

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ

© 2015 С.А. Иванова*

Ключевые слова: внешнеэкономические связи, промышленное развитие, внешнеторговая деятельность, структура и динамика экспорта и импорта, импортозамещение.

Представлен анализ современного состояния и условий развития внешнеторговой деятельности РФ, выявлены экспортно-импортные особенности внешнеторговых операций, изменения их темпов и тенденций в условиях экономического спада и нестабильности мировой конъюнктуры, проведен SWOT-анализ внешнеэкономической деятельности России.

В условиях действия экономических санкций, давления рисков стагфляции и геополитических факторов при прочих равных условиях наименьшие потери несут страны с большей конкурентоспособностью, осуществляющие широкую и разнонаправленную внешнеэкономическую деятельность (ВЭД). Учитывая, что для России характерна непрогрессивная экономическая структура с четким доминированием сектора ТЭК, а соответственно, и сырьевая специализация в международном разделении труда, возникает теоретический и практический интерес, насколько в условиях ужесточения и нестабильности отечественной и мировой конъюнктуры меняются структура, направление и динамика внешнеэкономического развития, каковы итоги, перспективы и направления расширения внешнеэкономических связей в сложившихся условиях.

В данной связи нами представлен анализ показателей, отображающих уровень развития внешнеэкономического сотрудничества Российской Федерации с основными торговыми партнерами, экспортно-импортные особенности внешнеторговых операций, изменения их темпов и тенденций, а также приводятся факторы, позитивно и отрицательно влияющие на состояние ВЭД. Особую актуальность и практическую значимость представляют выделенные на основе SWOT-анализа важнейшие сильные и слабые стороны, возможности и имеющиеся ограничения развития внешнеэкономической деятельности РФ, поэтому заявленная тематика научной статьи своевременна и академически востребована.

С 2014 г. радикально трансформировались экономические отношения нашей страны с основными внешнеэкономическими партнерами. Негативная реакция стран Запада и их союзников по поводу военно-политической обстановки на Украине и оценки данных событий российским руководством вызвала принятие последовательных решений, проявившихся в давлении на внешнеэкономическую политику России, во введении экономических санкций, в ограничении участия отечественных хозяйствующих субъектов в торговом и инвестиционно-технологическом взаимодействии. Барометром видоизменений внешнеэкономического сотрудничества России с торговыми партнерами по всему спектру взаимоотношений является внешнеторговая деятельность, эффективность которой можно оценить по внешнеторговому обороту.

Так, по данным Федеральной службы государственной статистики, вплоть до 2013 г. можно наблюдать постепенное увеличение внешнеторгового оборота страны в стоимостном выражении, когда он достиг своего максимума в 864,6 млрд долл. США (113 % относительно 2008 г.). Более того, в данный период темпы роста всех внешнеторговых показателей относительно синхронизированы: экспорт показал увеличение в 1,1 раза, импорт - более чем в 1,2 раза (рис. 1)¹.

Темпы роста экспорта и импорта в 2013 г. составили, соответственно, 99 и 102%. Частично данная ситуация объясняется вхождением нашей страны в качестве полноправного участника во Всемирную торговую организацию (ВТО) в августе 2012 г. С 1 января

* Иванова Светлана Александровна, кандидат экономических наук, доцент Финансово-экономического института Тюменского государственного университета. E-mail: swetiva@mail.ru.

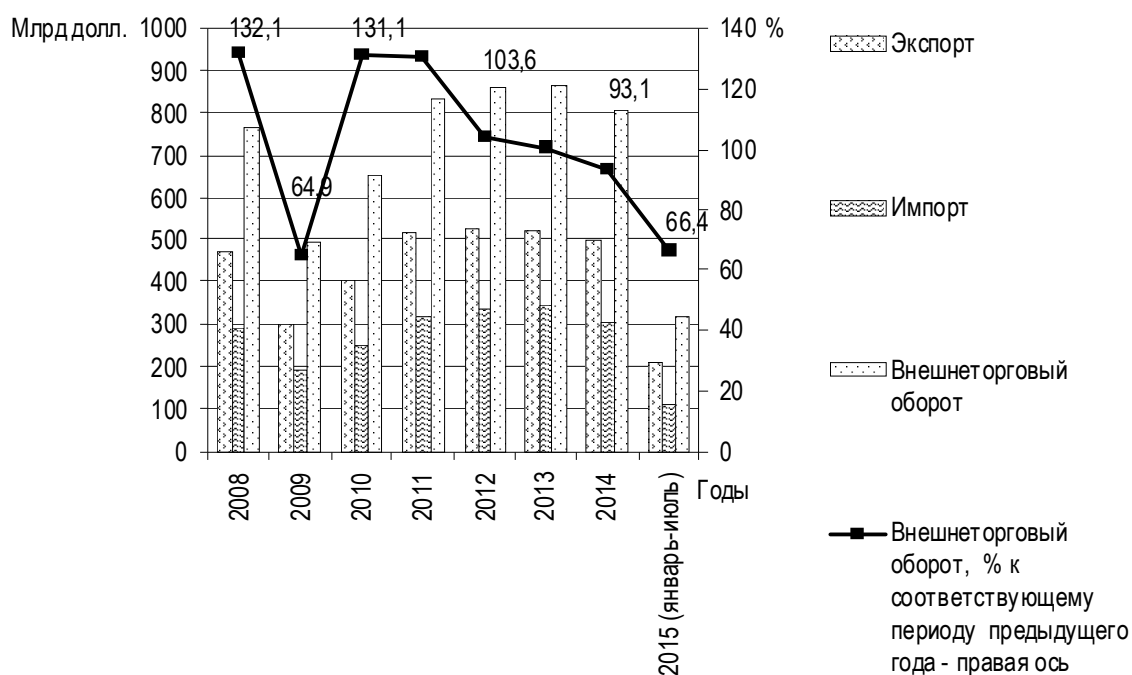


Рис. 1. Динамика внешнеэкономических показателей РФ

2013 г. в России стали действовать некоторые внутренние законы и правила, которые сказались на потреблении товаров и динамике торговых отношений: претерпели изменения ставки таможенных пошлин, тарифы, трансформировалась поддержка экспорта со стороны государства. Это, безусловно, нашло отклик в соотношении экспорта и импорта: постепенное насыщение отечественного рынка импортной продукцией вызвало снижение экспорта. Однако не только присоединение к ВТО оказало воздействие на характер внешней торговли в 2013 г. Данное обстоятельство в большей степени является внутренним детерминантом снижения объемов экспорта. Нельзя сбрасывать со счетов и общемировые особенности. Страны в посткризисный период, как правило, развиваются медленными темпами, это оказывает воздействие на взаимное внешнеэкономическое сотрудничество.

Введение санкционных мер и ограничение сотрудничества со стороны США и ряда европейских государств оказали значительное влияние на международные торгово-экономические взаимоотношения России с зарубежными партнерами. Данные обстоятельства незамедлительно сказались на динамике товарооборота, проявившись в заметном его снижении (на 7% в 2014 г.), в низком уровне объемов экспорта и импорта (паде-

ние более чем на 5% и около 10%, соответственно). Сальдо торгового баланса удержалось положительным - 188,7 млрд долл.

Солидарность в динамике между всеми внешнеэкономическими показателями в период 2010-2015 гг. прослеживается и в процентных изменениях к предыдущему году. Обратная динамика показателей объясняется тяжелой экономической ситуацией в истории современной России: постепенное замедление темпов роста потребления и инвестиций (структурные проблемы национальной экономики), циклическое замедление экономического роста (со второй половины 2014 г.), снижение цен на нефть (цена российской нефти Urals опустилась на 9,5%) и экспортной цены на газ, международная изоляция с 2014 г. и т.д. Данные факторы явились основными в замораживании многих внешнеэкономических сделок.

Необходимо заметить, что 2015 г. стал для России еще более непростым с позиции внешнеэкономической конъюнктуры. Внешнеэкономические показатели в январе-июле 2015 г. выглядят следующим образом: внешнеэкономический оборот превысил отметку в 321 млрд долл., экспорт достиг уровня в 210 млрд долл., импорт составил около 111 млрд долл. В сравнении с аналогичным периодом 2014 г. наблюдается падение объемов внешней торговли на 1079 млрд долл. США.

Российское руководство не планирует сокращения экспорта, а постепенное падение его цены окажет стимулирующее воздействие на экономику стран-импортеров. Вследствие ответных санкций против ряда развитых стран, с одной стороны, а также благодаря снижению спроса на внутреннем рынке из-за роста цен - с другой, российский импорт будет иметь тенденцию к снижению. Однако данное снижение не окажется значимым для стран-контрагентов: сальдо торгового баланса планируется в плюсе. При установлении цен на мировых нефтяных рынках к концу 2015 г. выше 60 долл. США за баррель вероятно увеличение сальдо торгового баланса, в противном случае возможно его снижение даже при существенном падении импорта.

Ниже рассмотрим структуру внешней торговли России со странами ближнего и дальнего зарубежья. Так, в 1995 г. доля стран СНГ составляла порядка 24,3%, доля стран дальнего зарубежья - 75,7%. В 2010 г. соответствующие показатели равны 14,6 и 85,4% (рис. 2)².

ли тенденцию к сокращению в стоимостном выражении. Во второй половине 2000-х гг. внешняя торговля развивается более динамично (исключение 2009 г.), сотрудничество поддерживается со значительным числом участников Содружества Независимых Государств (лидеры по внешнеторговому обороту - Беларусь и Казахстан), однако среднегодовые темпы роста выше в направлении стран дальнего зарубежья (около 18% против 16,3%).

Малозаметный спад в стоимостном и физическом объемах торговли со странами дальнего зарубежья вызван, в первую очередь, существенным падением мировых цен на сырьевых рынках. Снижение экспортной составляющей во внешней торговле со странами Содружества вызвано введением ограничительных мер в отношении российских товаров (в первую очередь, украинской стороной и Узбекистаном). Еще одним важным аспектом влияния на поставки отечественных товаров является усиливающаяся разница в интеграционных объединениях в рамках Ев-

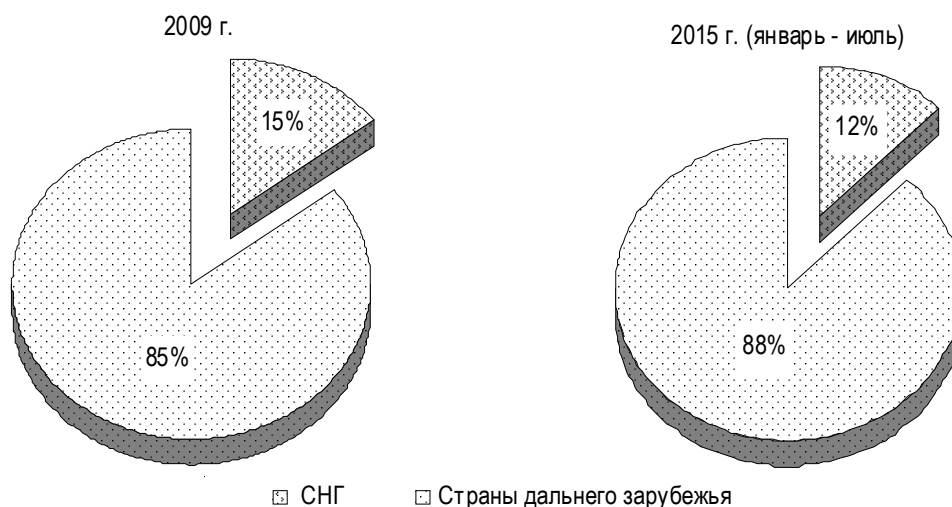


Рис. 2. Доля стран СНГ и дальнего зарубежья в общем объеме внешней торговли России

К июлю 2015 г. ситуация кардинально не изменилась, поменялись только процентные соотношения - 12 и 88%, соответственно. За период с 2009 по 2014 г. торговый оборот со странами ближнего зарубежья возрос 1,5 раза, а со странами, не вошедшими в состав СНГ, - в 1,8 раза (преимущественно за счет экспортной составляющей).

До начала 2000-х гг. торговля по анализируемым странам характеризуется повышенной волатильностью как по экспорту, так и по импорту. При этом торговые отношения со странами СНГ за указанный период чаще име-

разийского экономического союза (ЕАЭС) и Зоны свободной торговли СНГ.

К ведущим партнерам России среди государств дальнего зарубежья можно причислить Нидерланды, Германию, Италию, Китай, Турцию, США, Польшу и ряд других стран. Торговый оборот с этими странами традиционно наиболее высок. Особое место занимает Европейский союз как крупнейший экономический партнер, на его долю в общем объеме товарооборота Российской Федерации в январе - июле 2015 г. приходилось 46%. Также в первую десятку стран входят госу-

дарства, с которыми торговый оборот возрос более чем в десятки раз (Китай, Республика Корея, Турция, Япония). Одновременно он увеличился в направлении стран, с которыми РФ сотрудничала в меньшей степени (Новая Зеландия, Гонконг, Румыния, Словакия, Египет, Мексика, Пакистан, Таиланд и т.д.). Можно выделить ряд государств, доля участия которых во внешней торговле РФ существенно уменьшилась, - это Панама, Алжир, Ирландия, Кипр, Израиль и ряд других стран. Непропорциональный рост экспорта и импорта, высокая степень зависимости экономики нашей страны от внешних поставщиков, а также смещение акцента в сотрудничестве со стран Содружества в сторону стран дальнего зарубежья представлены на рис 3³.

другой - относительным падением цен на мировом рынке нефти.

Вторую строчку товарного экспорта занимают драгоценные камни, изделия из них, металлы; темпы их поставок значительно ниже, а с 2000-х гг. доля в экспорте упала с 23 до 11%. Высокие показатели роста обнаруживают только черные металлы, а уровень экспорта меди и алюминия заметно ниже.

Остальные категории товаров представлены в меньшей степени. Их вес варьируется от 1 до 5%. К указанной товарной категории относится экспорт машин и оборудования, продукции химической промышленности, лесоматериалов, продовольствия.

Структура экспорта в направлении государств Содружества является более равно-

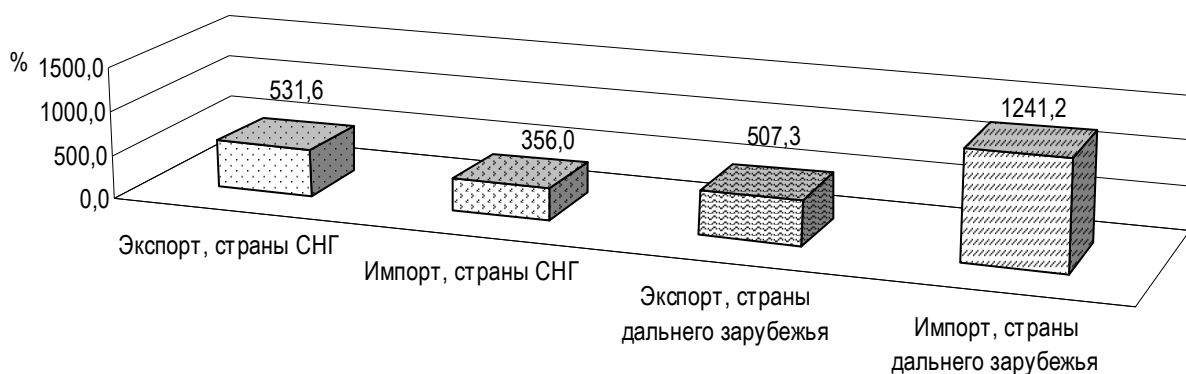


Рис. 3. Темп роста экспорта и импорта со странами ближнего и дальнего зарубежья за 2000-2014 гг.

Данная ситуация объясняется качественной компонентой импорта представителей дальнего зарубежья, а также его товарной структурой - первые позиции занимает ввоз оборудования и транспорта. Оказала воздействие и общемировая направленность, типичная для всех экономик с 2008 г., проявившаяся в низкой динамике роста экспорта и импорта.

Далее проанализируем товарную структуру экспортно-импортных операций. В товарных поставках в страны дальнего зарубежья доминируют продукция ТЭК и минералы. В начале 2000-х гг. на их долю приходилось порядка 55% всего отечественного экспорта, в 2014 г. - более 74%. Незначительные темпы роста экспорта природного газа и сырой нефти вызваны, с одной стороны, все большим потреблением данных товаров отечественным перерабатывающим сектором, с

вешенной, хотя минералы и товары ТЭК доминируют в поставках (около 46% в 2014 г.). В связи с отсутствием экспортных пошлин и более высоким уровнем цен на нефтепродукты существенная часть экспорта бензина в 2014 г. перенаправлялась в Республику Казахстан. Напротив, поставки руды и железных концентратов имели тенденцию к снижению, что определяется невысокими темпами роста производства железорудной продукции, а также невысоким результатом в целом по отрасли. Солидарность в снижении экспорта проявила продукция отечественного автопрома - на 16%.

Поскольку рынок цветных металлов, как и рынок черных металлов, в последние годы был преимущественно избыточным, это нашло отражение в увеличении экспортной составляющей в страны СНГ, в частности, черных металлов - в 6 раз, необработанного алю-

миния - более чем в 8 раз, меди - в 4 раза. Не отстает экспорт продукции химической промышленности. Так, поставки минеральных смешанных удобрений возросли практически в 39 раз. Основная причина - это прева-лирование средних экспортных цен на неф-техимические товары, поставляемые в стра-ны СНГ. Статичность свойственна экспорту целлюлозно-бумажной продукции, пиломате-риалов, фанеры, целлюлозы.

Положительно повышение в экспорте доли продовольствия и сельскохозяйственного сы-рья, особенно поставок пшеницы. Наоборот, экспорт рыбы имел тенденцию к снижению на 30%, что подтверждает более выгодную ценовую политику со странами дальнего за-рубежья. Из этого следует, что относитель-ное постоянство зафиксировано в товарной структуре экспорта в страны Содружества, а не в страны дальнего зарубежья.

В товарных поставках из стран дальнего зарубежья первые позиции отводятся маши-нам, оборудованию и транспортным средствам, стоимостный объем их импорта с 2000-х гг. вырос почти в 16 раз. Вторую позицию зани-мают товары химической промышленности, их доля в структуре импорта чуть выше 16%.

Доля импорта продовольствия и сельско-хозяйственного сырья к началу 2015 г. равня-лась 13,3%. Наблюдается рост физических объемов импорта алкогольных и безалкоголь-ных напитков, кофе, мяса свежего и мороже-ного, цитрусовых. Кроме того, положительную динамику продемонстрировал импорт трикотаж-ных и текстильных изделий, обуви, металлов и изделий из них (почти в 15 раз увеличился импорт в сравнении с 2000 г.). Существенно снизились поставки масла подсолнечного, са-хара-сырца и злаков - от 70 до 98%.

Импорт из стран Содружества ориентиро-ван на закупки машин, оборудования, транс-портных средств, металлов и драгоценных кам-ней, продовольственных и сельскохозяйствен-ных товаров. В анализируемом периоде фи-зические объемы импорта указанных товаров имели положительную динамику, а их доля в структуре импорта не опускалась ниже 20%. Однако заметное уменьшение доли импорта продовольствия отмечается с 2010 г., что свя-зано с началом действия Таможенного союза.

На основании вышеизложенного можно заключить, что несырьевой экспорт впервые

за многие годы развивался более динамично (суммарная доля доходов бюджета от ВЭД составляет более 50%⁴), товарная структура экспорта в очередной раз доказывает свою монопродуктовость, а структура импорта бо-лее диверсифицирована. Повышаются как в стоимостном, так и в физическом выраже-нии поставки из стран дальнего зарубежья, более того, доминируют товары с высокой добавленной стоимостью.

Говоря о реализации потенциала импор-тозамещения, следует отметить, что предпри-ятия, осуществляющие импортные закупки, не в состоянии "приобрести российское", так как необходимых средств, сырья, материа-лов, комплектующих, техники и оборудова-ния для их производства на территории РФ недостаточно или их производство отсутству-ет. Так, на начало 2015 г. доля предприятий в отраслях, столкнувшихся с отсутствием оте-чественных аналогов оборудования и сырья, составила в черной металлургии 76%, в цвет-ной - 75%, в машиностроении - 59%, в лес-проме - 72%, в производстве стройматериа-лов - 22%⁵, что вынуждает отечественные предприятия переориентироваться на импор-тные поставки из стран Юго-Восточной Азии.

Однако не стоит требовать искусствен-ного ограничения темпов роста добывающе-го сектора в условиях нынешней социально-экономической ситуации в стране. Пониже-ние в экспортной структуре доли природных ресурсов не означает бессознательного уре-зания экономических выгод от применения природного капитала и естественных преимущ-еств. Основными отраслями, за счет кото-рых будут в дальнейшем формироваться свя-зи с зарубежными партнерами, являются: транспортировка минеральных продуктов, нефтехимия и нефтепереработка, продукция машиностроения для нефтегазовой промыш-ленности.

Применение экономических санкций в отношении Российской Федерации со сто-роны США, ЕС и ряда других государств ска-залось на торговом и экономическом сотру-дничестве с зарубежными партнерами. За ян-варь - июль 2015 г. торговое сальдо со стра-нами дальнего зарубежья имело склонность к увеличению, а со странами СНГ - к сниже-нию⁶. Главным образом, снижение в объе-мах торговли наблюдается в российско-ук-

раинском направлении: здесь внешнеторговый оборот уменьшился на треть, составив к началу 2015 г. более 27 млрд долл.

Значительное понижение продемонстрировали показатели торговли России с Великобританией (минус 28 %) и Францией (минус 15%). Безусловно, к главным торговым партнерам нашей страны по итогам 2014 г. можно причислить Китай, товарооборот с которым оценивается суммой свыше 88 млрд долл. Одновременно увеличение товарооборота с США в 2014 г. составляет около 6 % (29,3 млрд долл.).

Изменения коснулись товарооборота РФ в разрезе региональных организаций и отдельных групп стран (рис. 4)⁷.

дарств - членов ЕАЭС с третьими странами (248,4 млрд долл., 65,6% к уровню соответствующего периода 2014 г.). Таким образом, можно наблюдать непропорциональное распределение отечественной внешней торговли товарами, переориентацию торговли в рамках ЕАЭС на третьи страны.

Результаты проведенного исследования показывают, что в условиях экономического спада и депрессивного состояния экономики, давления санкционных рисков и ограничений со стороны западных партнеров Российская Федерация продолжает выстраивать стратегически значимые отношения с основными торговыми партнерами. Безусловно, финансово-политическая нестабильность

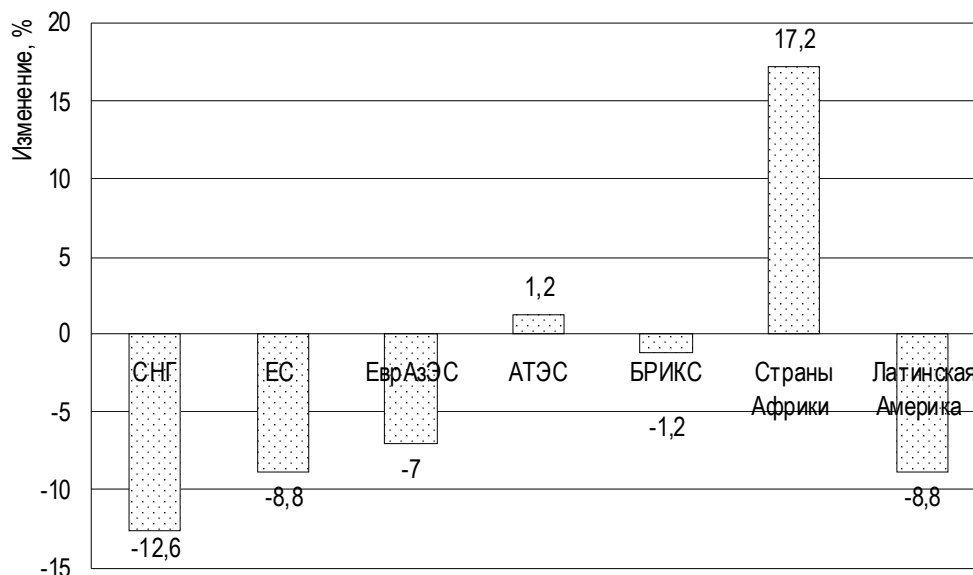


Рис. 4. Прирост (снижение) товарооборота РФ в разрезе региональных организаций и групп стран в 2014 г.

Несмотря на экономические санкции западных стран и вынужденное ответное продуктивное эмбарго, страны ЕС являются основными торгово-экономическими партнерами нашей страны, на их долю приходится более 49% всей внешней торговли.

С 1 января 2015 г. вступил в силу Договор о Евразийском экономическом союзе. Несмотря на переход евразийского экономического проекта на новый, более глубокий уровень интеграции, объем торгового оборота со странами ЕАЭС за январь - июнь текущего года сократился на 30% (11 млрд долл.), однако доля РФ во внешнеторговом обороте увеличилась на 0,7%, составив 7,6%⁸. Более того, на долю России приходится 84% совместного внешнего товарооборота госу-

повлияла на показатели внешнеэкономической деятельности страны в целом, что подтверждается отрицательной динамикой внешнеторгового оборота. Также необходимо заметить, что с начала 2015 г. особых позитивных тенденций в промышленном производстве не наблюдается (индекс промышленного производства в январе - августе составил 96,8%⁹, поэтому по итогам текущего года следует ожидать снижения объемов внешней торговли, во всяком случае в физическом выражении.

Санкционные меры против РФ сказались на торговых отношениях с нашими главными партнерами - США и ЕС. Так, для США Россия является вторым по величине рынком сбыта мяса птицы (после Мексики). Что касается Европейского союза, то он рискует по-

SWOT-анализ внешнеэкономической деятельности РФ

STRENGTHS (сильные стороны)	WEAKNESSES (слабые стороны)
<p>Благоприятная внешнеэкономическая политика государства, поддержка и содействие при осуществлении ВЭД на уровне министерств и правительства.</p> <p>Возрастающее внимание к диверсификации ВЭД на федеральном и региональном уровнях (например, рост объемов экспорта и импорта со странами Юго-Восточной Азии).</p> <p>Улучшение информационной обеспеченности всех сторон ВЭД, что санкционирует повышение торговых потоков.</p> <p>Секторальные санкции используются как действенный инструмент конкурентной борьбы, вынуждая российские компании сфокусироваться на повышении производительности за счет собственных инвестиций.</p> <p>В условиях финансовой нестабильности и падения производства импорт, смягчая социальную напряженность, обеспечивал насыщенность в внутреннего рынка товарами потребительского спроса</p>	<p>Секторальные санкции (разрешительный порядок поставки в РФ товаров и оборудования, запрет по финансированию ряда отечественных компаний и т.д.) являются серьезным препятствием для осуществления торгово-экономических взаимоотношений России с зарубежными партнерами (например, при заключении договоров, реализации сделок).</p> <p>Слабое участие в международном разделении труда.</p> <p>Обострение проблемы реализации потенциала импортозамещения (уйти от импортозависимости без потерь качества крайне проблематично, так как рыночные ниши, покинутые зарубежными партнерами, не могут быть в полном объеме освоены российскими производителями).</p> <p>Слабая отдача смежных с добывающим сектором производств.</p> <p>Непропорциональное распределение отечественной внешней торговли товарами, ее монопродуктовый характер и сильная зависимость от конъюнктуры рынка (доля нефтегазовой отрасли составляет 2/3 в экспорте страны, существует гипертрофированная зависимость от европейского рынка).</p> <p>Износ или отсутствие на региональном уровне важных инфраструктурных компонентов внешнеэкономических связей (например, таможенная, транспортная инфраструктура, иностранные дипломатические, торговые, культурные представительства и т.д.).</p> <p>Организационно-правовые различия между законодательствами стран, а также различия международного маркетинга и менеджмента.</p> <p>Слабый уровень развития конверсируемых организаций во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>Неэффективное использование инновационных возможностей развития ВЭД</p>
OPPORTUNITIES (возможности)	THREATS (угрозы)
<p>Экономические санкции - это шанс для открытия новых, дополнительных возможностей по расширению ВЭД.</p> <p>Развитие процесса импортозамещения предполагает трансформацию отечественной экономики, ее большую ориентацию на внутренний спрос и производство.</p> <p>Привлечение инвестиций в создание инноваций и высоких технологий способствует переходу к более диверсифицированным внешнеэкономическим отношениям, к устранению недостатков экспортно-сырьевой модели ВЭД, трансформации внешнеэкономического сотрудничества на основе действия принципа "российские ресурсы и технологии + иностранные технологии и капитал"*. Экономические выгоды от использования природного капитала и естественных преимуществ: формирование отечественного производства, создание новых рабочих мест, снижение зависимости от конъюнктуры мировых сырьевых рынков** (например, увеличение доли обрабатывающего сектора способно принести дополнительную прибыль за счет экспорта продукции с более глубокой степенью переработки первичного природного сырья и, соответственно, с большей добавленной стоимостью)</p>	<p>Нестабильность геополитической ситуации в странах-партнерах.</p> <p>Геополитическая напряженность между Россией и странами Запада ухудшает условия торгово-инвестиционного сотрудничества, создает угрозы и несет системные риски для формирования и развития отечественной экономики.</p> <p>Рост наукоемкого импорта: снижение импортных пошлин и упрощение таможенных процедур в результате вступления в ВТО, а следовательно, закупка инновационных технологий, оборудования и более качественных материалов.</p> <p>Обострение проблем конкуренции предприятий с иностранными производителями в результате вступления России в ВТО</p>

* Крюков В.А., Токарев А.Н. Возможности роста на основе развития нефтегазового сектора // Налоги, инвестиции, капитал. 2014. № 4. С. 2-13.

** Бобылев С.Н. Модернизация и экспортно-сырьевая модель экономики. М. : Изд-во МГУ, 2011. 62 с.

терять немалый рынок сбыта, который потенциально займут поставщики из стран Азии и Латинской Америки, а соответственно, крупных снижений в товарных поставках не стоит ожидать. Также не намечается радикальных трансформаций в товарной и территориальной структурах ВЭД.

Проведенный SWOT-анализ внешнеэкономической деятельности РФ позволил сделать следующие выводы (см. таблицу).

К позитивным факторам, влияющим на состояние внешнеэкономической деятельности, можно отнести: благоприятную внешнеэкономическую политику государства РФ (на уровне министерств и правительства); поддержку и содействие при осуществлении ВЭД со стороны органов власти; возрастающее внимание к диверсификации внешнеэкономической деятельности на федеральном уровне; увеличение информационной обеспеченности всех сторон, осуществляющих ВЭД; немалый экономико-ресурсный потенциал. Это санкционирует активизацию торговых потоков в рамках внешнеэкономического сотрудничества, обеспечивает в дальнейшем макроэкономическую стабильность и восстановление экономического роста.

Направлением нынешнего этапа развития ВЭД в России является максимальная реализация потенциала импортозамещения технологий и оборудования. В этой связи предполагается существенная трансформация внешнеэкономического сотрудничества на основе действия принципа “российские ресурсы и технологии + иностранные технологии и капитал”. В эпоху интернационализации и глобализации нежелательно тяготеть к какой-либо автаркии и полному техническому самообеспечению¹⁰. Использование прогрессивных иностранных технологий должно активно содействовать формированию и развитию национальных инноваций, что позволит уменьшить импортную зависимость, откроет новые горизонты для сотрудничества.

В заключение следует отметить, что результаты анализа современного состояния внешнеэкономического сотрудничества РФ с зарубежными странами являются предварительными, так

как посткризисные показатели 2009-2010 гг. сопоставлялись с данными 2015 г., а ВЭД де-факто всегда имеет определенную инерционность, что предполагает дальнейший мониторинг и анализ автором внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических связей РФ.

¹ Сост. авт. по: О состоянии внешней торговли в январе - июле 2015 года / Федер. служба гос. статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/ftrade/# (дата обращения: 07.10.2015); Россия в цифрах. 2015 / Федер. служба гос. статистики. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_11/Main.htm (дата обращения: 29.09.2015).

² Сост. авт. по тем же источникам.

³ Сост. авт. по: Внешняя торговля / Федер. служба гос. статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/ftrade/# (дата обращения: 07.10.2015).

⁴ Пояснительная записка к отчету об исполнении федерального бюджета за I квартал 2015 года / М-во финансов Рос. Федерации. URL: http://www.minfin.ru/ru/performance/budget/federal_budget/budgeti/11-15/ (дата обращения: 09.10.2015).

⁵ Цухло С. Как победить засилье импорта // Эксперт. 2015. № 12 (938). С. 40-42.

⁶ Внешняя торговля Российской Федерации по основным странам и группам стран / Федер. таможенная служба URL: http://customs.ru/index2.php?option=com_content&view=article&id=21632&Itemid=1976 (дата обращения: 24.09.2015).

⁷ Сост. авт. по: О состоянии внешней торговли в 2014 году / Федер. служба гос. статистики. URL: http://www.gks.ru/bgd/free/B09_03/lssWWW.exe/Stg/d05/35.htm (дата обращения: 02.05.2015).

⁸ Внешняя торговля России со странами ЕАЭС в 2015 году / Федер. таможенная служба. URL: http://customs.ru/index2.php?option=com_content&view=article&id=21633&Itemid=2590 (дата обращения: 07.10.2015).

⁹ О промышленном производстве в январе - августе 2015 года / Федер. служба гос. статистики. URL: http://www.gks.ru/bgd/free/B09_03/lssWWW.exe/Stg/d06/184.htm (дата обращения: 07.10.2015).

¹⁰ Крюков В.А., Токарев А.Н. Возможности роста на основе развития нефтегазового сектора // Налог, инвестиции, капитал. 2014. № 4. С. 2-13.

Поступила в редакцию 29.06.2015 г.