

## ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА В ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЯХ

© 2017 И.А. Кулькова, С.В. Сокерина\*

Вопросы развития высокотехнологичных компаний и повышения эффективности процесса управления инновациями в инновационно-ориентированных компаниях - актуальная тема современного этапа развития экономики России. Для реализации задач, стоящих перед инновационно ориентированными, высокотехнологичными компаниями, нужен персонал, обладающий ключевыми и динамическими компетенциями, способный и готовый к реализации задач инновационного развития компании. В целях обеспечения компании сотрудниками, эффективными в новаторской деятельности, необходимо эффективное функционирование системы развития персонала. В данной связи рассматриваются показатели, характеризующие инновационную деятельность предприятия, и показатели инновационной ориентации персонала; определяются индикаторы его трудового поведения, которые могут служить и индикаторами эффективного функционирования системы развития персонала, ее результативности в целях инновационного роста компании. Представлен авторский подход к установлению эффективности процесса формирования динамических способностей персонала, а также экономической эффективности функционирования системы развития персонала в условиях инновационной ориентации компании. Результаты проведенного исследования и сформированные определения могут быть использованы в практической деятельности руководителей и специалистов по оценке и развитию персонала, по управлению инновациями в высокотехнологичных компаниях.

**Ключевые слова:** высокотехнологичное предприятие, управление персоналом, система развития персонала, эффективность системы развития персонала.

### **Основные положения:**

- ◆ проведенное исследование позволило сформировать показатели инновационной ориентации персонала, являющейся базисом формирования инновационной деятельности компании и целевым ориентиром функционирования системы управления развитием персонала;
- ◆ инструменты оценки эффективности системы управления развитием персонала (по индикаторам инновационного поведения персонала, по формированию динамических способностей персонала, по экономической эффективности) позволяют проводить экспресс-анализ результативности функционирования системы управления развитием персонала.

### **Введение**

В условиях инновационной ориентации экономики важным процессом, обеспечивающим успех предприятия в будущем периоде, является процесс реализации инновационного ресурса персонала и обнаружения и развития инновационного потенциала работников, что обеспечивается эффективным функционированием системы развития персонала.

Вопрос результативности и эффективности функционирования системы управления развитием персонала высокотехнологичных предприятий не достаточно широко раскрыт в современной научной литературе. Как пра-

вило, показатели результативности функционирования системы управления развитием персонала рассматриваются через призму процесса его обучения и ряда косвенных количественных и качественных характеристик, таких, к примеру, как наличие сотрудников в компании с научной степенью, количество обученных сотрудников и пр., что однозначно не является гарантом их активной инновационной деятельности и прикладного характера разработок.

В данной связи нами была поставлена задача исследования показателей эффективности функционирования системы управления развитием персонала, а также решалась

\* Кулькова Инна Анатольевна, доктор экономических наук, профессор кафедры "Менеджмент и маркетинг". E-mail: i.a.koulkova@mail.ru; Сокерина Светлана Вячеславовна, аспирант. E-mail: sv.sokerina@mail.ru. - Пермский национальный исследовательский политехнический университет.

задача обнаружения индикаторов эффективного функционирования данной системы.

### **Методы**

Для достижения цели и решения поставленных задач нами были использованы методы теоретического исследования: анализ и синтез, индукция и дедукция, сравнительный и системно-структурный методы. Обсуждение данного вопроса было актуализировано при проведении эмпирического исследования по апробации модели диагностики системы управления развитием персонала на производственных предприятиях г. Перми и Пермского края.

### **Обсуждение**

И.К. Макарова отмечает, что в отечественной науке и практике управления отсутствует единый подход к определению критерии эффективности процессов управления персоналом, что, в свою очередь, обусловлено сложностью применения количественных методов к системе управления, которая в основном характеризуется качественными характеристиками [11]. При этом исследователи достаточно часто обсуждают показатели, характеризующие инновационную деятельность на уровне организации. Такими показателями могут являться [4, 10, 12, 16, 17]:

- ◆ доля инновационной продукции в общем объеме выпускаемой предприятием продукции;
- ◆ доля персонала, занимающегося инновационной и высокотехнологичной деятельностью;
- ◆ доля генерируемых рационализаторских идей в общем объеме предложений, поступающих от персонала;
- ◆ доля расходов на НИОКР в перечне расходов предприятия;
- ◆ сумма дополнительной выручки, полученной предприятием за счет реализации инновационных проектов;
- ◆ эффективность использованных нововведений, связанных с внедрением инноваций, по показателю чистой прибыли;
- ◆ наличие инновационных продуктов: заявок на изобретения, демонстраций ноу-хау, число заявок, поданных сотрудниками компании на выдачу патентов;
- ◆ численность и состав сотрудников предприятия, занятых исследованиями и раз-

работками в области инноваций предприятия, создания и реализации высоких технологий;

- ◆ количество команд инновационных проектов предприятия, количество сотрудников, вовлекаемых в инновационные проекты периодически;

- ◆ количество исследователей (разработчиков идей) и трансформаторов идей в замыслы;

- ◆ численность сотрудников предприятия, получивших патенты на научно-технические разработки и изобретения;

- ◆ уровень освоения сотрудниками предприятия современного (инновационного) оборудования, технологий;

- ◆ показатель удельного веса доли внедрения собственных разработок в общем количестве выполненных сотрудниками собственных разработок;

- ◆ коэффициент обновления технологий на предприятии и др.

По нашему мнению, данный список может быть и еще более расширен, в связи с чем организации, исходя из стратегических ориентиров своего развития, должны самостоятельно определить критерии эффективности инновационной системы, функционирующей внутри компании, чтобы рассматривать их как ключевые показатели ее эффективности.

В зависимости от того, какие показатели будут признаны важными для инновационного развития предприятия, могут быть определены и показатели эффективности системы развития персонала, которые должны быть достигнуты в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе.

### **Результаты**

По нашему мнению, целевым базовым показателем функционирования системы развития персонала в рамках процесса управления инновациями является эффективная инновационная деятельность организации в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе, выражаясь в показателях, признанных для компании наиболее важными. Соответственно, целевая задача функционирования системы развития персонала - обеспечение персоналом, обладающим способностью к инновационной деятельности и готовностью к включению в

инновационные процессы в нужном составе и в нужное время.

Для высокотехнологичных предприятий важными показателями, отражающими инновационную ориентацию персонала, могут быть признаны следующие качественные и количественные индикаторы (см. таблицу).

В целях достижения реальных показателей количественные характеристики должны обеспечивать возможность формирования качественных показателей, а не существовать сами по себе как самоцель процесса.

По нашему мнению, индикаторами эффективной работы системы развития пер-

**Показатели инновационной ориентации персонала**

Группа характеристик	Качественные показатели	Количественные показатели
Способность персонала к инновационной деятельности (профессиональные и инновационные компетенции)	<p>Индекс восприимчивости персонала к инновациям и степень его инновационной готовности [15];</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>◆ индекс профессионального развития персонала (опыт выполнения инновационных проектов, уровень демократизации и самоорганизации, в том числе наличие проектных команд, здоровый моральный климат, высокая корпоративная культура, степень использования инновационного потенциала и пр.) [7];</li> <li>◆ индекс интеллектуального развития персонала (доля интеллектуального труда, уровень креативности, гибкость, мобильность, адаптивность и пр.) [7];</li> <li>◆ индекс образовательного уровня персонала (способность персонала получать и усваивать новые знания, структура персонала, уровень самообразования и пр.) [7];</li> <li>◆ информационно-коммуникационный индекс (информационное обеспечение инноваций, уровень развития коммуникаций внутри организации, инновационная репутация и пр.) [7];</li> <li>◆ готовность персонала к процессу генерирования новых идей [3];</li> <li>◆ временные характеристики инновационной деятельности (время жизни инновационного продукта и время реализации инновационного проекта от постановки задачи или появления идеи до начала ее применения/выхода на рынок) [13]</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ Удельный вес сотрудников, прошедших повышение квалификации [18];</li> <li>◆ численность сотрудников, занятых научными исследованиями и разработками [18];</li> <li>◆ наличие научно-исследовательских подразделений [14];</li> <li>◆ удельный вес научных работников в общей численности персонала [6];</li> <li>◆ удельный вес сотрудников, занятых НИР в общей численности работников основной деятельности [6];</li> <li>◆ численность персонала, занятого инновационными исследованиями и разработками [1];</li> <li>◆ структура сотрудников, занятых НИОКР [5];</li> <li>◆ увеличение удельного веса работников, занимающихся НИОКР в общей численности сотрудников в высокотехнологичных отраслях промышленности [2];</li> <li>◆ участие персонала в отраслевых НИОКР [3];</li> <li>◆ индекс инновационной интенсивности (количество патентов, рацпредложений, численность персонала, занятого исследованиями и разработками, интенсивность выработки и усвоения новых идей, степень активности, уровень энтузиазма сотрудников и пр.) [7];</li> <li>◆ количество внедренных инновационных мероприятий [18];</li> <li>◆ количество незаконченных исследований и разработок [18];</li> <li>◆ число вовлеченных в инновационную деятельность по отношению к работающим сотрудникам [13]</li> </ul>
Готовность персонала к инновационной деятельности (внутренняя мотивация к инновационной деятельности)	<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ Отношение персонала к происходящим и предстоящим переменам [8];</li> <li>◆ отношение руководителей к инновациям и их способности к работе в изменяющихся условиях [8]</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ Состав и число творческих, инициативных групп, инновационных проектных команд [5];</li> <li>◆ доля персонала, занятого в производстве инновационного продукта/в разработке новых технологий [9]</li> </ul>

сонала могут быть также признаны показатели быстроты включения в инновационно-активный процесс сотрудников предприятия, характеризующие, в свою очередь, способность и готовность персонала к инновационной деятельности, а также наличие и эффективное функционирование тех элементов системы развития персонала, которые способны как обеспечить инновационную активность персонала, необходимую для определенного периода времени, так и заложить динамику развития компетенций персонала посредством реализации инновационного ресурса и раскрытия инновационного потенциала работников.

В рамках данного исследования мы предлагаем в целях прикладного использования обратить внимание на индикаторы, позволяющие сформировать представление об изменениях, происходящих с персоналом, за счет проактивной роли и эффективного функционирования системы развития персонала в условиях инновационной ориентации предприятия. Такими индикаторами являются:

- ◆ на результативном уровне: инновационная активность, приносящая результаты в важных для компании показателях, которые были рассмотрены ранее;

- ◆ на деятельностном уровне: вовлеченность персонала в инновационную деятельность, инициируемая внутренними мотивами сотрудников, эффективные коммуникации и включение в командную деятельность, наличие идей и предложений, проактивная позиция относительно изменений и инновационной деятельности, готовность включиться в процесс “инновирование - разработка - внедрение - диффузия инноваций”, наличие достаточных для текущего момента и развивающихся с опережающим темпом ключевых и динамических компетенций, постоянное саморазвитие и осознание зон развития, эффективная работа с ограничениями инновационной деятельности, что может быть диагностировано качественными методами исследования (интервью, опросы, тестирование, анкетирование и пр.);

- ◆ на энергетическом уровне: активная позиция, “горящие глаза”, энергетические импульсы, эффект синергии от команды, что может быть диагностировано качественными и визуальными методами исследования (наблюдение и пр.).

Соответственно, показатели результативности системы развития персонала инновационно ориентированного предприятия могут быть представлены как

$$P_{CP} = P + D + E, \quad (1)$$

где  $P_{CP}$  - индикаторы результативности функционирования системы развития персонала;  $P$  - индикатор достижений на результативном уровне;  $D$  - индикатор достижений на деятельностном уровне;  $E$  - индикатор достижений на энергетическом уровне.

Данное заключение может быть сформировано посредством привлечения экспертов к оценке текущей ситуации и к проведению экспертного анализа.

В силу того, что система развития персонала формирует динамические способности персонала, динамические способности предприятия, обеспечиваемые персоналом, могут быть представлены следующей формулой:

$$DC = \sqrt{C \cdot (\Gamma \cdot M) \cdot B}, \quad (2)$$

где  $C$  - способность персонала к инновационной деятельности, которая может быть представлена формулой

$$C = \left( \frac{KDK}{IRP} \cdot IPP \right),$$

где КДК - сформированные ключевые и динамические компетенции персонала; ИРП - инновационный ресурс персонала; ИПП - инновационный потенциал персонала;  $\Gamma$  - готовность персонала к инновационной активности, которая зависит от мотивации персонала к инновационной деятельности ( $M$ );  $B$  - возможность персонала инновировать в рамках предприятия.

Количественные показатели для расчета по данной формуле могут быть также сформированы экспертами, которые задействованы в управлении инновационной деятельностью.

Экономическая эффективность системы развития персонала в условиях инновационной ориентации предприятия может быть рассчитана в денежном эквиваленте по формуле:

$$S_{CP} = S_{IRP} - C_{IRP}, \quad (3)$$

где  $S_{CP}$  - эффективность системы развития персонала в денежном выражении;

Сирп - эффективность инновационного ресурса персонала в денежном выражении; Сирп - затраты на развитие инновационного ресурса.

Обозначенные инструменты оценки эффективности системы управления развитием персонала представляют собой экспресс-анализ, доступный к применению в практической деятельности HR-специалистов (специалистов по управлению человеческими ресурсами) и специалистов по управлению инновациями.

### **Заключение**

Таким образом, вопрос эффективности функционирования системы развития персонала - важный вопрос, требующий осмысления и четкого понимания, какие целевые показатели являются важными для функционирования инновационной системы и каких результатов мы достигли в результате проведенной работы. Вопрос целеполагания и понимание того, на какой стадии развития в текущий момент времени находится персонал в условиях инновационной ориентации предприятия, лежит в основе данного процесса. Возможность проведения экспресс-анализа позволит осуществлять анализ текущей ситуации, выводить систему развития персонала на новый уровень ее развития и достигать большей эффективности, что усилит процессы управления инновациями в компании.

---

1. Беляков Г.П., Еремеева С.В. Инновационный потенциал научноемкого предприятия Ракетно-Космической Промышленности и его оценка // Фундаментальные исследования. 2014. № 12-11. С. 2398-2402.

2. Галахов Д.И. Актуальные аспекты управления инновационным развитием высокотехнологичных отраслей экономики России // Фундаментальные исследования. 2013. № 4-3. С. 696 - 699.

3. Гасенко Е.В. Формирование инновационного потенциала как фактор повышения конкурентоспособности работников научноемкого предприятия : автореф. дис. ... канд. экон. наук : 08.00.05. Томск, 2013. 26 с.

4. Гонин В.Н., Кашурников А.Н., Ханчук Н.Н. Методические подходы оценки эффективности инновационной деятельности в экономических системах // Вестник Бурятского государственного университета. 2014. № 2. С. 6-12.

5. Инновационный менеджмент. URL: <http://www.rgrtu-help.ru/index.php/econs/57-inmen/1086-lekcia3.html>.

6. Караваев И.Е. Оценка инновационного потенциала предприятий оборонно-промышленного комплекса // Российское предпринимательство. 2012. № 10 (208). С. 74-80. URL: <http://bgscience.ru/lib/7506>.

7. Кубанов А.Я. Управление персоналом организации. URL: <http://econom-lib.ru/4-44.php>.

8. Козина Е.С. Интегральная оценка и развитие инновационного потенциала персонала организаций // Вестник Сибирского государственного университета путей сообщения. 2011. № 25. С. 96-102.

9. Кузьмина С.Н. Методические подходы проведения оценки инновационной деятельности на основе результатов ее мониторинга // Науковедение : интернет-журн. 2012. № 3 (12). С. 3.

10. Макаров С.Л. Управление организационной культурой крупных промышленных предприятий на этапе внедрения инноваций // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2013. № 1 (22). С. 161-165.

11. Макарова И.К. Управление персоналом : учебник. Москва : Юриспруденция, 2002. 304 с.

12. Проняева Л.И. Анализ эффективности инновационно-инвестиционной деятельности в процессе воспроизводства основного капитала // Экономический анализ: теория и практика. 2010. № 41 (206). С. 33-40.

13. Родин Д.В., Панькина О.А. Формирование и использование инновационного потенциала персонала на российских предприятиях // Системное управление. 2013. № 3 (20). С. 31.

14. Скульмовская Л.Г., Кудинова О.С. Исследование инновационной активности персонала как одной из составляющих кадрового потенциала сферы гостеприимства // Фундаментальные исследования. 2013. № 10-7. С. 1571-1576. URL: <http://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=32627> (дата обращения: 21.02.2016).

15. Твiss Б. Управление научно-техническими нововведениями. Москва : Экономика, 1989. 271 с.

16. Тронина И.А. Управление инновационными процессами в машиностроении России: проблемы и предпосылки // Экономический анализ: теория и практика. 2010. № 30 (195). С. 21-28.

17. Угольникова О.Д. Инновации в управлении человеческими ресурсами и конкурентоспособность предприятий // Журнал правовых и экономических исследований. 2010. № 4. С. 121-124.

18. Ченцова Е.П., Ляхова Н.И., Новикова О.А. Оценка эффективности управления инновационным контуром саморазвития промышленного предприятия // Креативная экономика. 2013. № 9 (81). С. 77-85. URL: <http://bgscience.ru/lib/5023>.

*Поступила в редакцию 15.11.2017 г.*