

КОНЦЕПЦИЯ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АНАЛИЗА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2015 М.Ю. Николаева*

Ключевые слова: концепция, информация, анализ, потенциал, предприятие.

Рассматривается концепция информации, представляющей собой совокупность данных, характеризующих финансово-хозяйственную деятельность предприятия, и основополагающий инструмент управления производственным потенциалом предприятия. Информация должна быть полной и в достаточной степени достоверной, позволяющей проводить анализ уровня производственного потенциала предприятия. Современные условия требуют от предприятий соблюдения устойчивого развития. В свою очередь, такое устойчивое развитие формируется накопленным производственным потенциалом.

Проведение анализа производственного потенциала предприятия невозможно без использования всесторонней информации, представляющей собой совокупность данных, объективно характеризующих финансово-хозяйственную деятельность предприятия на всех уровнях управления им.

“Информационная база должна содержать оптимальный объем данных для предварительного (перспективного), оперативного и итогового (ретроспективного) анализа производственной программы и ее выполнении” (табл. 1)”¹.

Следует акцентировать внимание на том, что любая информация, используемая для анализа производственного потенциала предприятия, должна соответствовать ряду требований. Основными из таких требований являются:

◆ сопоставимость - информация должна подготавливаться с учетом преемственности ее формирования;

◆ экономичность - затраты на подготовку информации не должны превышать эффект от ее использования;

◆ оперативность - информация должна быть подготовлена в момент, способствующий наибольшему экономическому эффекту от ее использования;

◆ адресность - информация должна быть разной, в зависимости от иерархичности принимаемых решений;

◆ достоверность - управленческие решения предполагают использование достовер-

ных фактов о финансово-хозяйственной деятельности предприятия;

◆ уместность - информация должна использоваться для конкретного случая.

В диссертационной работе Е.В. Колесень систематизировал информационную базу для анализа производственного потенциала экономического субъекта. Мы дополнили эту форму (табл. 2)².

Примечательно то, что нами в данной форме приведена группа показателей, характеризующих устойчивое развитие и инновационный путь предприятия.

В современных условиях инновационный путь развития является основным направлением, ведущим к повышению конкурентоспособности предприятия и обеспечивающим его устойчивое развитие. Следует также обратить внимание на то, что информация, характеризующая производственный потенциал предприятия, соответствует требованиям по формированию отчетности в области устойчивого развития - “удовлетворение потребностей нынешнего поколения без ущерба для возможности текущих поколений удовлетворять свои собственные потребности”³.

“Проблема обеспечения устойчивого развития важна не только для так называемых публичных компаний”⁴. Нельзя не согласиться с вышеобозначенным тезисом. В мировой практике опыт отражений в отчетности параметров устойчивого развития получил распространение не только на публичные компании⁵, но и на компании, относящиеся к малому и

* Николаева Мария Юрьевна, аспирант Самарского государственного университета путей сообщения.
E-mail: mjnikolaeva@gmail.com.

**Содержание основных источников экономической информации
в зависимости от уровня управления**

Группа источников экономической информации	Содержание источников	Уровень управления		
		Предприятие и его структурные подразделения	Цех	Структурные единицы
1. Планово-нормативные источники	Плановые данные	Программа хозяйственной деятельности	Оперативно-производственные планы на месяц, декаду, сутки, смену	Хозрасчетные наряды, заказы
	Нормативные данные	Нормы расхода сырья, материалов, отходов, брака, трудовых затрат, топлива, энергии, нормативов работы оборудования, расходов на их содержание и эксплуатацию, услуг обслуживающих хозяйств, нормативная калькуляция себестоимости продукции		
2. Учетно-отчетные источники	Результаты учета и отчетности структурных подразделений и предприятия в целом	Показатели сводного учета затрат на производство и отчетности, составляемые на основе бухгалтерского, оперативно-технического и статистического учета, данные журналов-ордеров (при журнально-ордерной форме), оборотных ведомостей, карточек и книг учета, справок-расшифровок	Показатели внутрицехового учета, производственных затрат, данные оперативного учета - сводка о сдаче готовой продукции, сведения о простоях, о качестве продукции, о фактическом потреблении материально-производственных запасов	
3. Внеучетные источники	Данные в актах аудиторских проверок, обследований, лабораторных анализов, в протоколах производственных совещаний, приказах и распоряжениях администрации, результатов фотографии рабочего дня, хронометражных наблюдений			

среднему бизнесу. Полагаем, что отчетность об устойчивом развитии, содержащая информацию о потенциале предприятия, будет способствовать формированию аналитических выводов о непрерывности деятельности изучаемого объекта на более качественном уровне.

“Отчетность в области устойчивого развития представляет собой практику измерения, раскрытия информации и подотчетности внутренним и внешним заинтересованным сторонам, предметом которых являются результаты деятельности организации по отношению к цели устойчивого развития. Широкий термин “отчетность в области устойчивого развития” является одним из синонимов, обозначающих отчетность, охватывающую одновременно экономические, экологические и социальные аспекты деятельности организации”⁶.

Вклад предприятия в устойчивое развитие отражен на рисунке⁷.

Примечательно, что данный рисунок представляет концептуальное отражение стандартов ISO (стандарты - общие руководства по менеджменту) в реализации концепции производственного потенциала предприятия.

При анализе производственного потенциала предприятия необходимо использовать значительный арсенал оценочных показателей, которые будут способствовать поведению анализа - состояния, движения и эффективности использования ресурсов.

Ресурсы, характеризующие производственный потенциал предприятия, следующие: трудовые ресурсы, основные средства, нематериальные активы, материальные ресурсы, информационные ресурсы, технико-технологические ресурсы и инновационные ресурсы.

Трудовые ресурсы формируются численностью персонала, его знаниями, опытом, умениями, навыками. Основные средства - количеством наличного, установленного, работающего оборудования. Нематериальные активы - ноу-хау, патентами, лицензиями. Материальные ресурсы - обеспеченностью материально-производственными запасами. Информация - системой поддержки принятия решений; сетью информации, непосредственно связанной с производственно-технологическими процессами; системой, направленной на поддержку всех служб предприя-

Информационная база для анализа производственного потенциала экономического субъекта

№ п/п	Показатели	Форма, в которой содержится показатель
1	2	3
1	Остаточная стоимость основных средств, тыс. руб.	Бухгалтерская отчетность (бухгалтерский баланс). Раздел 1. Внеоборотные активы
2	Материальные затраты, тыс. руб.	Пояснение к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах Раздел 6. Затраты на производство
3	Амортизация, тыс. руб.	Пояснение к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах. Раздел 1. Нематериальные активы* Раздел 2. Основные средства* Раздел 6. Затраты на производство
4	Первоначальная стоимость нематериальных активов, созданных самим предприятием, тыс. руб.	Пояснение к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах
5	Капитализация основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции, тыс. руб.	Пояснение к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах
6	Уменьшение стоимости основных средств в результате частичной ликвидации, тыс. руб.	П. 2.3 раздела 2 Основные средства* отчетности об устойчивом развитии предприятия*
7	Работы научно-технического характера, выполненные по договору субподряда другими юридическими и физическими лицами, тыс. руб.	Основные сведения о деятельности предприятия (1 - предприятие)
8	Затраты на НИОКР, тыс. руб.	Сведения о выполнении научных исследований и разработок (2 - наука) п. 1.4 раздела 1 Нематериальные активы *
9	Капитальные затраты на научные исследования и разработки, тыс. руб.	Сведения о выполнении научных исследований и разработок (2 - наука)
10	Сведения об использовании передовых производственных технологий, ед.	Сведения о создании и использовании передовых производственных технологий Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
11	Сведения о создании (разработке) передовых производственных технологий в отчетном году, ед.	Сведения о создании и использовании передовых производственных технологий Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
12	Приобретение инновационного оборудования, тыс. руб.	Сведения об инновационной деятельности организации (4 - инновация) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
13	Технологические инновации, продуктивные инновации, процессные инновации, ед.	Сведения об инновационной деятельности организации (4 - инновация) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
14	Расходы на оплату труда, тыс. руб.	Пояснение к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах. Раздел 6. Затраты на производство. Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
15	Отчисления на социальные нужды, тыс. руб.	Пояснение к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах. Раздел 6. Затраты на производство.
16	Численность работников, выполнявших исследования и разработки, чел.	Сведения о выполнении научных исследований и разработок (2 - наука) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
17	Распределение исследователей по возрасту (без совместителей и лиц, выполнявших работу по договорам гражданско-правового характера), чел.	Сведения о выполнении научных исследований и разработок (2 - наука) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
18	Распределение исследователей по областям науки (без совместителей и лиц, выполнявших работу по договорам гражданско-правового характера), чел.	Сведения о выполнении научных исследований и разработок (2 - наука) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*

1	2	3
19	Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей), чел.	Сведения об инновационной деятельности организации (4 - инновация) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
20	Количество отработанных человеко-часов с начала года (за I квартал, I полугодие, 9 месяцев, год)	Сведения о численности, заработной плате и движении работников (П - 4) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
21	Просроченная задолженность по заработной плате работников списочного и несписочного состава, включая внешних совместителей, а также уволенных работников, тыс. руб.	Сведения о просроченной задолженности по заработной плате (З - Ф) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
22	Расширение ассортимента товаров, работ, услуг, степень воздействия	Сведения об инновационной деятельности организации (4 - инновация) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
23	Сохранение традиционных рынков сбыта, степень воздействия	Сведения об инновационной деятельности организации (4 - инновация) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*
24	Расширение рынков сбыта на новые географические рынки	Сведения об инновационной деятельности организации (4 - инновация) Отчетность об устойчивом развитии предприятия*

* Уточненная и дополненная автором информационная база.

тия. Техничко-технологические ресурсы - наличием производственной мощности, НИОКР, опытно-экспериментальной базой, достижениями фундаментальной науки, достижениями прикладной науки, технологиями. Инновационные ресурсы - новейшими изобретениями.

Набор оценочных показателей для определения уровня производственного потенциала предприятия может существенно варьироваться в зависимости от видов деятельности, масштабов предприятия и прочих характеристик, поэтому необходим качественный отбор показателей, характеризующих производственный потенциал предприятия.

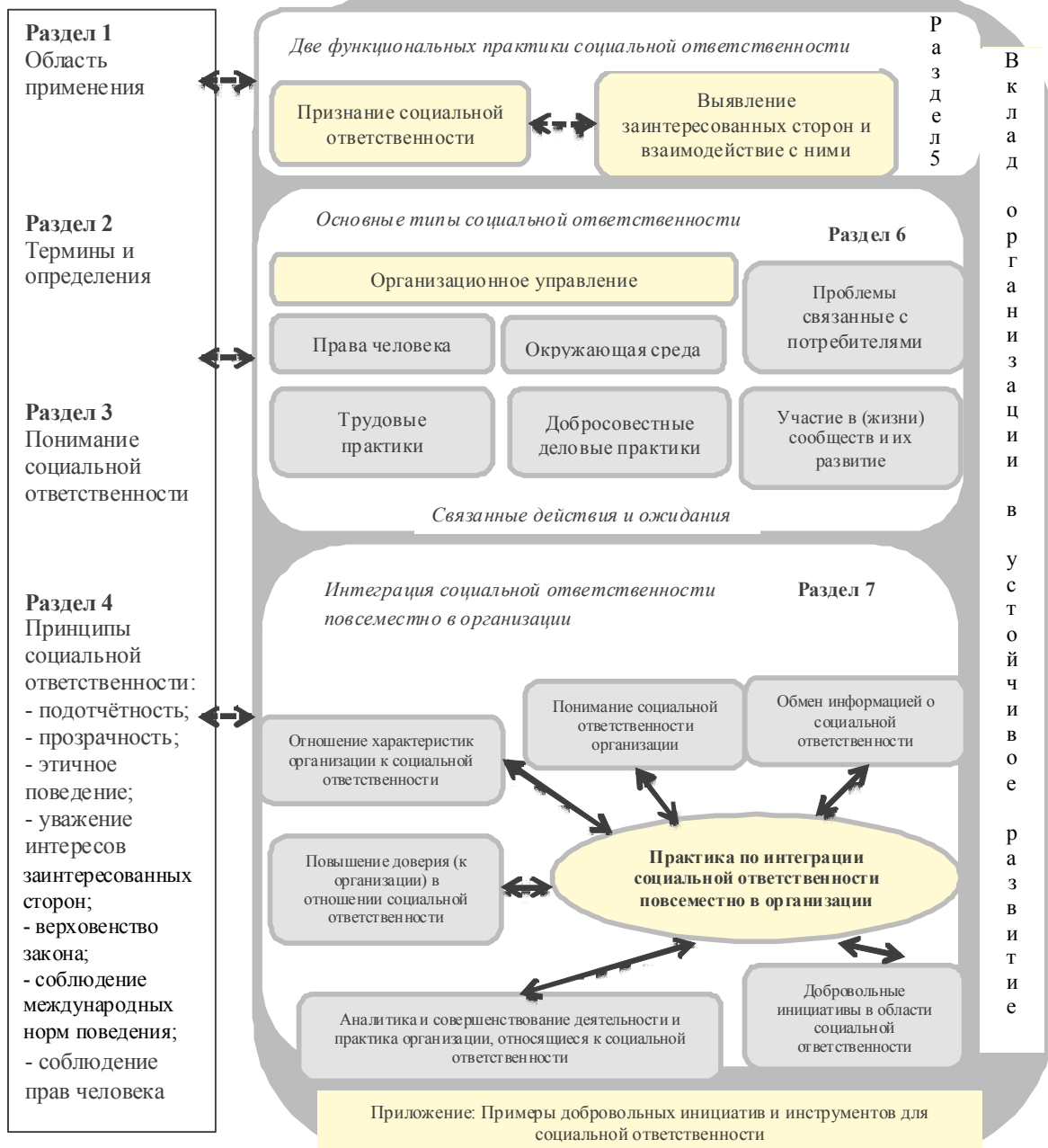
Для анализа производственного потенциала промышленных предприятий наибольший интерес представляют основные производственные средства, которые непосредственно принимают участие в процессе производства продукции, создавая условия для осуществления этого процесса. Такими основными средствами являются машины и оборудование, транспортные средства, инструменты и приборы (т.е. основные средства, непосредственно участвующие в производственном процессе). Являясь активной частью основных производственных средств, они оп-

ределяют уровень технического развития, а также оказывают непосредственное влияние на производственную мощность предприятия.

При анализе производственного потенциала следует использовать следующие показатели: фондоотдача, фондоемкость, фондорентабельность, фондовооруженность, количество работающего оборудования, количество наличного оборудования, количество установленного оборудования, число рабочих дней, коэффициент использования парка наличного оборудования, коэффициент использования парка установленного оборудования.

Учитывая важность инновационного потенциала для промышленных предприятий, необходимо при изучении производственного потенциала (инновационный потенциал является частью производственного потенциала) проанализировать нематериальные активы изучаемого объекта. К нематериальным активам предприятия могут быть отнесены: деловая репутация (изделия), лицензии, патенты, разрешения, инновации.

Бесперебойное обеспечение предприятия материальными ресурсами является базой формирования его производственного потенциала.



Общие принципы
Глобальный договор и другие документы ООН, Конвенции МОТ, Рекомендации ОЭСР для транснациональных корпораций, Социальная хартия российского бизнеса...

Стандарты систем менеджмента
Качества ISO 9000; охраны окружающей среды ISO 1400; охраны и безопасности труда OHSAS 18000, энергетического менеджмента – ISO50001, ISO 30300 – Информация и документация. Система менеджмента документов. Основные положения и словарь, ISO 30301 – Информация и документация, Системы менеджмента документов, ...

Стандарты – общие руководства по менеджменту:
ISO 26000 – Руководство по социальной ответственности
ISO – 31000 – Менеджмент риски

Стандарты отчётности
Руководство по отчётности в области устойчивого развития GRI; Серия Accountability 1000...

Рис. Реализация концепции устойчивого развития предприятия

При анализе движения материальных ресурсов обычно производятся расчет и интерпретация следующих показателей: коэффициента ритмичности поставок, коэффициента вариации, коэффициента неравномерной поставки (аритмичности), коэффициента закрепления оборотных средств. Анализ формирования производственного потенциала материальными ресурсами необходимо завершить поиском резервов, уменьшающих потери материальных затрат, способствующих бережному их использованию и формированию производственного потенциала.

Деятельность любого предприятия напрямую зависит от обеспеченности его трудовыми ресурсами и эффективности их использования. Одним из наиболее значимых элементов производственного потенциала предприятия является интеллектуальный потенциал, который можно рассматривать как совокупность средств, условий, возможностей, которыми обладает предприятие для производственной деятельности, освоения новых технологий, получения наукоемкой продукции. Задачами экономического анализа использования трудовых ресурсов предприятия выступают следующие его элементы: анализ движения трудовых ресурсов, анализ состояния трудовых ресурсов, анализ эффективности использования трудовых ресурсов.

При анализе движения трудовых ресурсов в части анализа производственного потенциала предприятия необходимо использовать следующие показатели: коэффициент оборота по приему, коэффициент оборота по выбытию. Далее с целью выявления резервов следует провести в части оценки производственного потенциала анализ эффективности трудовых ресурсов, посредством наиболее полного использования рабочего времени персоналом предприятия, а также затрат на оплату труда.

Для анализа производственного потенциала предприятия необходимо рассчитать: коэффициент сопоставимости работающих по

опыту работы, коэффициент сопоставимости работающих по уровню образования, интегральный коэффициент сопоставимости работающих. При изучении показателей оплаты труда нужно помнить о том, что часть информации, полученная в ходе данного анализа, учитывается при формировании отчетности об устойчивом развитии предприятия, характеризуя социальный аспект деятельности предприятия.

Формирование качественной информации об устойчивом развитии является фактором прямого воздействия на производственный потенциал предприятия, так как эта отчетность нацелена на удовлетворение запросов стейкхолдеров. Если отчетность понятна стейкхолдерам, значит, стейкхолдер может стать покупателем, деловым партнером, инвестором, способствуя своими действиями расширению бизнеса предприятия. Расширение бизнеса влечет за собой рост потенциала предприятия.

¹ Модернизация учетно-аналитического отражения экономических процессов в условиях глобализации : монография / под ред. проф. Г.Н. Гогиной. Санкт-Петербург : Инфо-Да, 2010. 548 с.

² Колесень Е.В. Совершенствование методики анализа экономического потенциала хозяйствующего субъекта : автореф. дис. ... канд. экон. наук. Самара : Самарский государственный экономический университет. 2012. 21 с.

³ World Commission on Environment and Development. Our Common Future. Oxford : Oxford University Press, 1987. P. 43.

⁴ Основы бизнес-анализа : учеб. пособие / В.И. Бариленко [и др.]; под ред. В.И. Бариленко. М. : Кнорус, 2014. 272 с.

⁵ Nikiforova E. V. Paradigm of public reporting of economic entities // World Applied Sciences Journal. 2014. № 29. С. 667.

⁶ Руководство по отчетности в области устойчивого развития. Версия 3.0. 2000-2006 GRI.

⁷ Совершенствование методики и повышение культуры нефинансовой отчетности. Российский Союз промышленников и предпринимателей. URL: <http://yandex.ru/click/jsredir?from=yandex.ru%3Byandsearch%3Bweb>.

Поступила в редакцию 10.06.2015 г.