

КЛАССИФИКАЦИЯ НЕМАТЕРИАЛЬНОГО КАПИТАЛА ИНДИВИДА

© 2016 Ю.С. Колесникова*

Ключевые слова: нематериальная собственность, человеческий капитал, фиктивный человеческий капитал, материальное и нематериальное отчуждение.

Исследуется сущностное различие человеческого потенциала, человеческого капитала и фиктивного человеческого капитала. Дается характеристика человеческого капитала, которая является основой определения фиктивного человеческого капитала. Выявлены особенности инвестирования в человеческий капитал, выделяются уровни его создания: физиологический, интеллектуальный и духовный. Рассмотрены особенности материального и нематериального отчуждения человеческого капитала на различных уровнях.

В условиях информатизации экономики и увеличения роли знаний возрастает роль нематериальной составляющей как на уровне государства и фирмы, так и на уровне индивида. В структуре ВВП большинства стран увеличивается доля услуг, бренды и программные продукты продаются на мировом рынке за миллиарды долларов, что доказывает значимость нематериальной собственности в современном мире¹. Существует несколько близких категорий, обозначающих нематериальную составляющую: нематериальная собственность, нематериальный капитал, нематериальный потенциал.

Нематериальный капитал в данном контексте мы рассматриваем как объект нематериальной собственности, по поводу которого складываются отношения собственности. Нематериальную собственность можно рассматривать как на уровне индивида, так и на уровне фирмы и государства. Цель данной статьи - рассмотрение и классификация человеческого капитала, которым наделен индивид.

Мы рассматриваем человеческий капитал как объект собственности, являющийся наиболее емкой категорией. Тем не менее, применительно к индивиду мы можем рассматривать три категории: человеческий капитал, человеческий потенциал и фиктивный капитал. Мы считаем, что необходимо изначально определиться с категориями "капитал" и "потенциал". В общепринятом понимании потенциал - способность человека к определенной деятельности. Мы считаем, что потенци-

ал предполагает возможность индивида обладать необходимыми физическими, интеллектуальными и прочими ресурсами для преобразования данных свойств и ресурсов в человеческий капитал. Наличие потенциала еще не приводит к получению прибыли индивидом. Мы считаем, что потенциал отличается от капитала еще тот фактор, что для получения потенциала индивид не затрачивает дополнительных интеллектуальных, человеческих и материальных ресурсов. Так, например, генетическая способность к бегу является человеческим потенциалом индивида, тогда как способность к бегу, приобретенная в результате длительных тренировок, уже является человеческим капиталом. Известный ученый, нобелевский лауреат Д. Хекман доказал, что более раннее инвестирование в человеческий капитал приносит большую прибыль².

Мы выделяем следующие особенности инвестирования в человеческий капитал:

- ◆ отдача от инвестиций в человеческий капитал зависит от возраста носителя и продолжительности его жизни;
- ◆ амортизация человеческого капитала зависит от степени морального износа, присутствует риск устаревания знаний;
- ◆ исторические и культурные особенности оказывают влияние на процесс инвестирования в человеческий капитал (выбор профессии согласно семейным традициям);
- ◆ эффективность инвестиций зависит от начального человеческого потенциала индивида;

* Колесникова Юлия Сергеевна, доцент Казанского (Приволжского) федерального университета.
E-mail: hulia_k@mail.ru.

♦ процесс инвестирования носит не субъект-объектный, а субъект-субъектный характер, требует усилий от индивида (получение знаний не является односторонним процессом, требует активности со стороны обучающегося);

♦ присутствует вероятность возникновения риска следующего характера: невозможность в должной степени гарантировать ожидаемый результат.

Таким образом, капитал отвечает двум характеристикам:

1) для своего приобретения требует от индивида затрат человеческих, интеллектуальных и материальных ресурсов;

2) приносит прибыль.

Причем, если выполняется первая характеристика, но при этом отсутствует вторая, то мы можем говорить о том, что это фиктивный человеческий капитал.

Название “фиктивный” обусловлено тем, что такой капитал сам по себе не создает дохода, прибыли, а лишь способствует перераспределению дохода³. Рассмотрим более подробно фиктивный человеческий капитал. Так, Ю. Быченко и Т. Баландина отмечают, что финансовые затраты, порождающие процесс совершенствования человеческого потенциала, в конечном итоге формируют человеческий капитал⁴. Данный тезис соответствует нашему представлению о характеристиках человеческого капитала (требует инвестиций). А.П. Колядин в качестве примера фиктивного человеческого капитала приводит неполное овладение компетенциями в ходе получения высшего образования, нерациональную структуру выпуска специалистов, не отвечающую требованиям рынка труда⁵. Однако мы считаем, что фиктивность капитала проявляется, главным образом, при нецелесообразности инвестиций в человеческий капитал. А.П. Колядин связывает фиктивность капитала с одним из его свойств - с невозможностью полной оценки до начала его использования, так как невозможно оценить качество образования, освоения компетенций принятого работника до того, как он приступит к своим обязанностям. Для предварительной оценки подобного капитала созданы дипломы о высшем образовании, сертификаты, статусные группы и др.

Мы, в свою очередь, считаем, что фиктивность человеческого капитала может вы-

ражаться не только в несоответствии статусных проявлений и реального (располагаемого) капитала, но и в том, что располагаемый человеческий капитал не используется индивидом и не приносит ему дохода или конкурентоспособности. В качестве иллюстрации данного проявления фиктивного капитала можно рассмотреть врача, который работает, к примеру, менеджером по продажам. В данном случае человек обладал определенным потенциалом для освоения профессии врача, осуществил инвестирование (т.е. получил медицинское образование), однако в дальнейшем не смог извлекать доход из имеющегося капитала, что и делает данный человеческий капитал фиктивным.

Помимо разграничения категорий “капитал” и “потенциал”, целесообразно рассмотреть права собственности, которые могут возникать на нематериальные объекты у отдельного индивида. С юридической точки зрения, за индивидом закреплены в Конституции и различных международных конвенциях естественные права: право на жизнь, право на свободу и личную неприкосновенность, достоинство личности, право на свободу вероисповедания, свободу совести и др.⁶ Однако данные права принадлежат индивиду, но не могут быть коммерциализованы и не приносят дохода в стандартных условиях (демократическое правовое государство), поскольку не являются редким ресурсом и ими наделены все в равных объемах. Индивид может выступать субъектом прав собственности и обладать правом владения на лицензии, патенты и др. Но данные права максимально обособлены от непосредственно индивида и могут быть отчуждены.

Среди объектов нематериальной собственности, непосредственно связанных с индивидом, можно выделить физические умения (витальный капитал), сформированные на основе здоровья и развитые до возможности приносить доход. Например, грузчик зарабатывает за счет своих физических умений, спортсмен - также за счет витального капитала, для его приобретения осуществив больше инвестиций и развив определенные умения, что позволяет рассчитывать на больший доход. Так, средняя заработная плата футболиста премьер-лиги России составляет 66 млн руб. в год⁷, тогда как средняя зарп-

лата грузчика - 312 тыс. руб. в год по состоянию на конец 2015 года⁸. Если рассматривать индивида с точки зрения его биологической составляющей, то человек может обладать определенным уровнем здоровья - его можно рассматривать как биологический (человеческий) потенциал. Материальными биологическими объектами, подлежащими отчуждению, можно выделить органы, кровь, яйцеклетки и др. Таким образом, применительно к индивиду можно выделить несколько уровней, на которых возможно материальное и нематериальное отчуждение в пользу получения дохода (см. рисунок).

На интеллектуальном уровне человек обладает знаниями и способностями к генерации новых идей. Индивид реализует свой интеллектуальный потенциал, осуществляет инвестиции в приобретение новых знаний, а затем коммерциализируются полученные знания, посредством отчуждения на рабочем месте. Инвестиции в образование считаются самыми прибыльными: “Это очень рентабельный бизнес - на 1 руб. вложения получается 2 руб. прибыли”⁹. Средний период инвестирования в образование составляет примерно 12-20 лет, а в капитал здоровья человек производит вложения в течение всей жизни. Экономические мотивы получения образования по результатам социологических опросов 1980-х гг. назывались респондентами в 3,5 раза чаще, чем не экономические: 83% опрошенных стремились получить образование для того, чтобы иметь лучшую работу, 72% - повысить свои способности к заработку, 70% - заработать больше денег¹⁰. Стоимость получения образования по направлению “Экономика” в Казанском федеральном университете за 4 года бакалавриата соста-

вила 576 тыс. руб. на 2015-2016 гг.¹¹ При этом средняя заработная плата экономиста составляет около 30 тыс. руб. в месяц¹². Можно примерно рассчитать срок окупаемости полученного образования. Средняя процентная ставка по депозитам физических лиц составляла около 10%¹³. Дисконтирование будем проводить ежегодное и примем, что средняя годовая заработная плата экономиста составит 360 тыс. руб. (см. таблицу)

Период окупаемости рассчитывается следующим образом:

$$T_{ок} = N_{z.o} + \frac{C_n}{ДДП_{z.o}},$$

где $N_{z.o}$ - число лет, предшествующих году окупаемости; C_n - невозмещенная стоимость на начало года окупаемости; $ДДП_{z.o}$ - дисконтированный денежный поток в год окупаемости.

$$T = 6 + 149 / 185 = 6,8 \text{ года.}$$

Таким образом, срок окупаемости образования достаточно длителен. С момента первичных инвестиций и до полной окупаемости проходит около 6,8 года, т.е. около 3 лет после окончания бакалавриата. Причем выпускник вуза не всегда может трудоустроиться и получать среднюю заработную плату по профессии, как правило на первоначальном этапе она ниже среднего значения.

Индивид может получать определенные патенты и лицензии на свои знания, что способствует их коммерциализации. Данные объекты интеллектуальной собственности уже несколько опосредованы от самого индивида. Отчуждение интеллектуальной собственности происходит с помощью таких материальных объектов, как книги, флеш-накопители, диски и др. Данные материальные объекты

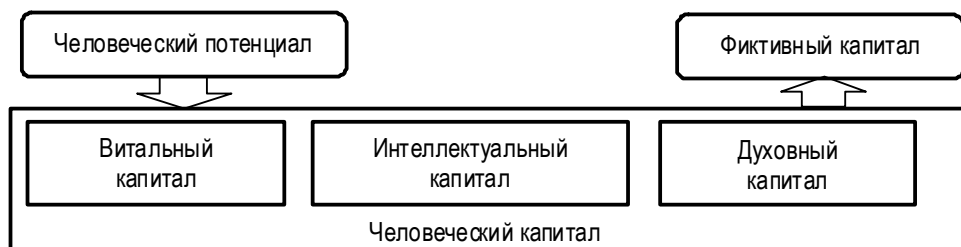


Рис. Классификация видов нематериального капитала индивида

Расчет окупаемости инвестиций в образование

Показатель, тыс. руб.	0	1	2	3	4	5	6	7
Денежный поток	-576	0	0	0	0	360	360	360
ДДП ($i = 10\%$)	-576	0	0	0	0	224	203	185
Накопленный ДДП	-576	-576	-576	-576	-576	-352	-149	+36

способствуют тиражированию интеллектуального продукта, создаются разнообразные противоречия отчуждения нематериальной собственности.

Духовный уровень представлен нормами морали и нравственности, самосознанием и мировоззрением индивида. Даже в материализме К. Маркса признавалось наличие духовного начала человека. Для К. Маркса структура социального бытия в общем виде представлена отношением экономического базиса как единства производительных сил и производственных отношений и надстройки (мораль, право, философия, религия, искусство)¹⁴. Мы считаем, что творчество, связанное с созданием песен, картин и т.п., нельзя в полной мере считать интеллектуальной деятельностью, так как зачастую она осуществляется индивидом на интуитивном уровне и не требует специальных знаний. Таким образом, мы считаем, что индивид создает объекты нематериальной собственности на 3 уровнях, от которых зависят редкость данного ресурса, отчуждаемость и коммерциализируемость, а значит, и оплата труда индивида. Эти уровни - витальный (грузчик, спортсмен), интеллектуальный (бухгалтер, ученый), духовный (священник, художник). На данных уровнях индивид может достигать определенной степени профессионализма, поэтому востребованность и оплачиваемость человека будет различаться в рамках одного уровня. Так, грузчик и спортсмен мирового уровня отчуждают свои физические навыки, однако порядок их заработной платы будет различен.

Как мы выявили ранее, право отчуждения собственности имеет определяющий характер, так как дает возможность ее коммерциализации. Процессы отчуждения на уровне индивида также носят специфический характер, условно мы можем выделить две группы отчуждения:

- 1) материальное отчуждение;
- 2) нематериальное отчуждение.

Материальное отчуждение индивидом на физиологическом уровне может быть связано с донорством. Однако в РФ органы и (или) ткани человека не могут быть предметом купли-продажи¹⁵. Возможно отчуждение репродуктивных тканей на возмездной основе (яйцеклетки, сперма, яичники, яички или эмбри-

оны), а также кровь и ее компоненты, отчуждение которых может становиться предметом купли-продажи, а значит, коммерциализируемым активом. Стоимость яйцеклеток может варьироваться от 35 до 50 тыс. руб.¹⁶ Суррогатное материнство также можно рассматривать как один из примеров отчуждения витального капитала, поскольку женщина, по сути, затрачивает свое здоровье на вынашивание плода. Стоимость услуг по суррогатному материнству составляет более 500 тыс. руб. с компенсацией ежемесячных расходов. По данным Федеральной службы государственной статистики, Российской ассоциации репродукции человека, БФ «Формула Рождения», в 2012 г. объем суррогатного материнства вырос и составил 336 чел./1 млн жителей против 282 чел./1 млн жителей в 2011 г.¹⁷ Приведенные показатели свидетельствуют о том, что в настоящее время, несмотря на переход к информационному обществу, где увеличивается доля обмена услугами и информацией, рынок купли-продажи витального капитала продолжает наращивать свои объемы, появляются новые возможности отчуждения, обусловленные развитием науки и техники. Данная тенденция свидетельствует о том, что с переходом к информационному обществу физиологический уровень отчуждения не теряет свою актуальность, а трансформируется, используя новые технологии, рождаются новые формы отчуждения материальной и нематериальной собственности (трансплантология, спортивная индустрия, шоу-бизнес и т.п.).

В то же время отчуждение витального капитала может происходить не только посредством материального отчуждения. Материальное отчуждение предполагает полную или частичную передачу материального объекта собственности, тогда как нематериальное отчуждение, как правило, связано с тиражированием нематериального объекта собственности (информация, научные разработки и др.). Развивая производительные силы, человек все более внедряется в естественные биологические процессы, регулирующие его тело, по-разному изменяя их ход, например, с помощью различных фармацевтических препаратов. Кроме того, уже сегодня человек научился создавать механические протезы конечностей, интегрированные в не-

рвную систему, поэтому, скорее всего, в будущем он сможет полноценно создавать себе искусственные органы и регенерировать ткани. Данный пример иллюстрирует связь физиологического и интеллектуального уровня у индивида. Мы считаем, что, осуществляя физическую работу в пользу получения заработной платы, по сути, мы отчуждаем витальный капитал. Работая физически, индивид подвергается риску получения различных заболеваний, травм и т.п., происходит нечто подобное, как и с амортизацией оборудования. По официальным данным, численность пострадавших при несчастных случаях на производстве в 2014 г. составила 31,3 тыс. чел.¹⁸ Сущностная характеристика заработной платы базируется на том, что она должна возмещать интеллектуальные и физические затраты индивида.

Естественными правами человека являются право иметь нормальную физиологию (здоровье) и психологию, право на жизнь и право на естественную смерть, право размножаться и иметь семью¹⁹. В то же время дискуссионным остается вопрос, насколько правомерен запрет эвтаназии и не лишает ли это индивида права на смерть. Отсутствие стандартного налогового вычета по налогу на доходы физических лиц и увеличение вычета на детей в скрытом виде представляет собой налог на бездетность, что, по нашему мнению, является нарушением естественных прав человека.

На каждом из представленных уровней индивида можно считать полноправным обладателем нематериальной собственности только в том случае, если он может беспрепятственно распоряжаться правами на данном уровне.

На индивидуальном уровне также могут присутствовать объекты нематериальной собственности и человеческий капитал, которые будут являться неотчуждаемыми. Так, например, полученное право индивида на управление автомобилем нельзя передать третьему лицу. Индивид может даже отчуждать свое умение управлять автомобилем путем обучения третьего лица, но передать само право, полученное от государства, он не сможет. Часть способностей и умений также могут быть непередаваемыми и неотчуждаемыми, например, спортивные способности, связан-

ные с наличием особых физических данных. Индивид не может, как правило, в совокупности передать и физические данные, и отработанные навыки.

Дискуссионным и достаточно сложным остается вопрос об отчуждении на духовном уровне. По сути, распространение религии, философских течений, различных видов искусства является формой духовного отчуждения. В условиях демократического общества государством не контролируются различные виды творчества и искусства, которые может пропагандировать индивид, однако есть перечень запрещенных религиозных организаций, таким образом, можно сделать вывод, что отчуждение на духовном уровне сложно поддается контролю, редко коммерциализируется.

Таким образом, нами рассмотрены объекты собственности и права, которыми обладает индивид и может распоряжаться. Выделены особенности человеческого потенциала, человеческого капитала, инвестирования в человеческий капитал. Определяющей особенностью человеческого капитала являются вложения индивида в его приобретение. Характеристика человеческого капитала, связанная с формированием прибыли, легла в основу определения фиктивного человеческого капитала. Рассмотрены различные уровни обладания человеческим капиталом: физиологический, интеллектуальный и духовный. Определены разные виды отчуждения материального и нематериального капитала на данных уровнях.

¹ Inside The Facebook-WhatsApp Megadeal: The Courtship, The Secret Meetings, The \$19 Billion Poker Game // *Forbes* March 24, 2014. Проверено 21 августа 2014. "Last month Facebook bought WhatsApp for \$4 billion in cash, \$12 billion in stock (8.5% of the company) plus \$3 billion in restricted shares".

² Heckman J. (1994) Is job training oversold? // *The Public Interest*. Vol. 115. P. 91-115.

³ Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. 2-е изд., испр. М. : ИНФРА-М, 1999. С. 371.

⁴ Цит. по: Колядин А.П. Основные положения концепции фиктивного компонента человеческого капитала. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-polozheniya-kontseptsii-fiktivnogo-komponenta-chelovecheskogo-kapitala> (дата обращения: 10.09.2015).

⁵ Там же.

⁶ Ч. 1 Конституции РФ.

⁷ Средняя зарплата футболиста российской премьер-лиги - 66 млн руб. в год. См.: Деловой Петербург : офиц. сайт. URL: http://www.dp.ru/a/2014/11/19/Srednjaja_zarplata_futbolis/ (дата обращения: 13.01.2016).

⁸ Обзор статистики зарплат профессии Грузчик в России // TRUD.com : офиц. сайт. URL: <http://russia.trud.com/salary/692/4302.html> (дата обращения: 13.01.2016).

⁹ *Чичкалов В.* Инвестиции в образование - это инвестиции в будущее страны. URL: <http://gazeta.aif.ru/online>, свободный (дата обращения: 07.12.2015).

¹⁰ *Leslie L.* The Economic Value of Higher Education. N.-Y.: MeMillan Publishing Company. 1988. P. 40.

¹¹ Стоимость обучения в Казанском федеральном университете в 2015-2016 учебном году на 1 курсе // Казанский (Приволжский) федеральный университет : офиц. сайт. URL: Acrobat Reader. URL: [file:///C:/Users/%D0%AE%D0%BB%D1%8F/Downloads/Stoimost2015%20\(3\).pdf](file:///C:/Users/%D0%AE%D0%BB%D1%8F/Downloads/Stoimost2015%20(3).pdf) (дата обращения: 15.01.2016).

¹² Обзор статистики зарплат профессии Экономист в России // TRUD.com : офиц. сайт. URL: <http://russia.trud.com/salary/692/4302.html> (дата обращения: 15.01.2016).

¹³ Процентные ставки и структура кредитов и депозитов по срочности. Центральный Банк РФ : офиц. сайт. URL: http://www.cbr.ru/statistics/?PrTld=int_rat (дата обращения: 15.01.2016).

¹⁴ Цит. по: *Лирютко Ю.А.* Влияние духовности на экономику при переходе к информационному обществу : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.01. С. 21.

¹⁵ О трансплантации органов и (или) тканей человека : закон № 4180-1 от 22 дек. 1992 г.

¹⁶ Выплаты донорам спермы и яйцеклеток в 2014 году // Пробирка : информ. портал по проблемам бесплодия, вспомогательным репродуктивным технологиям и ЭКО. URL: <http://www.probirka.org/donorskie-programmy/5715-viplati-donoram-spermi-i-yaytsekletok-v-2014-godu.html> (дата обращения: 05.01.16).

¹⁷ Суррогатное материнство в России: анализ статистики за 5 лет. URL: <http://www.sweetchild.ru/press/novosti-kompanii/surrogatnoe-materinstvo-v-rossii-analiz-statistiki-za-5-let#sthash.XYgrQEGu.dpuf> (дата обращения: 05.01.2016).

¹⁸ Условия труда. Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/working_conditions/# (дата обращения: 09.01.2016).

¹⁹ См.: *Галкин В.* Естественные права. Теоретические аспекты и основы экологической проблемы: толкователь слов и идеоматических выражений. Чебоксары, 2001 г. URL: <http://www.term.ru/dictionary/519/word/estestvenye-prava> (дата обращения: 30.11.15); *Фахрутдинова Е.В.* Диалектика потребностей человека // Экономические науки. 2009. № 57. С. 43-47.

Поступила в редакцию 13.01.2016 г.