

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ

© 2013 О.А. Шабанова*

Ключевые слова: федеральная контрактная система, государственный спрос, общественные закупки, институциональный механизм.

Анализируются современные концепции федеральной контрактной системы, представляются перспективные направления ее институционализации в России. Обосновываются авторские предложения относительно формирования федеральной контрактной системы, которые, в отличие от известных рекомендаций по этому вопросу, позволят повысить эффективность использования госзаказа в качестве инструмента регулирования российской экономики.

Стратегии экономической политики, которые предлагаются российскими учеными в рамках курса на структурную и инновационную модернизацию, демонстрируют возрастающую роль инструментов бюджетно-налоговой политики. С одной стороны, это объясняется объективной необходимостью устранения противоречий фискального регулирования, которые ускорили вхождение российской экономики как части мирового хозяйства в масштабную рецессию. С другой стороны, механизм бюджетно-налогового регулирования явно нуждается в трансформации с целью обеспечения адекватной реакции государства на вызовы глобальной макроэкономической конъюнктуры и создания условий перехода российской экономики на инновационный тип развития. Как показывает мировой опыт, в рыночной экономике государство не обладает более эффективным методом антикризисного регулирования, способным сбалансировать интересы всех экономических агентов, чем государственный заказ. Учитывая обострение в период кризиса проблем российской экономики, связанных с необходимостью преодоления сырьевой модели развития и модернизации производства, именно государственный спрос, реализованный через механизм госзакупок, в условиях дефицита внутренних инвестиций становится не только антикризисным инструментом, но и действенным механизмом развития экономики. В данной связи идея со-здания в России федеральной контрактной системы (ФКС), обозначенная еще в 2010 г.

в Программе Правительства РФ по повышению эффективности бюджетных расходов на период до 2012 г., оказалась актуальной и стала предметом серьезных межведомственных и научных дискуссий.

Сторонники скорейшего формирования ФКС в России рассматривают ее как альтернативу действующему Федеральному закону от 21.07.2005 № 94-ФЗ “О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд”, практика применения которого выявила значительные проблемы институционализации процесса госзакупок:

1) в Законе не определена методология разработки и обоснования планов государственных нужд, учитывающая приоритеты социально-экономического и инновационного развития России. Ситуация усугубляется отсутствием закрепленного законодательством институционального механизма определения начальных цен госконтрактов, который обеспечивал бы выбор оптимального соотношения цены и качества необходимых государству товаров и услуг. Иными словами, госзаказчики имеют возможность завышать начальные цены не только ввиду стремления предотвратить возможную потерю стимулов к повышению качества опытных и доверительных благ (качество которых верифицируемо *ex post*) в процессе конкуренции их производителей за госзаказ, но и в рамках неформальных взаимоотношений с участниками процедур размещения. Поэтому основные коррупционные риски в сфере госзака-

* Шабанова Ольга Александровна, аспирант Ульяновского государственного университета. E-mail: shabanova-oa@yandex.ru.

за сосредотачиваются именно на стадии планирования;

2) Законом № 94-ФЗ предложен небольшой набор способов размещения госзаказов, рассчитанных на закупку скорее инспекционных благ (качество которых верифицируемо ex ante). При этом не определены методы идентификации добросовестных участников процедур размещения госзаказа (например, учет квалификации и репутации, результатов деятельности фирм) и не установлены институциональные механизмы отсечения недобросовестных участников (скажем, через запрос обоснования снижения цены госконтракта с возможным отклонением заявки на основе отрицательной экспертизы). В таких условиях установленное Законом требование определять победителя процедур закупок исключительно по критерию минимальной цены провоцирует оппортунистическое поведение не только участников этих процедур, но и госзаказчиков¹. Некоторые госструктуры, например МЧС России, еще на стадии подготовки Закона смогли отстоять включение в Закон № 94-ФЗ норм об обязательной предквалификации поставщиков по своим закупкам. Менее влиятельные ведомства добились или ограничения доли ценовых критериев (как при закупке НИР), или разрешения на предквалификацию (как в случае закупок крупных строительных проектов). Остальные госзаказчики вынуждены искать иные методы отсечения недобросовестных поставщиков, часто скрывающие коррупционные механизмы;

3) законодательством не определены инструменты анализа эффективности осуществленных госзакупок. В настоящее время оценивается только экономия бюджетных средств, получаемая в результате использования различных процедур размещения госзаказа, которая рассчитывается как разница между начальной и фактической ценой госконтракта. При этом данный показатель экономии рассчитывается в случае закупки опытных и доверительных благ тем же способом, что и при покупке инспекционных благ. Соответствие результатов реализации госзаказов запланированным социально-экономическим эффектам, а также качество поставленных (выполненных, оказанных) товаров (работ, услуг) не оцениваются.

Очевидно, что указанные проблемы не только препятствуют использованию регули-

рующего потенциала государственного заказа в макроэкономической политике, но и увеличивают коррупционные риски в этой сфере. Экспертное и деловое сообщество связывает возможности преодоления сложившихся негативных тенденций с формированием федеральной контрактной системы в виде особого институционального механизма, который будет включать совокупность мер правового, организационного и экономического характера, направленных на обеспечение государственных и муниципальных нужд посредством реализации взаимосвязанных этапов: прогнозирования и планирования объемов и структуры госзаказа; осуществления закупок; мониторинга и анализа эффективности исполнения госконтрактов в целях планирования госзаказов будущих периодов.

Следует обратить внимание на то, что в идее федеральной контрактной системы нет ничего революционного, поскольку подобные системы существуют в развитых странах многие десятилетия. Анализ международного опыта разработки и организации контрактных систем позволяет обозначить некоторые их институциональные особенности. Во-первых, контрактная система в наиболее развитых странах представляет собой, с одной стороны, институциональную систему правил и нормативов, зафиксированных в отдельном закупочном кодексе, а с другой - имеет "сервисную" природу, которая выражается в предоставлении отраслевым органам власти целого ассортимента услуг: от типовых контрактов до оценки проектов². Примечательной особенностью является то, что зарубежные архитекторы контрактных систем оперируют широким набором методов обеспечения государственных нужд, имея большую степень свободы в вопросе выбора способа размещения госзаказа. Во-вторых, регулярным элементом контрактных систем развитых стран является планирование обеспечения госнужд. Формат и содержание планов могут быть разными, но наличие данного документа обязательно. В-третьих, широко распространенным является применение в контрактных системах методик мониторинга цен, библиотек типовых контрактов, механизмов контроля исполнения контрактов и процедур оценки результатов их исполнения, специализированных информационных ресурсов управления контрактными системами.

Институциональный механизм госзаказа в России формировался со значительными заимствованиями зарубежного опыта, что во многом было связано со стремлением обеспечить соответствие правил российских госзакупок требованиям системы ВТО. Это очевидно прослеживается в содержании действующего Закона № 94-ФЗ, в котором присутствуют элементы Типового закона ЮНСИТРАЛ и директив ЕС о госзакупках. Мировая практика организации контрактных систем, безусловно, эффективна и ее нужно использовать, однако следует учитывать различные целевые ориентиры функционирования контрактной системы в каждой стране. В России таковыми должны стать: повышение эффективности использования государственных средств посредством проектно-ориентированной организации процессов закупочного цикла; реализация задач структурной политики и инновационной модернизации производства; содействие достижению плановых значений показателей социально-экономического развития страны. В США и странах ЕС контрактные системы сориентированы скорее на развитие международной торговли, конкуренции, обеспечение равных возможностей доступа к госзаказу для поставщиков независимо от их страновой принадлежности. Поэтому в России результатом копирования опыта институциональной организации контрактных систем различных стран без научного обоснования и без учета целей развития страны может стать формирование неэффективной и дорогостоящей контрактной системы.

Сегодня в России дискутируются две принципиально разные концепции будущей ФКС. Одна из них нашла отражение в законопроекте “О федеральной контрактной системе” Минэкономразвития России, другая – в документах по совершенствованию механизма госзакупок в рамках действующего Закона № 94-ФЗ и в законопроекте о ФКС, инициируемых Федеральной антимонопольной службой России. Исключая из анализа детали межведомственных конфликтов и учитывая единство данных госструктур по вопросу о необходимости совершенствования всего закупочного цикла от стадии планирования госзаказов до анализа эффективности исполнения госконтрактов, можно обратить

внимание на базовое расхождение между ними. Антимонопольные органы считают, что институциональный механизм госзакупок в России должен способствовать экономии бюджетных средств, развитию конкуренции и снижению коррупции, что достижимо посредством размещения госзаказов преимущественно через электронные аукционы. Минэкономразвития, в свою очередь, полагает, что главной задачей госзаказа является эффективное обеспечение нужд госзаказчиков и общества, поэтому рекомендует использовать широкий спектр способов размещения, классифицируя их в зависимости от специфики закупаемых благ и обозначая в качестве приоритетного способ открытоого конкурса.

С позиции макроэкономического анализа эта развилка позволяет предположить два возможных сценария развития событий в сфере госзаказов в России. Сценарий первый – рестрикционный – предполагает реализацию идей ФАС России и ограничение прав госзаказчика в выборе способов размещения госзаказа, в результате чего ФКС будет напоминать действующий Закон № 94-ФЗ, лишь дополненный процедурами по планированию закупок и исполнению контрактов. С организационной точки зрения такие изменения приведут к появлению контрактной системы, похожей на Госснаб СССР, со всеми неизбежными проблемами централизации госзакупок, когда, добиваясь промежуточной эффективности на крупных партиях, появляются существенные потери на конечной эффективности как в финансовом смысле, так и в ассортиментных перекосах³. Также необходимо отметить, что идея использования аукциона как универсального метода закупки (даже если речь идет о закупке только инспекционных благ) явно требует обоснования со стороны госзаказчика в части специфики его предпочтений и добросовестности поставщиков. Иными словами, размещение госзаказа преимущественно через аукционы в электронной форме в условиях невозможности получить указанные обоснования заранее не может способствовать улучшению положения госзаказчика.

Второй сценарий – реформаторский – предполагает реализацию идей Минэкономразвития России, т.е. значительное расширение прав заказчиков в отношении принят

тия решений о способах размещения госзаказа, требованиях к продукции и поставщику, критериях определения победителя, условиях контракта. В случае если вместе с этими изменениями удастся сформировать комплексную и многоуровневую организационную систему управления рисками на всех стадиях закупочного процесса, проект контрактной системы Минэкономразвития России может способствовать достоверному прогнозированию, адекватному планированию и эффективному размещению госзаказов, а также эффективной реализации конечных целей госконтрактов.

Однако представляется, что все возможные направления формирования ФКС в России необходимо корректировать с учетом того, что контрактная система является долгосрочным и дорогостоящим проектом, инициирование которого в условиях кризиса кажется достаточно амбициозным. Кроме того, пока несколько лет будет создаваться ФКС, действующий несовершенный Закон № 94-ФЗ продолжит наносить ущерб стране, поэтому целесообразно, не ожидая вступления в силу нового законодательства, внести минимально необходимые коррективы. В частности, процедура открытого конкурса, которая согласно нормам Закона № 94-ФЗ позволяет эффективно размещать госзаказы на опытные и доверительные блага, требует поправок в части снижения значения субъективного фактора при определении победителя конкурса. В противном случае, в данной процедуре созданы все необходимые условия для коррупции: распорядительная власть у недобросовестного госзаказчика, возможность извлечения из нее ренты, слабость контролирующих институтов⁴. Также имеет смысл не только расширить квалификационные требования к участникам размещения госзаказа и к их субподрядчикам, но и диф-

ференцировать их для стадии допуска и для стадии оценки заявок участников.

Поскольку ФКС предполагает трехстадийную систему планирования, размещения и исполнения заказа, то очевидно, что в основе функционирования ФКС как институционального механизма должен быть цивилизованный закон об общественных закупках, в котором необходимо детально зафиксировать роль государственного заказа в социально-экономическом развитии страны, в механизме планирования российской экономики и реализации реформ в длительной перспективе. Это предложение может быть реализовано в кратчайшее время за 2-3 месяца против 3-5 лет по ФКС при минимальных затратах и будет иметь больший эффект, так как если удастся успешно интегрировать ФКС в систему программно-целевого планирования и бюджетирования процессов социально-экономического развития, то это откроет возможности для достижения с ее помощью единства финансово-экономической, научно-технической и структурной политики государства. В данной связи целесообразными видятся первоочередная разработка, внедрение и анализ эффективности подобного закона и только затем формирование ФКС в качестве институционального механизма его реализации в России.

¹ Система госзакупок: на пути к новому качеству / рук. проекта А.А. Яковлев. М., 2010. С. 43.

² Головщинский К.И. Основные направления создания и развития комплексной федеральной контрактной системы в Российской Федерации : препринт WP8/2011/02. М., 2011. С. 60.

³ Смирнов В.И. Электронные аукционы - финиш 94-го закона // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2010. № 21. С. 39-43.

⁴ Иванов А.Е. Современный этап развития системы государственных закупок Российской Федерации: эффективность аукциона и коррупционность конкурса // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2011. № 24. С. 60-69.

Поступила в редакцию 30.11.2012 г.