

К ВОПРОСУ ОБ УПРАВЛЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ РЕГИОНА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2015 О.Н. Коломыц, Д.В. Урманов*

Ключевые слова: инвестиционный потенциал, регион, инвестиционная привлекательность региона.

Раскрыта сущность инвестиционного потенциала, во многом обуславливающего принятие управленческих решений, дана его авторская трактовка, обоснована его зависимость от социально-экономических условий; приведены факторы, учет которых необходим при комплексной оценке инвестиционного потенциала территорий.

В рыночной экономике структура и динамика инвестиций складываются в основном в результате решений, принимаемых частными инвесторами и предпринимателями. Государство путем законодательного регулирования инвестиционной деятельности и формирования благоприятного инвестиционного климата воздействует на структурную динамику посредством налоговой политики, бюджетных вложений в социальные и экологические объекты, а также во внедрение и стимулирование инноваций. По мнению экспертов ООН, “чтобы привлечь прямые иностранные инвестиции, многим странам прежде всего нужно создать о себе представление как о благоприятном месте для реализации инвестиционных проектов, то есть, образно говоря, обозначить себя на условной карте мира, которой пользуются международные инвесторы”¹.

Одним из ключевых показателей инвестиционного процесса, во многом обуславливающих принятие управленческих решений, является инвестиционный потенциал, управление которым в современных условиях входит в число наиболее значимых задач экономического развития регионов.

Инвестиционный потенциал представляет собой набор специфических для рассматриваемой страны или региона факторов, определяющих возможности и стимулы фирм по расширению масштабов деятельности на основе осуществления продуктивных инвестиций, создания рабочих мест и активного участия в глобальной конкуренции². Инвес-

тиционный климат определяется широким комплексом факторов, включая социально-политическую стабильность, экономическое положение, идеологию, культуру и другие аспекты, которые оценивает инвестор, принимая решение о капиталовложениях.

Инвестиционная привлекательность региона включает в себя две составляющие: инвестиционный риск и инвестиционный потенциал. Инвестиционный риск, показывая вероятность потери инвестиций и дохода от них, характеризует уровень криминализации экономики, защищенность прав собственности, степень доверия инвесторов к судебной системе, уровень корпоративного управления, прозрачность деятельности компаний и развитость банковского сектора.

Следует отметить различие подходов исследователей к трактовке понятия “инвестиционный потенциал”. Так, в работах В.В. Бочарова и Ф.С. Тумусова инвестиционный потенциал рассматривается через категорию инвестиционного спроса³. Инвестиционная деятельность связана с функционированием инвестиционного рынка, который выступает в роли так называемого “проводника” сбережений общества. Именно они, являясь важнейшим ресурсом развития экономики, направляются на расширение производственных возможностей и в конечном итоге на повышение ее инвестиционного потенциала.

По мнению В.В. Бочарова, на рынке инвестиций существует два вида инвестиционного спроса: потенциальный и конкретный, или реальный (см. рисунок)⁴. При потенциальном спросе владельцы инвестиционных

* Коломыц Оксана Николаевна, кандидат социологических наук, доцент. E-mail: oksana.kolomytz@yandex.ru; Урманов Дмитрий Васильевич, кандидат экономических наук, доцент. E-mail: dv_@list.ru. - Кубанский государственный университет, г. Краснодар.

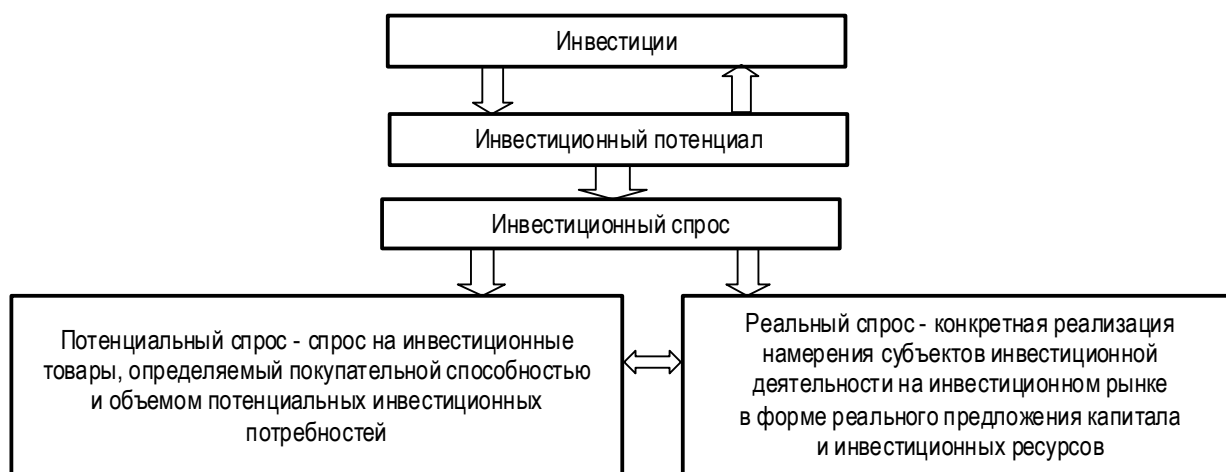


Рис. Факторы притока инвестиций в экономику региона

ресурсов, имея накопленный капитал и желание направить его в инвестиционную сферу на цели воспроизводства, по каким-либо причинам не реализуют свои намерения. При этом потенциальный спрос является источником для будущего инвестирования. Конкретный же спрос непосредственно связан с реализацией потенциального спроса.

Определение инвестиционного потенциала, предлагаемое Ф.С. Тумусовым, базируется на понимании потенциала как совокупности имеющихся средств, возможностей в какой-либо сфере. Инвестиционный потенциал в этой связи определяется как «совокупность инвестиционных ресурсов, составляющих ту часть накопленного капитала, которая представлена на инвестиционном рынке в форме потенциального инвестиционного спроса, способного и имеющего возможность превратиться в реальный инвестиционный спрос, обеспечивающий удовлетворение материальных, финансовых и интеллектуальных потребностей воспроизводства капитала»⁵. Указанный автор также подразделяет инвестиционный потенциал на «реальный, материальный инвестиционный потенциал», «финансовый инвестиционный потенциал» и «интеллектуальный инвестиционный потенциал».

С точки зрения Г.И. Иванова, инвестиционный потенциал как совокупность инвестиционных ресурсов составляет ту часть накопленного капитала, которая представлена на инвестиционном рынке в форме потенциального инвестиционного спроса, способного и имеющего возможность превратиться в реальный инвестиционный спрос, обеспечивающий удовлетворение материальных, финансовых и интеллектуальных потребностей воспроизводства капитала⁶.

Некоторые авторы (С.В. Зенченко, М.А. Шеметкина) представляют инвестиционный потенциал как совокупную возможность собственных и привлеченных в регион экономических ресурсов обеспечивать при наличии благоприятного инвестиционного климата инвестиционную деятельность в целях и масштабах, определенных экономической политикой региона.

В.Ю. Катасонов указывает, что инвестиционный потенциал - это максимально возможная совокупность всех собственных ресурсов, накопленных в результате предшествующей хозяйственной деятельности указанного субъекта, которые можно использовать для обеспечения инвестиционной деятельности без нарушения текущей деятельности субъекта⁷.

Инвестиционный потенциал - это определенным образом упорядоченная совокупность инвестиционных ресурсов, позволяющих добиться эффекта синергизма и получить эффект от взаимодействия различных факторов, превышающий сумму эффектов от воздействия на рассматриваемый объект каждого фактора в отдельности при их использовании, как утверждают А.М. Марголин и А.Я. Быстряков.

А.В. Красавин говорит, что инвестиционный потенциал - это определенным образом упорядоченная совокупность инвестиционных ресурсов, позволяющая добиться эффекта синергизма при их использовании.

Синтезируя рассмотренные выше определения, предлагаем следующую трактовку инвестиционного потенциала региона (ИПР): это совокупный потенциал социально-экономической системы региона, обеспечивающий перспективное развитие его инвестиционной деятельности, образуемый системным использованием и

включающий в себя производственные, научно-технические, кадровые, финансовые, информационные и экономические ресурсы.

Выводы по оценке инвестиционного потенциала региона должны дать возможность определения направлений инвестиционного развития, привлечения инвестиционных ресурсов, обеспечивающих высокий уровень конкурентоспособности региона, существенно повышающих его устойчивость и адаптивность к изменениям внешней среды.

Комплексная оценка показателей инвестиционного потенциала позволяет:

- ◆ установить и спрогнозировать тенденции развития, выявить основные преимущества и слабые места;
- ◆ готовить рекомендации по формированию инвестиционной стратегии для укрепления позиций на рынке;
- ◆ создавать и развивать информационные потоки для принятия эффективных управленческих решений.

Объективность оценки величины инвестиционного потенциала региона может быть обеспечена лишь при правильном выборе системы показателей, позволяющих в комплексе характеризовать потенциал по различным признакам. Эта объективность должна базироваться на необходимой и достаточной информации о состоянии инвестиционного потенциала региона, для комплексной оценки которого наиболее значимыми, на наш взгляд, факторами являются:

- ◆ производственные (совокупный результат хозяйственной деятельности);
- ◆ кадровые (качество рабочей силы, уровень ее подготовки, способность адаптироваться к жестким требованиям современных высокотехнологичных производств);
- ◆ научно-технические (уровень внедрения достижений научно-технического прогресса);
- ◆ финансовые (затраты на инновационную деятельность путем привлечения инвестиций);
- ◆ информационные (степень развития автоматизированных систем поиска и обработки информации и пр.);
- ◆ социально-экономические (общественно значимые результаты, полученные в результате функционирования соответствующего уровня хозяйственной системы).

Все перечисленные факторы влияют на емкость инвестиционного пространства, характеризуют возможные масштабы и направ-

ления инвестиционной деятельности на данной территории.

Соответственно, для эффективной реализации инвестиционного потенциала необходимо строить инвестиционную политику на основе научной оценки всей инвестиционной системы. Рассмотрение регионального инвестиционного потенциала как составляющей инвестиционной системы, существующей, движущейся, изменяющейся в пространстве, позволяет комплексно, во взаимосвязи и при взаимовлиянии всех компонентов инвестиционной системы изучать данный потенциал.

Развитие региона в современных условиях происходит под воздействием большого количества условий и факторов инвестиционной деятельности, поэтому появляется необходимость конкретизации и целевой ориентации задач анализа. В данной связи с помощью комплексной оценки инвестиционного потенциала региона необходимо решение следующих задач:

- ◆ повышение эффективности использования инвестиционных ресурсов региона;
- ◆ формирование оптимальных территориальных, отраслевых и других направлений инвестиционных потоков;
- ◆ стратегическое планирование и формирование инвестиционной политики;
- ◆ создание условий для развития благоприятного инвестиционного климата;
- ◆ совершенствование механизмов обоснования и привлечения инвестиций;
- ◆ снижение степени рисков для инвесторов и кредиторов.

¹ World Investment Report. 1999 / The World Bank. 2005.

² World Development Report. 2005 / The World Bank. 2005.

³ Бочаров В.В. Методы финансирования инвестиционной деятельности предприятий. М. : Финансы и статистика, 1998.

⁴ Там же.

⁵ Тумусов Ф.С. Стратегия формирования и реализации инвестиционного потенциала региона. М. : Изд-во РАГС, 1995.

⁶ Иванов Г.И. Инвестиции. Сущность, виды, механизмы функционирования. Ростов н/Д : Феникс, 2002.

⁷ Катасонов В.Ю. Инвестиционный потенциал экономики: механизмы формирования и использования. М. : Анкил, 2005.