

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН

© 2016 З.У. Меджидов*

Ключевые слова: экономика, особые экономические зоны, региональные кластеры, технополисы, промышленные парки, зоны свободной торговли, экспортно-производственные зоны.

Рассматриваются подходы к процедуре создания экономических зон в мировой практике. Дается классификация особых экономических зон в мировой практике: экспортно-производственные, зоны свободной торговли, технологические, зоны стимулирования экспорта, сервисные, комплексные зоны; исследована специфика их формирования, предлагаемые условия для резидентов. Указаны налоговые преференции для участников экономических зон в Великобритании, США, Китае, Японии, Мексике, особенности их функционирования. Представлены рекомендации из зарубежной практики функционирования особых экономических зон, которые могли бы быть рассмотрены в отечественной практике.

В мировой практике существуют два подхода к процедуре создания особых экономических зон (ОЭЗ) - метод “сверху” и метод “снизу”. В первом варианте предусматриваются зоны, создаваемые по инициативе и за счет государства усилиями центральных или региональных властей (практика Индии, Южной Кореи, Тайваня) либо усилиями государственных корпораций (практика Великобритании, страны Юго-Восточной Азии, Латинской Америки). Во втором случае рассматриваются зоны всех прочих форм собственности и допускается чисто заявительная процедура организации ОЭЗ (США, Канада, Западная Европа) либо требуется утверждение технико-экономического обоснования со стороны государственных органов (Аргентина, Турция и иные развивающиеся страны)¹.

Вопросы, связанные с формированием и функционированием территорий с особым экономическим статусом, рассматриваются в работах многих зарубежных ученых (А. Аггарвал², Л. Виллмор³, А. Базил, Д. Гермидис⁴, К. Лиухто⁵), а также отечественных авторов (Е.Ф. Авдокушин⁶, Р.И. Зименков⁷, М.Ю. Неучева⁸, П.В. Павлов⁹, Н.В. Смородинская¹⁰). Однако, несмотря на наличие множества научных трудов, богатый зарубежный опыт функционирования ОЭЗ требует дальнейших исследований и уточнений.

Классификация особых экономических зон в мировой практике

Термин “особая экономическая зона” (special economic zone) носит собирательный характер и включает в себя различные типы зон (до 90), встречающиеся в мировой практике. Стоит отметить, что в настоящий момент в мировой практике отсутствует общепринятая типология ОЭЗ. В связи с этим необходимо предложить авторскую классификацию особых экономических зон с точки зрения их функциональной специализации, чтобы систематизировать все существующие в мире практики: экспортно-производственные зоны, зоны свободной торговли, технологические зоны (технополисы), зоны стимулирования экспорта, сервисные зоны (зоны услуг), комплексные зоны (табл. 1).

Характеристика ОЭЗ в мировой практике

В экспортно-производственных зонах (ЭПЗ) фирмы в основном занимаются производством одежды, изготовлением мебели, переработкой сельскохозяйственного сырья и, как правило, располагаются неподалеку от международных портов. ЭПЗ обычно создаются в развивающихся странах, где дешевы местные трудовые ресурсы, с целью привлечения иностранных прямых инвестиций, обеспечения роста экспорта и диверсификации производства. В различных странах ЭПЗ трактуют некоторые

* Меджидов Заур Уруджалиевич, аспирант Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала. E-mail: zaur-medzhidov@mail.ru.

Классификация особых экономических зон в мировой практике*

Типология ОЭЗ	Цель создания	Условия, предоставляемые резидентам	Страны / регионы, практикующие тип ОЭЗ
Экспортно-производственные зоны	Содействие производству на экспорт, развитие производств	Льготные цены на аренду и выкуп земли, наличие готовой инженерной инфраструктуры, возможность обмена опытом между резидентами	Бразилия, Мексика, страны Юго-Восточной Азии, Великобритания, Ирландия, США, Китай
Зоны свободной торговли	Развитие внешней торговли	Упрощенные таможенные и льготные режимы налогообложения резидентов, портово-логистическая инфраструктура, ввоз и вывоз товаров осуществляется без пошлин	Большая часть развитых / развивающихся стран
Технологические зоны (технополисы)	Содействие развитию научно-технической отрасли	Наличие готовой инженерной инфраструктуры, возможность сотрудничества с научными и исследовательскими центрами, наличие высококвалифицированного рабочего персонала, а также бизнес-инкубаторов для создания стартап-проектов	США, Япония, страны Юго-Восточной Азии и Западной Европы, Индия. Начиная с 2005 г. РФ
Зоны стимулирования экспорта	Создание рабочих мест, стимулирование экспорта	Отсутствие импортных пошлин, льготные цены на аренду и выкуп земли, наличие системы "одного окна", налоговые каникулы, заключение международных договоров о защите инвестиций	Развивающиеся страны во всем мире, Китай, Япония, Индия, Южная Корея
Сервисные зоны (зоны услуг)	Создание современной рыночной инфраструктуры и новых рабочих мест	Сокращение ставок налога на корпоративные доходы, налоговые каникулы, финансовые и административные стимулы для резидентных компаний	Страны Юго-Восточной Азии, Западной Европы, Карибского бассейна, Кипр
Комплексные зоны	Содействие комплексному развитию региона	Режим свободной таможенной зоны, налоговые, финансовые и административные льготы	Бразилия, Китай, страны Западной Европы, США, Канада

* Составлено автором на основании портала внешнеэкономической информации Министерства экономического развития РФ. URL: <http://www.ved.gov.ru> (дата обращения: 03.01.16).

национальные, региональные особенности, отражающиеся в том числе и в названии зон, но не изменяющие их природу, структуру и экспортную направленность. Например, в Великобритании такие территории называют предпринимательскими зонами, в Китае - специальными или экономическими, в США - зонами свободного предпринимательства и т.д.

Зоны свободной торговли (ЗСТ), в отличие от экспортно-производственных зон, прежде всего, стимулируют развитие импорта товаров и внутренней торговли. В большинстве случаев условия ЗСТ распространяются на все товары, кроме продуктов сельского хозяйства. В настоящий момент в мире функционирует огромное количество ЗСТ:

- ◆ Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), функционирующая на основе соглашения о свободной торговле, заключенного между Канадой, Мексикой и США, вступившего в силу в 1994 г.;

- ◆ Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), созданная в 1960 г. и включа-

ющая в себя Исландию, Лихтенштейн, Норвегию, Швейцарию;

- ◆ Центральное-Европейская ассоциация свободной торговли (ЦЕФТА), основанная в 1992 г. Состав зоны несколько раз изменялся, в настоящее время она включает в себя Македонию, Албанию, Боснию и Герцеговину, Косово, Молдавию, Черногорию и Сербию;

- ◆ Австралийско-Новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей, заключенное между двумя странами в 1983 г.;

- ◆ Зона свободной торговли между Эквадором, Колумбией, Венесуэлой - соглашение, подписанное перечисленными странами в 1992 г.;

- ◆ Бангкокское соглашение, которое в 1975 г. подписали между собой Бангладеш, Республика Корея, Индия, Лаос и Шри-Ланка;

- ◆ Зона свободной торговли СНГ - соглашение, подписанное в 2011 г. между странами СНГ, в состав которого входят Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан, Узбекистан.

Технологические зоны (технополисы) представляют собой научно-промышленный комплекс, где создаются высокие технологии. Впервые технополисы возникли в середине 1950-х гг. в США - Силиконовая долина (Калифорния) и Рут-128 (Массачусетс). Технополисы имеются и в Западной Европе: Милтон Кейнс, Кембридж, Силикон Глен в Великобритании, София-Антиполис и Мейлан-Гренобль во Франции и др. Не остались в долгу и страны Юго-Восточной Азии: в Южной Корее - Даедук, в Китае - Шеньжень и Гуандун. Индонезия, Филиппины, Малайзия и Таиланд осуществляют программу строительства технополисов. Качественный толчок получило создание технополисов и в Японии, где большая их часть расположена в центрах с традиционными отраслями (автомобильная промышленность), что позволяет формировать вокруг себя высокие технологии (производство робототехники, электроники, программного обеспечения).

В отечественной практике к наиболее известным технополисам стоит отнести Новосибирский академгородок, созданный по единому проекту комплекса научно-исследовательских институтов, а также технополис GS в Калининградской области - проект по созданию комплекса электронной промышленности, являющийся первым и единственным в России частным технополисом в сфере высоких технологий, реализуемым холдингом GS Group (российская компания).

Зоны стимулирования экспорта создаются в развивающихся странах для создания новых рабочих мест, развития инфраструктуры, формирования налоговых поступлений. Примерами служат Китай, Индия, где на рынке труда имеется избыток рабочей силы.

Сервисные зоны (зоны услуг) представляют собой территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, оказывающих различные финансовые, банковские, страховые, туристско-рекреационные услуги. Существуют следующие разновидности сервисных зон:

♦ офшорные зоны. В их числе следует назвать Нидерланды, Кипр, Лихтенштейн, Либерию, Швейцарию, Гонконг, Ирландию, Панаму, Британские Виргинские Острова. В последние годы офшорные зоны сформировались на Мальте, в Израиле;

♦ зоны свободных банковских услуг. Примерами данного вида служат Бахрейн, Панама, Люксембург;

♦ зоны свободных туристско-рекреационных услуг. К ним относятся такие страны, как Кипр, Панама, Монако, а также города - Макао (Китай), Гамбург, Амстердам, штат Невада (США);

♦ свободные игорные зоны. К их числу относятся Лас-Вегас, Монте-Карло, Монако;

♦ зоны свободных страховых услуг. Примерами данного вида служат зоны в Нью-Йорке и Лондоне.

Одним из главных преимуществ сервисных зон является законодательство о банковской тайне, позволяющей сохранить конфиденциальную информацию о владельце финансовых средств, о состоянии его счета, предоставляя подобные сведения исключительно при наличии межгосударственного соглашения об обмене финансовой информацией и о расследовании уголовных преступлений.

Комплексные зоны формируются путем установления особого, льготного режима хозяйственной деятельности на территории отдельных административных образований (табл. 2). Отличие комплексных зон от других их типов заключается в том, что они расположены на больших территориях (площадью до 100 км²) и имеют более широкое поле деятельности. Среди основных функций комплексных зон стоит выделить: содействие притоку иностранных инвестиций и технологий, а также занятости; развитие депрессивных регионов; импортозамещение производства, реализацию стратегии экономического развития региона. К комплексным зонам относятся особые экономические районы и прибрежные города Китая, зоны свободного предпринимательства (Западная Европа, Канада), Мадрасская СЭЗ в Индии, а также латиноамериканские зоны "Манаус" (Бразилия) и "Огненная Земля" (Аргентина).

В настоящее время ОЭЗ функционируют практически во всех развитых и интенсивно развивающихся странах (около 120 государств). В развивающихся странах основным источником привлекаемого капитала в ОЭЗ являются иностранные инвестиции, а в развитых странах приоритетным направлением развития ОЭЗ выступает экономическое ук-

Налоговые преференции в ОЭЗ некоторых стран мира*

№ п/п	Страна	Тип ОЭЗ	Льготы и преференции
1	Великобритания	Свободные зоны, зоны предпринимательства	1. Взимание и уплата импортных пошлин и НДС осуществляются, если товары вывозятся за пределы зоны на рынок стран ЕС (в т.ч. в Великобританию). 2. Автоматическое освобождение средств, направленных на капитальные затраты в строительстве (кроме использования воды и прочих услуг), от налога на прибыль и от подоходного налога
2	Соединенные Штаты Америки	Предпринимательские зоны, зоны внешней торговли, технологические парки	1. Освобождение от федерального и местного налогов частной собственности предприятий и отдельных лиц. 2. Товары, экспортируемые из зон в иные страны, не облагаются внутренними налогами и таможенными пошлинами. 3. В различных штатах действуют дополнительные скидки, например, в штате Коннектикут - 50 % с налога на доходы компаний, в штате Луизиана - 100 % с налога на продажи оборудования, в штате Канзас - 100 % с налога на продажи строительных материалов, в штате Вирджиния - 100 % с налога на продажи основного капитала. 4. Большую часть налоговых льгот (70 %) получают компании, создающие новые рабочие места
3	Япония	Технополисы, зоны развития импорта	1. Фирмы, выполняющие обработку импортируемых грузов, получают низкопроцентные займы (менее 3 %). 2. Для экономических зон создаются информационные центры, позволяющие провести выставки, бизнес-конференции и т.д. 3. Упрощенная система таможенного законодательства для компаний экономических зон
4	Мексика	Экспортно-производственные зоны - макиладорас	1. Право на уменьшение налогооблагаемой базы на 10 %. 2. Освобождение от уплаты НДС при экспорте собственной продукции и товаров, закупаемых для использования в процессе производства продукции. 3. При найме иностранных - административных, технических - работников упрощается получение въездных виз
5	Китай	Зоны экономического и технологического развития (ЗЭТР), специальные экономические зоны (СЭЗ), зоны приграничного экономического сотрудничества (ЗПЭС), "бондовые зоны"	1. Для компаний с иностранными инвестициями упрощена схема регистрации. 2. Льготы по подоходному налогу для предприятий с иностранными инвестициями - 15 % (по стране - 33 %). 3. При импорте производственного оборудования и различных материалов (сырье, детали, запчасти), ввозимых иностранным участником предприятия в счет своей доли в компании, НДС не взимается в том случае, если они будут задействованы в производстве продукции на экспорт

* Составлено автором на основании портала внешнеэкономической информации Министерства экономического развития РФ. URL: <http://www.ved.gov.ru> (дата обращения: 03.01.16).

репление деятельности депрессивных регионов путем привлечения национального частного капитала, выделения государственных дотаций и кредитов.

Особенности ОЭЗ в США

Максимальное число ОЭЗ (около 240) созданы и успешно развиваются в Соединенных Штатах Америки (США), где их разделяют на три группы: технологические парки, предпринимательские зоны, зоны внешней торговли¹¹.

Каждая группа ОЭЗ в США обладает особым правовым и административным режимом ведения хозяйственной деятельности. Указанные зоны внешней торговли выделяются специальными налоговыми льготными таможенными условиями. Помимо этого, в зонах внешней торговли были отменены квоты на экспорт отечественной продукции в иные государства. Предпринимательские зоны характеризуются возможностью складирования производимой продукции, а также ее переработки. В США допускается создание комп-

лексных предпринимательских зон, которые функционируют, главным образом, на территориях с высоким уровнем безработицы, с низкими доходами трудящегося населения.

Для любых государств, использующих повышение эффективности экономики путем создания ОЭЗ, функционирование таких территорий означает прежде всего вовлечение в глобальные интеграционные процессы, вступление в мировые экономические отношения, возможность использования трансграничного перемещения факторов производства, в первую очередь финансовых. Мировая практика функционирования ОЭЗ показывает, что национальные экономики с высоким уровнем развития (Япония, США, страны Европейского союза), активно развивающиеся государства, в первую очередь восточно-азиатского региона, обеспечивают достижение высоких и эффективных результатов от функционирования офшорных центров и ОЭЗ.

Например, в США, Франции, Великобритании ОЭЗ зачастую создавались для усиления и интенсификации внешнеэкономических взаимосвязей, для осуществления региональной политики, ориентированной на активизацию среднего и малого бизнеса в депрессивных регионах, для выравнивания межрегиональных различий¹². Для достижения указанных целей бизнес-структурам подобной категории предоставлялись большие преференции, нежели в других регионах государства, значительные налогово-финансовые льготы и свобода деятельности. Данные мероприятия были направлены не на привлечение зарубежного капитала, а на выравнивание региональной дифференциации, на устранение социально-экономического неравенства территорий¹³.

Специфика ОЭЗ

в странах Европейского союза

С аналогичной целью проводилось создание ОЭЗ и в большинстве развивающихся стран. Вместе с тем, в противоположность промышленно развитым государствам, в развивающихся странах основной упор при принятии решений о формировании ОЭЗ делался на активизацию процессов привлечения инвестиционных вложений и инновационных технологий иностранных партнеров, на мо-

дернизацию производственной деятельности, повышение квалификации трудовых ресурсов.

Обширным опытом функционирования ОЭЗ обладают такие государства Европейского союза, как Болгария, Германия, Ирландия, Польша и др.¹⁴ Показательной можно назвать практику создания и развития ОЭЗ Ирландии, в которой после окончания Второй мировой войны был максимально использован рыночный механизм ОЭЗ, в результате чего данное государство смогло преодолеть глубокий экономический кризис.

В Ирландии в течение 30 послевоенных лет было сформировано около 60 ОЭЗ разных видов. Рост безработицы и увеличивающийся уровень миграции населения в другие государства способствовали принятию правительством Ирландии своевременного и экономически обоснованного решения: в 1959 г. вблизи аэропорта Шеннон на территории, равной 100 га, была сформирована экспортно-производственная зона, прошедшая два этапа развития: открытие первого в мире магазина беспошлинной торговли “Дьюти фри шоп” и открытие инновационного центра “Лимерик” в 1980 г. Практика Ирландии в сфере функционирования ОЭЗ весьма успешно была внедрена азиатскими государствами¹⁵.

Особенности ОЭЗ

в странах Юго-Восточной Азии и китайский опыт формирования ОЭЗ

Специфика создания и развития ОЭЗ в странах Юго-Восточной Азии (Малайзии, Сингапура, Южной Кореи) заключается в действии на территории таких зон административно-правового режима ведения бизнеса в целях привлечения как иностранных, так и национальных инвестиционных ресурсов. Утвержденный государством гибкий инвестиционный режим направлен на достижение интересов и владельцев капитала, и государства¹⁶.

Говоря о мировом опыте функционирования ОЭЗ, нельзя обойти вниманием практику ОЭЗ, которые уже более 20 лет функционируют в Китае. Благодаря особым зонам, этому государству удалось достичь высоких макроэкономических показателей (табл. 3). Китайские ОЭЗ характеризуются тем, что ведение бизнеса на их территории регламентируется нормативно-законодательными актами, которые приняты правительствами тех

Таблица 3

Внешняя торговля ОЭЗ КНР в 2014 г. (по данным Главного таможенного управления КНР)

ОЭЗ	Стоимостной объем, млрд долл.			Доля в объеме внешней торговли КНР, %		
	Общий	Экспорт	Импорт	Общий	Экспорт	Импорт
Шэньчжэнь	487,76	284,740	203,36	11,34	12,15	10,37
Сямэнь	83,55	53,16	30,39	1,94	2,27	1,55
Чжухай	55,00	29,05	25,95	1,28	1,24	1,32
Шаньтоу	9,60	6,96	2,54	0,22	0,3	0,13
Хайнань	15,87	4,42	11,45	0,37	0,19	0,58
Всего	651,78	378,33	273,69	15,15	16,15	13,95

провинций, где созданы и развиваются соответствующие ОЭЗ¹⁷.

Начиная с 1980 г. в Китае сформировано 5 особых экономических районов (далее - ОЭР), они расположены на юго-востоке КНР. Функционирование указанных ОЭР направлено в основном на международные товарные рынки, поэтому более 50 % изготавливаемой там продукции идет на экспорт. Здесь развиваются, прежде всего, обрабатывающая промышленность, научно-исследовательская и торгово-сбытовая деятельность¹⁸.

На территории ОЭР проводится реализация особой системы управления и специализированной экономической политики. Зарубежные инвесторы обладают многочисленными налоговыми и таможенными льготами, значительно большими полномочиями и правами. Например, ОЭР "Пудун", созданная на территории г. Шанхая, предоставляет субъектам предпринимательской деятельности особые налоговые льготы: отменены налог на добавленную стоимость, потребительские налоги, налоги на доход иностранных трудовых ресурсов, подоходный налог на пять лет, введена оплата в течение последующих трех лет 50 % подоходного налога.

Принимаемые меры по созданию и развитию ОЭР позволяют Китаю обеспечивать экономику страны наиболее современными и совершенными типами технологии и техники, перенимать современные методы производственного управления, своевременно получать достоверную информацию о ситуации на международных финансовых и товарных рынках, повышать уровень квалификации трудовых ресурсов. Достижение указанных результатов стало возможным в результате четко определенной политической воли китайского правительства, выполнения комплексной национальной строительной программы, направленной на обеспечение предприниматель-

ских структур современной и доступной инфраструктурой.

Вместе со значительными экономическими преимуществами создания и функционирования ОЭЗ в Китае следует подчеркнуть наблюдающиеся недостатки их развития, которые, несомненно, нужно исследовать при изучении возможности адаптации китайского опыта в России: приоритетное развитие ОЭЗ способствовало усилению разрыва уровня социально-экономического развития данных регионов и других территорий Китая; в производственной сфере в результате опережающего роста обрабатывающих отраслей произошло существенное отставание развития минерально-сырьевой базы.

Выводы

Обобщая вышеизложенное, следует сделать вывод о том, что ОЭЗ можно назвать одним из наиболее эффективных механизмов, обеспечивающих стимулирование регионального саморазвития. ОЭЗ рассматривается как комплексное проявление сочетания рыночных механизмов на уровне региона, что позволяет¹⁹:

1) для государства: обеспечить интенсификацию развития отраслей экономики, а также их диверсификацию;

2) для владельцев капитала (потенциальных инвесторов), предпринимательских структур: минимизировать риски осуществления финансово-хозяйственной деятельности в условиях повышенной нестабильности и роста неопределенности бизнес-среды;

3) для населения, проживающего в исследуемом регионе, создающем особую экономическую зону: повысить уровень доходов, получить новые высокооплачиваемые рабочие места, поднять качество жизни;

4) для региона: повысить инвестиционную привлекательность территории, привлечь

финансовые ресурсы в экономику, обеспечить наполнение регионального бюджета, усилить бюджетообразующие региональные структуры.

Российские особые экономические зоны стали развиваться с 2005 г., но сегодня многие считают, что они не в полной мере оправдывают возложенные на них надежды: им не удалось выйти на планируемый уровень по привлечению инвестиций²⁰. Подводя итоги исследования, необходимо выделить несколько ключевых факторов из зарубежной практики функционирования ОЭЗ, которые могли бы быть рассмотрены в отечественной практике и стать рычагом развития российских ОЭЗ:

- ◆ совершенствование нормативно-правовой основы ОЭЗ и разработка глубокого технико-экономического обоснования эффективности создания ОЭЗ;

- ◆ расширение льготных механизмов за счет федеральной части налогов и сборов. Практика показывает, что государство снижает только региональные и местные налоги, а существующие сегодня налоговые льготы в российских ОЭЗ уступают по мировым меркам;

- ◆ облегчение получения статуса резидента ОЭЗ и борьба с коррупцией в области оказания административных услуг. Существующий сегодня принцип “одного окна” является одним из инструментов развития отечественных ОЭЗ, однако он не позволяет ускорить получение статуса резидента;

- ◆ осуществление дополнительной косвенной поддержки резидентам ОЭЗ. Как показывает мировая практика, резидентам ОЭЗ предлагаются дополнительные меры поддержки, помимо прямых льгот, к которым относятся централизованный PR ОЭЗ, оказание помощи в патентной защите, инвестиционное консультирование;

- ◆ наличие качественных условий для высококвалифицированных сотрудников и борьба с “утечкой мозгов” в страны Запада;

- ◆ маркетинговое продвижение отечественных туристско-рекреационных ОЭЗ, так как практика показывает, что туристические зоны в Иркутской области, Алтайском крае не пользуются спросом у российских туристов из-за их удаленности по сравнению с побережьем Черного и Азовского морей;

- ◆ устранение проблем, связанных с арендой / выкупом земельных участков резидентами ОЭЗ;

- ◆ определение эффективного расположения особых экономических зон, нередко расположенных далеко от крупных городских агломераций, что снижает их привлекательность как для рабочей силы, так и для бизнеса;

- ◆ формирование зон нового поколения. В условиях непростой экономической ситуации российская экономика нуждается в новом импульсе развития. В качестве инструмента развития предлагается создать особые аграрные зоны в Республике Крым и Краснодарском крае, обеспечив развитие отечественного сельского хозяйства, решив проблему повышения эффективности производства, социального развития и дополнительных налоговых поступлений в бюджет;

- ◆ необходимость пересмотра целесообразности пролонгации развернутых ранее зональных проектов, где эффективность создания ОЭЗ оказалась на невысоком уровне. К таким проектам стоит отнести ОЭЗ в Республике Алтай, в Чеченской Республике.

Практика показывает, что наличие налоговых, финансовых, таможенных льгот не может считаться оптимальным решением успешного функционирования ОЭЗ. Для того чтобы ОЭЗ стали по-настоящему эффективными, им необходимо не менее 10 лет с момента формирования.

Главным принципом использования ОЭЗ для стимулирования социально-экономического развития территорий должно быть предоставление комплексной совокупности преференций и льгот для инвесторов, а также льготного и ускоренного порядка привлечения квалифицированного иностранного персонала; необходимо усиление внешнеэкономических взаимосвязей. При этом приоритетами функционирования ОЭЗ можно назвать активизацию финансово-экономической деятельности в депрессивных регионах и выравнивание межрегиональных различий.

¹ *Сморodinская Н.В.* Организация особых экономических зон в мировой и российской практике: концептуальные аспекты // Вестник Института экономики Российской академии наук. 2011. № 3. С. 16-36.

² *Aggarwal A.* Impact of Special Economic Zones on Employment, Poverty and Human Development //

Indian Council for Research on International Economic Relations. 2007. № 194. 61 p.

³ *Willmore Larry*. Export Processing Zones in the Dominican Republic: A Comment on Kaplinsky / World Development. 1995. № 3 (23).

⁴ *Basile A., Germidis D.* Investing in Export Processing Zones. OECD. Paris, 1984.

⁵ *Liuhio K.* Special Economic Zones in Russia - What do the zones offer for foreign firms? // Electronic Publications of Pan European Institute. 2009. № 2. P. 149-164.

⁶ *Авдокушин Е.Ф.* Свободные (специальные) экономические зоны / Моск. ун-т потреб. кооперации. М., 1993. 217 с.

⁷ *Зименков Р.И.* Свободные экономические зоны : учеб. пособие. М. : Юнити-Дана, 2012. 224 с.

⁸ *Неучева М.Ю.* Перспективы развития особых экономических зон в России : монография. М. : МАКС Пресс, 2011. 153 с.

⁹ *Павлов П.В.* Институт особых экономических зон в Российской Федерации: финансово-правовые и организационно-экономические аспекты функционирования. М. : Магистр-Инфра-М, 2010. 252 с.

¹⁰ *Сморodinская Н.В.* Указ. соч.

¹¹ *Рашкеева И.В., Елесина М.В.* Опыт развития ОЭЗ в России и за рубежом // Nauka-rastudent.ru. 2014. № 10(10-2014). URL: <http://nauka-rastudent.ru/10/2078/> (дата обращения: 30.12.15).

¹² *Gobillion L., Magnac T., Laurent H.* Do Unemployed Workers Benefit From Enterprise Zones? The French experience // Journal of Public Economics. 2012. P. 881-892.

¹³ *Рашкеева И.В., Елесина М.В.* Указ. соч.

¹⁴ *Jensen C., Winiarczyk M.* Special Economic Zones - Twenty Years Later, CASE Network Studies and Analyses. 2014. № 467. Centrum Analiz Społeczno-Ekonomicznych, Warszawa.

¹⁵ *Кузнецов Н.А., Рязанцев Е.Ю.* Региональное развитие особых экономических зон в России // Дискуссия. 2013. № 2 (32). С. 42-44.

¹⁶ *Рашкеева И.В., Елесина М.В.* Указ. соч.

¹⁷ *Передкова И.В.* Особая экономическая зона и ее роль в развитии экономики региона // Социально-экономические явления и процессы. 2013. № 11(057). С. 89-92.

¹⁸ *Wang Jin.* The economic impact of Special Economic Zones: Evidence from Chinese municipalities // Journal of Development Economics. 2013. Vol. 101. P. 133 - 147.

¹⁹ *Джерелейко И.С.* Особые экономические зоны в России как финансовый инструмент социально-экономического развития // Балтийский экономический журнал. 2010. № 2 (4). С. 29-36.

²⁰ *Фурщик М.А., ШUTOVA A.B.* Особые экономические зоны: опыт и перспективы. М. : Медиа Инфо Групп, 2014. 212 с.

Поступила в редакцию 02.11.2015 г.