

## ЭВОЛЮЦИОННО СТАБИЛЬНЫЕ СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОВЕДЕНИЯ

© 2021 Н.В. Никитина, Ф.А. Махмудов\*

Современная наука исходит из того, что в основе экономического поведения лежит волевая «контролируемость», т.е. осознание возможных последствий своего действия/бездействия человеком, на основе чего формируются наиболее эффективные с позиции удовлетворения своих потребностей модели поведения, распространенные в конкретной социально-культурной общности. В данной статье анализируются теоретические и практические свойства понимания эволюционно стабильных стратегий экономического поведения, которые на подсознательном уровне определяют дальнейшее развитие экономических отношений.

**Ключевые слова:** экономика, эволюционно стабильные стратегии, стратегический процесс, внешняя и внутренняя среда, система, потребность, общество, закономерности, наука, компетентность, уровень, реализация.

### Основные положения:

- ◆ эволюционно стабильные стратегии экономического поведения базируются на эволюционных процессах – от низшего к высшему и на экономическом развитии по горизонтали – от простого к сложному и реализуются согласно складывающимся социально-экономическим ситуациям;
- ◆ в качестве основных приоритетных направлений эволюционной экономики необходимо рассматривать развитие и формирование новых эволюционно стабильных стратегий экономического поведения;
- ◆ при формировании новых эволюционно стабильных стратегий экономического поведения рекомендуется учитывать ориентацию экономических субъектов на развитие конкуренции, которая является продуктом действия в большей части подсознательных социально-биологических программ поведения.

### Введение

Современная экономика представляет собой многоуровневую, целостную совокупность экономических явлений и процессов, в основе которых лежит система социальных, природных и биологически детерминированных факторов упорядочения экономической жизни общества, в то время как понятие «экономика» – это теоретическое отражение данной совокупности, обладающее социально упорядочивающей динамикой в контексте жизни современного общества.

Экономика имеет динамические свойства на реально-практическом уровне регулирования, при котором социально-экономические отношения воспринимаются как специфиче-

ское качество взаимодействующих субъектов, а также как особое качество возникающих и действующих в реальной экономической жизни общества отношений субъектов. Современные естественно-научные знания позволяют исследовать экономическое поведение с позиции его эволюционной природы, а именно на основе эволюционно стабильной стратегии поведения (стратегия экономического поведения (понятие было введено в научный оборот J. Maynard Smith<sup>1</sup>)), что открывает перед нами новые горизонты познания сущностного и определяет вектор развития современной науки.

С этих научных позиций стратегия экономического поведения представляет собой

\* Никитина Наталья Владиславовна, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия. E-mail: nikitina\_nv@mail.ru; Махмудов Фарход Амирович, аспирант. E-mail: mahmudovv18@gmail.com. – Самарский государственный экономический университет.

определенную последовательность поведенческих актов, где в основе лежит система нейрофизиологических, рефлекторных, мыслительных, социально-культурных и иных адаптивных элементов, направленных на удовлетворение индивидуально-групповых юридических потребностей и достижение конкретных экономических целей. Данные стратегии экономического поведения – наиболее удобный и адекватный инструмент достижения социально значимого результата, реализации индивидуальных и социально-групповых интересов, а также понимания своей эволюционной природы и прогнозирования собственного эволюционного будущего.

### **Методы**

Исследование эволюционно стабильных стратегий экономического поведения базируется на теоретических (методы сравнительного анализа и контент-анализа) и эмпирических (метод научного наблюдения, изучение и обобщение научного опыта) методах познания.

Теоретико-методологическую основу исследования составили современные научные представления об эволюционных механизмах формирования и развития эволюционно стабильных стратегий экономического поведения.

### **Результаты**

Формирование и развитие эволюционной экономики – достаточно новое и перспективное направление экономической науки, призванное изучать фундаментальные основы экономической жизни общества как спонтанные, открытые и необратимые процессы.

Современная эволюционная экономика рассматривает экономические процессы как порождение взаимосвязанных и взаимодействующих внешних и внутренних факторов, влекущих изменение элементарной структуры экономики и формирование эволюционно стабильных стратегий экономического поведения.

Формирование стратегии экономического поведения происходит в процессе эволюционного, «селективного» выбора и модификаций, в результате чего приобретаются определенные

преимущества адаптивной направленности как для индивида, так и для всей устойчивой социально-культурной общности, которой он принадлежит. Следует отметить, что эволюционно стабильная стратегия экономического поведения представляет собой некую стратегию коллективного и индивидуального экономического поведения, которая в рамках ее восприятия принимается значительной частью членов данного сообщества и не противоречит иным стратегиям<sup>2</sup>. Как программа поведенческих актов (действий), стратегия поведения направлена на реализацию сформированной индивидуально-групповой цели.

В свою очередь, данные цели детерминируют нейрофизиологический и социально-поведенческий репертуар экономического поведения, в основе которого лежат внешние интерпретации и факторный анализ смысла поведения, что и определяет форму трансформации и способ трансляции экономического поведения субъекта в ту или иную стратегию экономического поведения. При этом пусковым механизмом активизации той или иной модели эволюционно стабильной стратегии экономического поведения выступают индивидуальные и групповые социально-экономические потребности, которые выражают осознанное представление субъектов экономической жизни общества о необходимости придания определенным группам социальных отношений экономической формы. Экономическая потребность служит основанием формулирования конкретных экономических отношений и норм (правил поведения, имеющих общеобязательный характер), как продукт жизнедеятельности социальной системы, она предназначена упорядочивать основные социальные связи субъектов, т.е. общества, которое объективно заинтересовано в обеспечении стабильности социального порядка.

Следует учитывать, что стратегия экономического поведения индивида во многом связана с действиями других представителей общности, которой данный субъект принадлежит. Это вызвано тем, что каждый индивид стремится достичь максимального успеха, но при этом вынужден взаимодействовать с иными субъектами для достижения собственного интереса. Именно столкновение интересов раз-

личных экономических субъектов обосновывает необходимость взаимодействия, в результате которого происходит выработка определенных поведенческих стратегий, которые могут перениматься и копироваться другими. Тем самым, отдельными индивидами и социальными группами формируется осознание необходимости установления и поддержания определенных форм социально-экономических связей, на подсознательном уровне зарождается социально-экономическая потребность. Таким образом, толчком формирования и развития экономических отношений выступают «потребности в социально-экономическом упорядочивании отношений»<sup>3</sup>. Вариативную составляющую экономического поведения образуют такие эволюционно-факторные элементы, как потребности, которые условно можно разделить:

- ◆ на физиологические (воздух, питание, сон, сексуальное влечение и продолжение рода, питательная и полезная еда, регулярный отдых, свежий воздух и т.п.);

- ◆ инстинктивные (инстинктивные движения и таксисы).

Вместе с тем, все социально-групповые и индивидуальные потребности следует подразделять по категориям.

В настоящее время выделяют несколько основных стратегий экономического поведения:

1. Принуждение – форма деструктивной модели экономического поведения, при которой соперничество субъектов, имеющих собственный высокий уровень ожидания экономического результата, связано с совершением активных действий, направленных на удовлетворение определенных интересов путем психологического давления или физического насилия. При этом участники экономического конфликта, высоко оценивая собственные интересы, занижают потенциальные социально-экономические ожидания конкурента. Данная стратегия экономического поведения сводится к выбору альтернатив: борьба либо взаимоотношение. Элементами стратегии являются активное использование знакомств; обращение к помощи лиц, обладающих властными полномочиями; использование различных форм морального и физического давле-

ния; применение мер процессуального принуждения и т.д.

Указанная стратегия экономического поведения имеет место при наличии и защите личных или деловых интересов. Целесообразность и эффективность такой стратегии поведения заключаются в игнорировании либо в отказе от обязательств. Кроме того, она зачастую применяется в конфликтной ситуации при некотором давлении (посягательстве) на субъекта со стороны иных лиц. В ситуации «кто кого» субъект экономического поведения, отстаивая свои интересы, должен придерживаться жесткой позиции.

2. Уступка (цессия) – это стратегия экономического поведения, заключающаяся в выборе между экономической ценностью предмета спора и интересами субъектов данных экономических отношений, при которой субъект совершает действия при весьма низкой самооценке, но при оценке интересов «иной стороны» как высокой.

Уступка часто становится причиной неадекватной социально-экономической оценки предмета конфликта, однако может выступить и как тактический шаг для достижения главной стратегической цели.

Рассматриваемая стратегия экономического поведения оправдана в тех ситуациях, когда условия разрешения противоречий не сформировались, что ведет к временному согласию и может выступать основой для конструктивного разрешения экономического спора и др.

3. Уход от конфликта. Социально-экономический конфликт по своему содержанию и формам проявления – это лишь один из видов взаимодействия субъектов экономических отношений. Конфликт экономически активных субъектов не является чем-то ненормальным, это вполне естественный элемент процесса реализации своих прав и интересов в рамках функционирования и модернизации социально-экономической системы. Однако, исходя из складывающейся социально-экономической ситуации, формируются условия, при которых одна из сторон не способна к конкурентной борьбе и стремится минимизировать возможные экономические потери.

Стратегия ухода от конфликта характеризуется низкой направленностью как на соб-

ственные интересы, так и на интересы соперника. Тем не менее бывают ситуации, когда обе стороны стремятся уйти от конфликта в определенных сложившихся для сторон обстоятельствах. Тем самым, стратегия ухода от конфликта может быть выгодной для обеих сторон социально-экономического взаимодействия. Это, по сути, соглашение, выражающееся в стремлении сторон избежать ситуации экономического конфликта.

4. Стратегия взаимного компромисса (взаимной уступки) – это направленность экономического поведения, при котором баланс интересов сторон находится на среднем уровне. Стратегия компромисса сохраняет отношения взаимодействующих партнеров в рамках делового и межличностного общения.

В этой ситуации важно иметь в виду, что компромисс не может выступать способом разрешения экономического конфликта, однако взаимная уступка позволяет сделать шаг к нахождению приемлемого решения (компромисс).

5. Стратегия сотрудничества – строится на основе не только баланса экономических интересов, но и признания ценности межличностных отношений.

Сотрудничество, как весьма сложный, но перспективный механизм взаимодействия экономически активных субъектов, позволяет производить различные маневры интересами для установления консенсуса. Обеим сторонам это обеспечивает сосуществование и взаимодействие в рамках обоюдно приемлемой системы конкуренции, тем самым создавая условия реализации интересов, сохранения и развития позитивной направленности взаимодействия субъектов.

Стратегия сотрудничества позволяет использовать достаточно широкий арсенал средств достижения цели: уход, уступка, компромисс, противоборство, но при учете взаимных интересов сторон.

В целом же эволюционно стабильные стратегии экономического поведения в сложном процессе сотрудничества играют подчиненную роль. Они в большей степени выступают факторами развития взаимоотношений между субъектами экономического взаимодействия.

## **Обсуждение**

В проведенном исследовании использовались научные результаты, связанные с рассмотрением биологических и эволюционных механизмов поведения, а именно труды известных ученых-этологов: Р. Сапольски<sup>4</sup>, М. Ридли<sup>5</sup>, J. Maynard Smith<sup>6</sup>, R. Dawkins<sup>7</sup>; ученых-нейрофизиологов: Д. Иглмена<sup>8</sup>, М. Костанди<sup>9</sup>, в том числе отечественных ученых, внесших значительный научный вклад в развитие эволюционной экономики: это Л.Е. Гринин, И.В. Ильин, А.В. Коротаев, А.В. Марков<sup>10</sup> и др.

Эволюционная экономика на основе институциональных и иных нерыночных факторов определяет индивидуальное и групповое экономическое поведение, а также мировоззрение экономических субъектов (физических и юридических лиц, являющихся носителями прав и обязанностей).

## **Заключение**

Процесс формирования социально-экономических отношений имеет сложную, но устойчивую направленность на развитие современной экономической жизни общества, основу которой создает эволюционная экономика. Данное научное направление экономической науки рассматривает экономические процессы как спонтанные и необратимые, которые базируются на взаимодействии различных внутренних и внешних факторов, определяющих изменения структуры экономического поведения субъектов.

Эволюционная экономика уделяет особое внимание изучению процессов внедрения экономических инноваций на основе уже сформированных эволюционно стабильных стратегий экономического поведения, а также это формирование новых.

Эволюционная экономика на базе институциональных и иных нерыночных факторов воздействует на экономическое поведение субъектов, выражающееся в общности взглядов на развитие социально-экономической системы. Таким образом, эволюционно стабильные стратегии экономического поведения требуют дальнейшего их изучения для выявления тенденций, факторов влияния и прогнозирования развития экономики.

<sup>1</sup> *Maynard Smith J.* Evolution and theory of games // *American Scientist*. 1976. P. 41–45.

<sup>2</sup> *Костанди М.* Мозг человека: пятьдесят идей, которые нужно знать. Москва : Фантом Пресс, 2015. 208 с.

<sup>3</sup> *Maynard Smith J.* Указ. соч.

<sup>4</sup> *Сапольски Р.* Кто мы такие? Гены, наше тело, общество. Москва : Альпина нон-фикшн, 2018. 290 с.

<sup>5</sup> *Ридли М.* Эволюция всего. Москва : Эксмо, 2017. 384 с.

<sup>6</sup> *Maynard Smith J.* Указ. соч.

<sup>7</sup> *Dawkins R.* The Selfish Gene. Oxford : Oxford Univ. Press, 1976. P. 95–117.

<sup>8</sup> *Иглмен Д.* Мозг: Ваша личная история. Москва : КоЛибри, 2018. 256 с.

<sup>9</sup> *Костанди М.* Указ. соч.

<sup>10</sup> Эволюция: Дискуссионные аспекты глобальных эволюционных процессов / отв. ред. Л.Е. Гринин, И.В. Ильин, А.В. Коротаев, А.В. Марков. Москва : Либроком, 2011. 368 с.

*Поступила в редакцию 22.06.2021 г.*

## EVOLUTIONARILY STABLE STRATEGIES OF ECONOMIC BEHAVIOR

© 2021 N.V. Nikitina, F.A. Makhmudov\*

Modern science proceeds from the fact that the basis of economic behavior is volitional «controllability», i.e. awareness of the possible consequences of one's action/inaction by a person, on the basis of which the most effective behavioral models, common in a particular socio-cultural community, are formed from the position of satisfying one's needs. This article analyzes the theoretical and practical properties of understanding evolutionarily stable strategies of economic behavior, which at a subconscious level determine the further development of economic relations.

**Keywords:** economy, evolutionarily stable strategies, strategic process, external and internal environment, system, need, society, consistent patterns, science, competence, level, implementation.

**Highlights:**

- ◆ evolutionarily stable strategies of economic behavior are based on evolutionary processes – from the lowest to the highest and on horizontal economic development – from simple to complex and are implemented according to the emerging socio-economic situations;
- ◆ the development and formation of new evolutionarily stable strategies of economic behavior should be considered as the main priority directions of the evolutionary economy;
- ◆ when forming new evolutionarily stable strategies of economic behavior, it is recommended to take into account the orientation of economic entities to the development of competition, which is the product of action, in most of the subconscious socio-biological behavior programs.

*Received for publication on 22.06.2021*

---

\* Natalia V. Nikitina, Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Economics, Organization and Strategy of Enterprise Development. E-mail: nikitina\_nv@mail.ru; Farkhod A. Makhmudov, Postgraduate Student. E-mail: mahmudovv18@gmail.com. – Samara State University of Economics.