessment of economic potential using specific indicators for evaluating the components that collectively determine the economic potential of an enterprise. The author has developed and tested an integral indicator of economic potential on the example of an enterprise of the rocket and space complex, which takes into account the key components and their weighting factors, ensuring the objectivity and complexity of the assessment. This approach makes it possible not only to assess the current state of the enterprises of the rocket and space complex, but also to identify areas for improving their efficiency.

Keywords: economic potential, rocket and space complex, RSC, efficiency assessment, integral indicator, state analysis, management, sustainable development, competitiveness, RSC enterprises, assessment algorithm

Highlights:

- ◆ the assessment of the economic potential of the enterprises of the rocket and space complex requires the development of a thorough and systematic approach;
- ◆ the efficiency of enterprises of the rocket and space complex is determined through an integral indicator that takes into account the key components of economic potential;
- ◆ the algorithm for analyzing the economic potential of enterprises of the rocket and space complex should include the stages of assessing managerial, resource, innovation and production potential;
- ◆ the use of the proposed algorithm allows an objective assessment of the current state of enterprises and identification of areas for improving their efficiency and competitiveness;
- ◆ the developed algorithm and integral indicator are adapted to the specifics of enterprises of the rocket and space complex, and can also be used for enterprises of other industries, taking into account the specifics of their activities for strategic planning and management.

For citation: Chernyaev E.V. Algorithm for analyzing the state and assessing the economic potential as an indicator of the effectiveness of enterprises in the rocket and space complex // Vestnik of Samara State University of Economics. 2024. No. 9 (239). Pp. 51–61. (In Russ.).

Введение

Ракетно-космический комплекс (далее – РКК) играет ключевую роль в обеспечении стратегической безопасности и технологического развития государства. Предприятия, входящие в состав этого комплекса, формируют основу национального космического потенци-

ала и способствуют реализации важнейших государственных программ. В условиях высокой конкуренции на мировом рынке и ускоряющегося технологического прогресса анализ состояния и оценка экономического потенциала предприятий РКК становятся важнейшими инструментами для определения их конкурен-

тоспособности на рынке, эффективности деятельности и направлений дальнейшего развития как в среднесрочной, так и долгосрочной перспективе.

Экономический потенциал предприятия в отдельности или РКК в совокупности включает в себя множество аспектов. Наиболее часто учеными выделены такие составляющие, как производственные мощности, уровень инновационного развития [1], инвестиционная активность [2], финансовая устойчивость [3; 4], человеческий капитал [5; 6] и др. Его грамотная, комплексная и обоснованная оценка позволяет выявить сильные и слабые стороны предприятия, определить перспективные направления развития.

По мнению автора, экономический потенциал предприятий ракетно-космического комплекса можно рассматривать как ключевой показатель их эффективности, поскольку он интегрирует в себе все основные аспекты, влияющие на результативность работы предприятия.

Высокий уровень экономического потенциала свидетельствует о том, что предприятие не только обладает необходимыми ресурсами, но и способно их оптимально использовать для достижения стратегических целей. Таким образом, анализ экономического потенциала позволяет оценить, насколько эффективно предприятия РКК выполняют свои задачи, обеспечивая устойчивое развитие и конкурентоспособность на рынке в современных условиях.

Цель данной статьи заключается в разработке пошагового алгоритма анализа состояния и оценки экономического потенциала предприятий ракетно-космического комплекса.

Задачи исследования:

- ◆ обосновать ключевые аспекты экономического потенциала предприятия;
- ◆ представить подробное описание, объекты и показатели оценки для каждого этапа разрабатываемого алгоритма;
- ◆ разработать и апробировать интегральный показатель экономического потенциала, отражающего эффективность деятельности предприятий на примере предприятия РКК.

Методы

В процессе написания статьи были использованы различные методы и подходы для ком-

плексного анализа экономического потенциала предприятий ракетно-космического комплекса, что позволило всесторонне оценить их эффективность. Во-первых, применен системный подход, который обеспечил рассмотрение экономического потенциала как интегративной категории, охватывающей управленческий, ресурсный, инновационный, производственный и другие виды потенциала. Этот подход позволил связать отдельные аспекты с общей эффективностью. В рамках системного подхода использованы методы анализа и синтеза, которые способствовали выявлению ключевых компонентов экономического потенциала.

Во-вторых, применены количественные и качественные методы оценки, включая методы статистического анализа и экспертные оценки. Количественные методы позволили провести анализ финансовых и производственных показателей одного из предприятий РКК с целью апробации разработанного алгоритма и интегрального показателя экономического потенциала, таких как рентабельность, производительность труда и затраты на инновации, что обеспечило объективное измерение показателя. Качественные методы, в свою очередь, использовались для анализа управленческих и маркетинговых стратегий, инновационного потенциала и других нематериальных аспектов, которые не всегда можно точно количественно измерить. В качестве методологической основы также использован метод комплексного анализа, который объединил различные показатели и данные в единый интегральный показатель экономического потенциала. Эти методы и подходы позволили эффективно выполнять поставленные задачи.

Результаты

В научной литературе понятия «ресурсный потенциал» и «экономический потенциал» часто рассматриваются как тождественные [7; 8]. Это связано с тем, что оба термина описывают совокупность возможностей, которыми располагает предприятие для достижения своих стратегических целей. Ресурсный потенциал включает в себя материальные, финансовые, трудовые и информационные ресурсы, которые могут быть использованы для созда-

ния продукции и услуг. В то же время экономический потенциал отражает способность предприятия эффективно использовать эти ресурсы для получения экономической выгоды и достижения иных целей предприятия. В результате многие исследователи подчеркивают тождественность этих понятий, исходя из предположения, что эффективное использование ресурсного потенциала напрямую определяет экономический потенциал предприятия [9].

Однако углубленный анализ показывает, что ресурсный и экономический потенциал все же являются разными категориями, хотя и тесно связанными. Ресурсный потенциал, по сути, представляет собой статическую характеристику предприятия, отражающую наличие и качество ресурсов в данный момент времени, в то время как экономический потенциал свидетельствует о способности предприятия эффективно управлять и использовать эти ресурсы как в среднесрочной, так и в долгосрочной перспективе. Экономический потенциал, помимо ресурсного, охватывает такие аспекты, как инновационный потенциал, управленческие компетенции, способность адаптироваться к изменяющимся условиям рынка, уровень технологического развития и др.

Со временем взгляды ученых на эти категории эволюционировали. В более современных работах отмечается, что наличие значительного ресурсного потенциала не всегда приводит к высокому экономическому потен-

циалу [10]. Это связано с тем, что эффективность использования ресурсов зависит от множества факторов, включая качество управления, уровень инновационного развития, рыночные условия и др. Таким образом, ресурсный потенциал можно рассматривать как основу для формирования экономического потенциала.

Автор исследования придерживается точки зрения, что понятие экономического потенциала по содержанию существенно шире ресурсного, т.е. ресурсный потенциал является частью экономического (см. рисунок), при этом интегральный показатель экономического потенциала может отражать и применяться для оценки эффективности деятельности отдельных предприятий или всего комплекса.

Для представления общей картины экономического потенциала рассмотрим каждый составляющий элемент более подробно.

1. Управленческий потенциал, или потенциал менеджмента, определяется совокупным набором научных подходов и принципов управления, используемых на предприятиях отрасли, куда можно отнести ключевые экономические законы функционирования рыночных отношений, принципы управления предприятиями в силу специфики ракетно-космической отрасли, методы создания корпоративной культуры и др. Также управленческий потенциал детерминируется способами реализа-



Рис. Ключевые аспекты экономического потенциала предприятия

ции функций управления, качеством организационного структурирования предприятия, характером информационного и технологического обеспечения управленческого процесса в целом [11].

2. Ресурсный потенциал, речь о котором шла выше, складывается из возможностей ресурсной базы отрасли, включающей трудовые, материальные, нематериальные ресурсы, имеющиеся у отраслевых структур для осуществления рыночной деятельности в части производства продукции и получения максимальной прибыли [12].

3. Маркетинговый потенциал определяется возможностями своевременно выявлять и анализировать рыночные процессы, адаптировать производственную базу под текущие и потенциальные потребности заказчиков, оперативно принимать стратегически верные решения.

4. Сбытовой потенциал можно охарактеризовать реальными возможностями отрасли производить и продавать товары как в объемах, необходимых для поддержания завоеванной доли целевого рынка, так и в объемах, превосходящих ее.

5. Потенциал поставщика формируется его возможностями диктовать предприятиям наиболее выгодные экономические условия продажи продукции. Данный потенциал характеризуется количеством поставщиков (чем больше, тем экономически выгоднее для выбора оптимальных условий), доступностью смены поставщика при необходимости, уровнем качества поставляемых ресурсов, условиями договора поставки.

6. Инновационный потенциал определяется возможностями производства нового либо усовершенствованного изделия РКТ, внедрения нового или усовершенствованного технологического процесса, использования концептуально новых управленческих и маркетинговых подходов [13].

7. Финансовый потенциал отражает степень обеспеченности собственными источниками финансирования, а также возможными заемными и привлеченными денежными средствами.

8. Потенциал жизненного цикла отраслевого предприятия характеризуется устойчиво-

стью и стабильностью его функционирования, а также успешностью дальнейшего развития, и напрямую зависит от специфики развития ракетно-космической отрасли, тенденций и условий макроэкономических воздействий, санкционной политики в отношении РФ, региональных особенностей и т.д.

9. Логистический потенциал призван обеспечивать минимальные затраты на транспортировку продукции, комплектующих, материалов, любых ресурсов отрасли и другие логистические операции при достижении максимально возможных и экономически эффективных конечных результатов.

Потенциал ракетно-космического комплекса и предприятий, входящих в его контур, в части логистики основан на снижении транспортных издержек, выявлении и создании наиболее экономически выгодных логистических каналов и цепей, обеспечении максимально эффективных отношений со всеми участниками логистических операций (поставщики, посредники, потребители) на основе предоставления друг другу льготных условий и других предпочтений.

10. Производственный потенциал отрасли определяется его способностью производить максимально возможный объем потребительных стоимостей на базе имеющихся в ее распоряжении техники, технологии, научно-технической информации и природных ресурсов [14].

Производственный потенциал является ключевым при выборе кооперационных цепей исполнителей при заключении субподрядных договоров. Значимость производственных возможностей увеличивается при максимизации масштабов производства, а также при повышении качества производимой продукции.

11. Кадровый потенциал отрасли – совокупный уровень подготовки, способностей, опыта, квалификации, личных качеств всех вовлеченных сотрудников предприятий в выполнение контрактных обязательств.

На сегодняшний день РКК РФ включает:

- ◆ разработку ракетно-космической техники в части НИОКР (научно-исследовательские институты, научно-производственные объединения, конструкторские бюро);

- ◆ производство РКТ (заводы, предприятия);

Пошаговый алгоритм анализа состояния и оценки экономического потенциала как показателя эффективности предприятий ракетно-космического комплекса

Этап	Описание	Объекты и показатели оценки
1	2	3
1. Определение целей и задач	Установление целей оценки экономического потенциала и его влияния на эффективность предприятий РКК. Определение ключевых вопросов, связанных с устойчивостью, инновационностью и конкурентоспособностью предприятий	Цели: повышение эффективности, оптимизация ресурсов, обеспечение технологического лидерства; задачи: оценка устойчивости, инновационного потенциала, ресурсного обеспечения
2. Сбор и анализ данных	Сбор данных о текущем состоянии предприятий РКК, включая специфику их деятельности и ключевые показатели эффективности (KPI): прибыль, рентабельность, производительность труда и др.	Источники данных: бухгалтерская отчетность, производственные отчеты, данные о НИОКР, финансовые показатели, рыночные данные, отчетность по проектам и программам
3. Оценка управленческого потенциала	Анализ эффективности управления предприятиями РКК с учетом специфики отрасли. Оценка влияния управленческого потенциала на ключевые показатели эффективности (KPI)	Показатели: качество организационной структуры, влияние на рентабельность, производительность, способность реализовывать стратегические проекты
4. Оценка ресурсного потенциала	Анализ ресурсной базы предприятий РКК с учетом их способности обеспечивать эффективное производство и максимизацию прибыли. Учет влияния ресурсного потенциала на себестоимость и рентабельность продукции	Показатели: количество и качество трудовых ресурсов, состояние основных фондов, зависимость от импортных материалов, влияние на себестоимость и производственные показатели
5. Оценка маркетингового потенциала	Оценка способности предприятий РКК продвигать свою продукцию на рынке, увеличивать объемы продаж и расширять рынки сбыта. Анализ влияния маркетингового потенциала на финансовые и производственные показатели	Показатели: объемы продаж, доля на рынке, влияние на прибыль, результаты маркетинговых кампаний, количество новых контрактов, участие в международных проектах
6. Оценка сбытового потенциала	Оценка возможностей по сбыту продукции РКК, влияния на объемы продаж и уровень рентабельности. Анализ влияния сбытового потенциала на оперативные и стратегические результаты предприятия	Показатели: объемы производства и реализации, способность увеличивать рыночную долю, влияние на финансовые результаты, удовлетворенность потребителей, адаптация к изменениям спроса
7. Оценка потенциала поставщика	Оценка зависимости от поставщиков и их влияния на себестоимость продукции, сроки выполнения заказов и качество конечной продукции. Анализ влияния потенциала поставщиков на конкурентоспособность и рентабельность предприятия	Показатели: количество и качество поставщиков, условия договоров, влияние на себестоимость и сроки, возможность диверсификации и локализации поставок
8. Оценка инновационного потенциала	Оценка возможностей предприятий РКК по внедрению инноваций, их влияния на конкурентоспособность и прибыльность. Анализ влияния инновационного потенциала на улучшение показателей эффективности (новые продукты, улучшение технологий, сокращение затрат)	Показатели: количество инновационных проектов, влияние на себестоимость, конкурентоспособность, создание новых продуктов, участие в международных проектах, объемы финансирования НИОКР
9. Оценка финансового потенциала	Анализ финансового состояния предприятий РКК, их способности привлекать капитал, финансировать проекты и обеспечивать финансовую устойчивость. Оценка влияния финансового потенциала на ликвидность, рентабельность и финансовую устойчивость предприятий	Показатели: ликвидность, платежеспособность, структура капитала, рентабельность, объемы финансирования, влияние на себестоимость, устойчивость в условиях финансовых ограничений

Окончание табл. 1

1	2	3
10. Оценка логистического потенциала	Оценка эффективности логистических операций и их влияния на себестоимость и сроки производства. Анализ влияния логистического потенциала на способность предприятия выполнять контракты вовремя и с минимальными затратами	Показатели: затраты на логистику, время доставки, влияние на себестоимость, возможность оптимизации логистических процессов, влияние на сроки выполнения заказов, снижение издержек
11. Оценка производственного потенциала	Оценка производственных мощностей предприятий РКК, их способности обеспечивать плановые объемы производства и качество продукции. Анализ влияния производственного потенциала на объемы выпуска, себестоимость и качество продукции	Показатели: объемы производства, степень загрузки мощностей, технологический уровень, влияние на себестоимость и качество продукции, способность адаптироваться к изменениям спроса и технологий
12. Оценка кадрового потенциала	Анализ уровня подготовки и квалификации кадров с учетом влияния на производительность, инновационность и общую эффективность предприятия. Оценка влияния кадрового потенциала на реализацию стратегических целей и удержание конкурентных позиций на рынке	Показатели: уровень квалификации и образования сотрудников, текучесть кадров, мотивация, влияние на производительность, способность реализовывать инновационные проекты, кадровый резерв
13. Комплексная оценка эффективности	На основе собранных данных по каждому элементу экономического потенциала провести комплексную оценку их влияния на общую эффективность предприятия. Выявить ключевые показатели, которые имеют наибольшее влияние на финансовые результаты, конкурентоспособность и устойчивость предприятия	Показатели: интегральный показатель экономического потенциала, рентабельность, прибыль, производительность труда, доля рынка, финансовая устойчивость, конкурентоспособность
14. Формирование выводов и рекомендаций	Подведение итогов оценки, формулировка выводов о текущем уровне эффективности предприятия. Разработка рекомендаций по улучшению управления экономическим потенциалом для повышения эффективности	Обобщение результатов, определение направлений для улучшения, разработка стратегий по повышению эффективности, рекомендации по управлению ресурсами, инновациями, маркетингом и финансами

◆ наземную экспериментальную базу для отработки РКТ;

◆ пусковую деятельность средств выведения;

◆ выведение космических аппаратов;

◆ наземную инфраструктуру, обеспечивающую пуски РН (космодромы);

◆ управление КА (контрольно-испытательные станции, центры управления полетами, командно-измерительные пункты);

◆ прием и обработка телеметрии (пункты приема информации).

С учетом составных элементов понятия «экономический потенциал», а также структурных элементов российского ракетно-космического комплекса в табл. 1 автором показаны основные этапы алгоритма анализа состояния и оценки экономического потенциала.

После выполнения этапов алгоритма анализа состояния и оценки экономического потенциала предприятий ракетно-космического комплекса возникает необходимость в комплексной оценке эффективности этих предприятий. Однако, учитывая конфиденциальность данных и ограничения на раскрытие информации, характерные для предприятий РКК, в данном исследовании расчет интегрального показателя экономического потенциала представлен с использованием поправочных коэффициентов.

Интегральный показатель экономического потенциала (далее – ИПЭП) российского РКК – это комплексный индикатор, который объединяет результаты оценки различных составляющих экономического потенциала в одну числовую величину. Данный показатель отражает

общую способность предприятий отрасли эффективно использовать свои ресурсы, управлять процессами и достигать стратегических целей.

Учитывая многоаспектность понятий «экономический потенциал» и «эффективность деятельности предприятия», необходимо присвоить и обосновать коэффициент для каждого рассмотренного выше компонента [15]. Авторское обоснование удельных весов раскрыто в диссертационном исследовании, обнародованию широкому кругу лиц эта информация не подлежит. Уточним, что удельный вес каждого параметра – это не статичная величина, так, в условиях высокой конкуренции вес маркетингового и инновационного потенциала может быть выше, чем в условиях стабильного спроса, где большее значение имеет ресурсный или производственный потенциал.

Для расчета необходимо осуществить нормализацию показателей, т.е. приведение всех показателей к единой шкале (например, от 0 до 1 или от 0 до 100). После этого можно рассчитать интегральный показатель эффективности предприятия (ИПЭП) по следующей формуле:

$$\text{ИПЭП} = \sum (\text{уд. вес}_i \times \text{норм. показатель}_i),$$

где i – конкретный компонент экономического потенциала.

Данные для расчета интегрального показателя эффективности на примере одного из предприятий ракетно-космического комплекса с поправочными коэффициентами с целью сохранения конфиденциальности информации после нормализации показаны в табл. 2.

Тогда интегральный показатель экономического потенциала будет равен:

$$\text{ИПЭП} = 0,12 + 0,14 + 0,06 + 0,09 + 0,025 + 0,14 + 0,08 + 0,03 + 0,08 + 0,09 = 0,835.$$

Полученный интегральный показатель 0,835 (на шкале от 0 до 1) говорит о высоком уровне экономического потенциала предприятий РКК. Чем ближе значение ИПЭП к 1, тем выше способность предприятия использовать свои ресурсы, адаптироваться к изменениям рынка, внедрять инновации и достигать поставленных целей.

Обсуждение

Интегральный показатель экономического потенциала напрямую связан с эффективностью предприятий ракетно-космического комплекса, поскольку он объединяет ключевые составляющие, которые определяют способность предприятий достигать стратегических целей, оптимизировать потребление ресурсов и обеспечивать устойчивое развитие. Высокий уровень интегрального показателя свидетельствует о том, что предприятия эффективно управляют своими ресурсами, успешно внедряют инновации, имеют развитую производственную базу и способны адаптироваться к рыночным изменениям. Таким образом, данный показатель служит индикатором общей эффективности, позволяя оценивать, насколько предприятия РКК способны выполнять свои задачи с максимальной результативностью и минимальными издержками. Этот показатель и алгоритм в целом могут быть применены к предприятиям и других различных от-

Таблица 2

Данные для расчета интегрального показателя эффективности на примере одного из предприятий ракетно-космического комплекса с поправочными коэффициентами

Компонент	Вес (уд. вес _{<i>i</i>})	Нормализованный показатель (норм. показатель _{<i>i</i>})	Вклад в ИПЭП (уд. вес _{<i>i</i>} × норм. показатель _{<i>i</i>})
Управленческий потенциал	0,15	0,8	0,12
Ресурсный потенциал	0,20	0,7	0,14
Маркетинговый потенциал	0,10	0,6	0,06
Сбытовой потенциал	0,10	0,9	0,09
Потенциал поставщика	0,05	0,5	0,025
Инновационный потенциал	0,20	0,7	0,14
Финансовый потенциал	0,10	0,8	0,08
Логистический потенциал	0,05	0,6	0,03
Производственный потенциал	0,10	0,8	0,08
Кадровый потенциал	0,10	0,9	0,09

раслей промышленности с учетом специфики их деятельности.

Основные преимущества данного алгоритма заключаются в том, что на каждом этапе оценки экономического потенциала сразу оценивается его влияние на ключевые показатели эффективности предприятия. Этап комплексной оценки эффективности на основе результатов всех предыдущих этапов позволяет напрямую связать экономический потенциал с общей эффективностью предприятия. Благодаря интеграции оценки эффективности на каждом этапе итоговая интерпретация результатов становится более четкой и понятной для пользователей.

Представленный в работе интегральный показатель можно использовать для:

- ◆ сравнительного анализа с другими предприятиями РКК;
- ◆ анализа эффективности одного предприятия в динамике;
- ◆ принятия управленческих решений по повышению эффективности за счет усиления слабых компонентов экономического потенциала.

Заключение

Поставленные цель и задачи в ходе исследования были достигнуты. Представленный алгоритм конкретизирует и уточняет этапы комплексного анализа состояния и оценки экономического потенциала, позволяя в конечном итоге рассчитать интегральный показатель, характеризующий эффективность предприятий.

Главная ценность результатов исследования состоит в том, что разработанный алгоритм позволяет не только провести всесторонний анализ экономического потенциала предприятий как ракетно-космического комплекса, так и других отраслей промышленности, но и дает возможность объективно оценить их эффективность в современных условиях с учетом специфики их деятельности. Внедрение представленного подхода способствует повышению качества и обоснованности управленческих решений, оптимизации использования ресурсов, что в конечном итоге обуславливает рост конкурентоспособности предприятий РКК на международной арене и их экономической устойчивости.

Список источников

1. Шарифов А. Инновационный потенциал – основа экономической безопасности предприятия // Матрица научного познания. 2024. № 4-2. С. 396–398.
2. Земсков В.В., Прасолов В.И. Экономический потенциал в системе экономической безопасности страны // Вестник Евразийской науки. 2024. Т. 16, № s1. URL: <https://esj.today/PDF/03FAVN124.pdf> (дата обращения: 25.06.2024).
3. Шешукова Т.Г., Колесень Е.В. Экономический потенциал предприятия: сущность, компоненты, структура // Вестник Пермского университета. Серия: Экономика. 2011. № 4 (11). С. 118–127.
4. Ханов А.Р. Экономический потенциал предприятия как объект исследования // Российское предпринимательство. 2006. Т. 7, № 10. С. 58–60.
5. Теория и методология оценки экономического потенциала предприятий / Г.Г. Надворная, С.В. Климчук, М.С. Оборин, Т.Е. Гварлиани // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2016. № 6 (48). С. 70–90. doi:10.15838/esc.2016.6.48.4.
6. Миненков Д.О., Григорьева Д.Р. Человеческий потенциал как фактор экономического роста и экономической безопасности России // Тенденции развития науки и образования. 2024. № 105-5. С. 34–36. doi:10.18411/trnio-01-2024-213.
7. Замбржицкая Е.С., Калинина Т.В., Александрова М.В. Экономический потенциал промышленного предприятия как инструмент управления на современном этапе развития России // Молодой ученый. 2016. № 7 (111). С. 848–852.
8. Гаркавенко Ю.А. Управление экономическим потенциалом // NovaInfo. 2017. № 58. С. 259–263.
9. Толкачева Е.Г. Понятие и значение экономического потенциала в системе управления организацией // Потребительская кооперация. 2024. № 1 (84). С. 3–9.
10. Андреев Г.Р., Григорьева Д.Р. Повышение экономического потенциала промышленных территорий // Тенденции развития науки и образования. 2024. № 105-4. С. 10–13. doi:10.18411/trnio-01-2024-159.

11. Стрельцов А.В., Бажуткина Л.П., Наугольнова И.А. Методические подходы к формированию системы управления затратами машиностроительных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2016. № 4-2 (69). С. 373–378.
12. Ерыгин Ю.В., Еремеев Д.В. Потенциал экономического развития: сущность, основные структурные элементы и их взаимосвязь // Экономика и управление: проблемы, решения. 2024. Т. 1, № 1 (142). С. 151–159. doi:10.36871/ek.up.p.r.2024.01.01.019.
13. Догучаева С.М. Экономический потенциал развитых компаний в инновационной индустрии цифрового поколения // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2024. № 4. С. 30–33. doi:10.37882/2223-2974.2024.04.10.
14. Волкодавова Е.В., Наугольнова И.А. Управление затратами на промышленных предприятиях: теория, методология, практика : монография. Москва : KnoРус, 2018. 164 с.
15. Наугольнова И.А., Бажуткина Л.П. Система индикаторов оценки эффективности развития бережливого производства на предприятии // Наука и бизнес: пути развития. 2015. № 2 (44). С. 108–114.

References

1. Sharifov A. Innovative potential as a basis for economic security of an enterprise // Matrix of scientific knowledge. 2024. No. 4-2. Pp. 396–398.
2. Zemskov V.V., Prasolov V.I. Economic potential in the system of economic security of the country // The Eurasian Scientific Journal. 2024. Vol. 16, Iss. s1. URL: <https://esj.today/PDF/03FAVN124.pdf> (date of access: 25.06.2024).
3. Sheshukova T.G., Kolesen E.V. Economic potential of an enterprise: essence, components, structure // Bulletin of the Perm University. Series: Economy. 2011. No. 4. Pp. 118–127.
4. Khanov A.R. Economic potential of the enterprise as an object of research // Russian entrepreneurship. 2006. Vol. 7, No. 10. Pp. 58–60.
5. Theory and methodology of assessing the economic potential of enterprises / G.G. Nadvornaya, S.V. Klimchuk, M.S. Oborin, T.E. Gvarliani // Economic and social changes: facts, trends, forecast. 2016. No. 6 (48). Pp. 70–90. doi:10.15838/esc.2016.6.48.4.
6. Minenkov D.O., Grigorieva D.R. Human potential as a factor in economic growth and economic security of Russia // Trends in the development of science and education. 2024. No. 105-5. Pp. 34–36. doi:10.18411/trnio-01-2024-213.
7. Zambrzhitskaya E.S., Kalinina T.V., Aleksandrova M.V. Economic potential of an industrial enterprise as a management tool at the current stage of Russia's development // Young scientist. 2016. No. 7 (111). Pp. 848–852.
8. Garkavenko Yu.A. Economic potential management // NovalInfo. 2017. No. 58. Pp. 259–263.
9. Tolkacheva E.G. Concept and significance of economic potential in the organization's management system // Consumer cooperation. 2024. No. 1 (84). Pp. 3–9.
10. Andreev G.R., Grigorieva D.R. Increasing the economic potential of industrial territories // Trends in the development of science and education. 2024. No. 105-4. Pp. 10–13. doi:10.18411/trnio-01-2024-159.
11. Streltsov A.V., Bazhutkina L.P., Naugolnova I.A. Methodological approaches to the formation of a cost management system for machine-building enterprises // Economy and entrepreneurship. 2016. No. 4-2 (69). Pp. 373–378.
12. Erygin Yu.V., Eremeev D.V. Potential for economic development: essence, main structural elements and their relationship // Economy and management: problems, solutions. 2024. Vol. 1, No. 1 (142). Pp. 151–159. doi:10.36871/ek.up.p.r.2024.01.01.019.
13. Doguchaeva S.M. Economic potential of developed companies in the innovative industry of the digital generation // Modern science: current problems of theory and practice. Series: Economics and Law. 2024. No. 4. Pp. 30–33. doi:10.37882/2223-2974.2024.04.10.
14. Volkodavova E.V., Naugolnova I.A. Cost management in industrial enterprises: theory, methodology, practice : monograph. Moscow : KnoРус, 2018. 164 p.
15. Naugolnova I.A., Bazhutkina L.P. System of indicators for assessing the effectiveness of lean manufacturing development at an enterprise // Science and business: development paths. 2015. No. 2 (44). Pp. 108–114.

Информация об авторе

Е.В. Черняев – докторант Вольского военного института материального обеспечения.

Information about the author

E.V. Chernyaev – doctoral student of the Volsk Logistics Support Military Institute.

Статья поступила в редакцию 26.08.2024; одобрена после рецензирования 28.08.2024; принята к публикации 29.08.2024.

The article was submitted 26.08.2024; approved after reviewing 28.08.2024; accepted for publication 29.08.2024.