

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА ПРИ ВСТУПЛЕНИИ РОССИИ В ВТО

© 2013 Н.В. Липченко, И.А. Агафонов*

Ключевые слова: Всемирная торговая организация (ВТО), вступление России в ВТО, предприятия химической промышленности, интеграция, модернизация, экологические издержки.

Представлены преимущества, которые получит Россия от вступления в ВТО. Рассмотрены проблемы, стоящие перед химическим комплексом. Предложены меры, компенсирующие возможные потери для предприятий химической промышленности. Проведена оценка применения мер на действующем предприятии химической промышленности.

В ходе выступления в Государственной думе с отчетом о работе Правительства за 2011 г. Председатель Правительства РФ Владимир Владимирович Путин сказал: “Членство России в ВТО открывает возможность цивилизованно, в правовом поле отстаивать интересы на мировом торговом пространстве”. Это означает, что практически всякое государство, претендующее на создание современной, эффективной экономики и равноправное участие в мировой торговле, стремится стать членом ВТО (Всемирной торговой организации). Россия в этом смысле не является исключением.

Участие в ВТО дает стране множество преимуществ. Их получение и является в прагматическом смысле целью присоединения к ВТО. Конкретными целями присоединения для России можно считать следующие:

- ◆ получение лучших, в сравнении с существующими, и непредвзятых условий для доступа российской продукции на иностранные рынки;
- ◆ доступ к международному механизму разрешения торговых споров;
- ◆ создание более благоприятного климата для иностранных инвестиций в результате приведения законодательной системы в соответствие с нормами ВТО;
- ◆ расширение возможностей для российских инвесторов в странах - членах ВТО, в частности, в банковской сфере;
- ◆ создание условий для повышения качества и конкурентоспособности отечествен-

ной продукции в результате увеличения потока иностранных товаров, услуг и инвестиций на российский рынок;

- ◆ формирование условий для оплаты труда рабочей силы страны в соответствии с мировыми стандартами в этой области;
- ◆ улучшение имиджа России в мире как полноправного участника международной торговли;
- ◆ укрепление национальной валюты и устранение ее недооцененности по сравнению, например, с европейской валютой.

Переговоры по вступлению России в ВТО проходили 18 лет (притом что сама организация существует с 1994 г., т.е. 19 лет; появление Всемирной торговой организации явилось следствием преобразования Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ), который был заключен сразу после Второй мировой войны, в 1948 г.). Задача переговоров о присоединении России к ВТО - добиться наиболее выгодного соотношения преимуществ от вступления и уступок в виде снижения тарифов и открытия внутренних рынков. Баланс прав и обязательств России при вступлении в ВТО должен способствовать экономическому росту, а не наоборот.

По мнению аналитиков, по макроэкономической ситуации вокруг России, последняя “во многом смогла отстоять свои интересы и вступает в ВТО на выгодных условиях”. Конечно, для отечественных производителей это может означать как положительное, так и отрицательное стечение обстоятельств. Основ-

* Липченко Надежда Владимировна, кандидат экономических наук, доцент; Агафонов Игорь Анатольевич, кандидат химических наук. - Самарский государственный технический университет. E-mail: yuhan@mail.ru.

ной эффект от вступления России в ВТО - рост конкуренции со стороны иностранных компаний. А значит, с одной стороны, российские предприятия будут вынуждены искать пути по снижению издержек производства и акцентировать внимание на качестве выпускаемой продукции. Но, с другой стороны, и не исключено, что произойдет своего рода "экзамен" по конкурентоспособности, который может привести к многочисленным банкротствам. Такой взгляд на последствия вступления России в ВТО отражает точку зрения производителей. Существует и взгляд на эту ситуацию со стороны потребителей, которые получают возможность покупать качественную продукцию по низкой цене. Вот уже 22 года направлением развития экономических отношений в России является создание рыночной экономики, ориентированной на потребителей. При таких условиях можно отметить, что экономика России движется в правильном направлении.

Оценивая перспективы вступления в ВТО для реального сектора российской экономики, следует отметить, что защитные барьеры довольно высоки: в течение 5 лет с момента вступления в ВТО в России отменяются экспортные пошлины для большей доли товарно-промышленных позиций сырьевых, добывающих отраслей промышленности, предстоит умеренное снижение ставок импортных пошлин на товары обрабатывающих отраслей с 10,3% до 7,1% в 2013 г. Кроме того, будут предприняты шаги по реформированию законодательства и системы государственного управления в соответствии с нормами ВТО. Влияние конкуренции со стороны участников ВТО будет иметь место, но правительство и соответствующие министерства РФ создают, продвигают и, конечно, корректируют программы по поддержке отраслей экономики страны. Нужно понимать, что перспективы развития отечественной экономики в ближайшие месяцы и годы будут зависеть не только от факта вступления России в ВТО, но и от профессионально построенной государственной экономической политики страны, а также от шагов, предпринимаемых руководителями Европейского союза в ответ на возможное погружение во вторую волну экономического кризиса.

Возглавляя Министерство экономического развития Российской Федерации, Герман

Греф отмечал, что противодействие антидемпинговым процедурам в отношении российских производителей, обусловленным тем фактом, что Россия не является членом ВТО, приносит ущерб свыше 4 млрд долл., причем количество антидемпинговых процедур против России с каждым годом возрастает.

В то же время министр иностранных дел Российской Федерации Сергей Лавров отметил, что у России нет никаких экономических стимулов для вступления в ВТО, так как Россия, являясь правопреемником СССР, пользуется режимом наибольшего благоприятствования в торговле почти со всеми основными партнерами, которые входят в ВТО. А после вступления в силу Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Россией и Евросоюзом этот режим автоматически распространяется на все 15 стран-членов. Еще одним фактором является структура современного российского экспорта: его основная статья - это прежде всего сырье и топливно-энергетические товары. На нее не распространяются какие-либо ограничения со стороны ВТО. Вступление в организацию для России имеет смысл, только если страна станет экспортировать продукцию обрабатывающей промышленности.

В структуре экспорта России в настоящее время химическая продукция занимает довольно значительное место - около 6% (из них 2,1% - удобрения).

При вступлении России в ВТО перспективы для химического и нефтехимического производства видятся следующими.

Вступление в ВТО и ликвидация защитных барьеров на пути импортных товаров вызывает серьезные опасения по отношению к ряду отраслей российской промышленности и, в том числе, химической. Об этом, в частности, говорит Виктор Иванов, президент Российского союза химиков и член Правления Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП), председатель комиссии РСПП по химической промышленности.

Специфика химического производства относит одноименную отрасль к группе энергоемких и материалоемких отраслей. В силу изношенности основных фондов предприятий и использования морально устаревших технологий затраты на производство продукции химической промышленности колоссаль-

ны по сравнению с развитыми странами: например, на производство 1 т аммиака российская промышленность тратит около 1100-1200 м³ газа, а в промышленно развитых странах - 750-800 м³. Очевидно, что в этих условиях конкурировать сложно. Основными конкурентоспособными характеристиками работы химического предприятия являются внедрение энергосберегающих и безотходных технологий, экономия материальных ресурсов и решение экологических вопросов. Последняя четверть века для предприятий химического комплекса была достаточно нестабильной. Помимо изношенности основных фондов отрасли (степень износа основных фондов около 50%, а оборудования - до 80%), химические предприятия ощущают острую нехватку квалифицированного персонала по основным рабочим и управленческим специальностям. Также имеет место неблагоприятный инвестиционный климат: свыше 20 лет в российской химической промышленности не проводились системные инвестиции. Низкая конкурентоспособность продукции химического комплекса уже сейчас привела к высокой доле импорта на рынке химикатов (в 2011 г. импорт составлял одну треть рынка - около 24,7 млрд долл.).

В марте 2008 г. была принята "Стратегия развития химической и нефтехимической продукции на период до 2015 года", по которой начата масштабная работа, приносящая уже первые положительные результаты. Однако в химической промышленности существуют производства, которые могут не выжить в формирующихся условиях без мощной поддержки, прежде всего государственной. К таким относятся, например, шинная, лакокрасочная, волоконная промышленность. Волоконная, в частности, пришла в упадок в связи с развалом легкой промышленности. Однако очевидно, что масштабного, резкого и скорого изменения государственной политики в этой области ожидать не приходится.

Виктор Иванов отмечает, что крупные вертикально-интегрированные компании отрасли ("СИБУР", "ЕвроХим", "ФосАгро", "Уралкалий", "Уралхим", "Акрон"), которые направляют большую долю своей продукции на экспорт (в компаниях, выпускающих минеральные удобрения, доля экспорта может составлять до 90%), в условиях ВТО выдержат кон-

куренцию на внутреннем рынке. Они могут также выиграть в связи с ликвидацией дискриминации при реализации продукции за рубежом.

Во многих странах, например в Германии, в условиях проникновения на рынок сильных иностранных конкурентов вводятся меры по объединению предприятий одной отрасли в организации по типу картелей. Пример наших вертикально-интегрированных компаний, имеющих достаточно устойчивые позиции на рынке, показывает, что такой вариант развития событий весьма перспективен. Об этом же говорил и С.А. Ахметов с соавторами, указывая на преимущества комплексного варианта переработки нефти, включающего нефтехимические подразделения - как по отношению к производителям топлив, расширяющим ассортимент своего производства, так и по отношению к химическим производствам, пользующимся поддержкой сильных компаний. Процесс интеграции нефтехимии и химии является в значительной мере необходимым для того, чтобы выжить в конкурентной борьбе и удержать определенные позиции. Так, в 2001 г. завод "Азот" был присоединен к холдингу, который объединил предприятия нефтехимического назначения по итоговой продукции. Руководство завода приняло такое решение для обеспечения дальнейшего развития и поддержания достигнутых результатов, для повышения конкурентоспособности предприятия и, как ответная реакция на присоединение России к ВТО, в целях минимизации рисков. Основными направлениями деятельности являются производство фосфатосодержащих удобрений, высокосортного фосфатного сырья, азотных удобрений и аммиака. ОАО "Азот" насчитывает 843 человека, управленческого персонала 59 человек и расположен в Приволжском федеральном округе.

Надо отметить, что производство удобрений является крайне важной проблемой для России, особенно в условиях присоединения к ВТО. Дело в том, что это производство лежит на стыке интересов аграрного и химического секторов экономики, которые рассматриваются как весьма уязвимые по отношению к внешнеэкономическим конкурентам. Виктор Иванов отмечает, что при соблюдении принципа равной доходности на внут-

реннем и внешнем рынках, цена на все энергоресурсы вынуждена будет подняться до мирового уровня, что повлечет за собой рост цен на удобрения, который сильно ударит по агропромышленному комплексу. Между тем в настоящее время на 1 га пашни вносится 10-12 кг минеральных удобрений, в то время как в советское время вносили до 120 кг. Таким образом, вопрос стабилизации производства удобрений является для нашей страны чрезвычайно актуальным.

Управляющая компания определила приоритетную цель для ОАО "Азот" - модернизация производства. Первостепенные задачи, определенные управляющей компанией:

- 1) увеличить прибыль за счет роста объемов производства и более эффективной реализации;
- 2) обеспечить независимость предприятия от изменения тарифов на покупную электроэнергию;
- 3) обновить производственные фонды и внедрить гибкие технологии производства продукции;
- 4) расширить ассортимент выпускаемых товаров.

Модернизация проводилась в условиях действующего производства. Все службы предприятия, в том числе строительные и ремонтные подразделения, принимали в ней непосредственное и активное участие. Также были привлечены к работе проектно-конструкторские и научно-исследовательские организации.

За 2002-2009 гг. в модернизацию и строительство было вложено более 4,1 млрд руб. Модернизация состояла из следующих направлений:

◆ направление 1 - этап технического перевооружения; он занимал 5 лет с 2002 г. За это время были реконструированы производства серной кислоты, фосфорной кислоты, минеральных удобрений. Налажена выработка собственной электроэнергии. На предприятии начали действовать автоматизированные системы управления технологическим процессом (АСУ ТП). За счет этого уже к 2006 г. объемы выпуска продукции достигли контрольных показателей;

◆ направление 2 - строительство дополнительного склада готового продукта, где наблюдается увеличение грузооборота скла-

да жидкого аммиака. Годы реализации - 2009-2010;

◆ направление 3 - реконструкция водохозяйственных сооружений с целью обеспечить более эффективную очистку сточных вод. Работы велись по плану, в 2002-2004 гг. объекты были сданы в эксплуатацию;

◆ направление 4 - внедрение корпоративной информационной системы Oracle F. Business Suite. Эта система позволяет составить около 30 видов отчетов, в том числе отчеты о простоях для 95 наименований оборудования. К ней подключено 200 пользователей - это технологи всех уровней, начиная с операторов и заканчивая руководителями предприятия;

◆ направление 5 - развитие железнодорожной инфраструктуры, этот этап, запланированный на 2008-2014 гг., близится к завершению.

Итогами модернизации стали следующие показатели: завод "Азот" увеличил проектную мощность серно-кислотных систем на 32% по сравнению с исходным уровнем. В 2003-2009 гг., когда проходила коренная модернизация, предприятие постоянно наращивало объемы выпуска серной кислоты и свою долю в общероссийском производстве этого продукта. Выросла энергоэффективность производства. За счет использования отходящего пара предприятие не только полностью удовлетворяет свою потребность в электроэнергии, но и вырабатывает излишек, который поставляет энергосети в ближайшую область.

Кроме того, завод стал уделять большее внимание обеспечению безопасности окружающей среды. Инвестиции в решение экологических вопросов с 2001 по 2009 г. выросли в 6 раз, составив 1,201 млрд руб.

В частности, был осуществлен ряд мероприятий, например:

◆ перевод серно-кислотного производства на использование серы;

◆ запуск современного технологического оборудования;

◆ замена системы очистки отходящих газов при производстве фосфорной кислоты;

◆ модернизация узлов абсорбции во всех технологических системах, участвующих в производстве минеральных удобрений.

Эти действия руководства предприятия привели к последствиям, имеющим как эко-

логическое, так и экономическое значение. В частности, было исключено образование пиритного огарка, который является крупнотоннажным отходом на предприятии. Также были сокращены выбросы сернистого ангидрида на треть, серной кислоты - почти вдвое, выброс фтористых соединений на 1 т оксида фосфора снижен на 10%. Количество выбросов аммиака на единицу выпускаемой продукции уменьшено на 46%. В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 12.06.2003 № 344 нормативы платы за выбросы в атмосферный воздух загрязняющих веществ стационарными источниками (с изм. от 01.07.2005) в пределах установленных допустимых нормативов выбросов составляют:

- ◆ аммиак - 52 руб./т;
- ◆ сернистый ангидрид - 21 руб./т;
- ◆ серная кислота - 21 руб./т;
- ◆ фтористые соединения - от 68 до 205 руб./т в зависимости от растворимости соединений.

В случае, когда выбросы превышают нормативы, плата увеличивается в 5 раз.

Пиритные огарки состоят главным образом из железа (40-63%) с небольшими примесями серы (1-2%), меди (0,33-0,47%), цинка (0,42-1,35%), свинца (0,32-0,58%), драгоценных (10-20 г/т) и других металлов. Класс опасности в зависимости от преобладания тех или иных компонентов может быть третьим или четвертым. Нормативы платы за размещение 1 т (в пределах установленных лимитов) отходов 4 класса опасности составляют 248,4 руб., а третьего - 497 руб.

Проведенные на ОАО "Азот" мероприятия экологической направленности позволяют привести к существенной экономии

средств на оплату за выбросы вредных веществ и размещение отходов.

Подводя итог всему вышесказанному, можно отметить, что вступление в ВТО требует серьезной поддержки малых и средних предприятий, прежде всего государством. Однако в современных условиях государство пока не в силах взять на себя эту ответственность. Вариантом решения является интеграция химических предприятий в структуру крупных вертикально-интегрированных компаний, прежде всего нефтехимических. Рассмотренный в статье пример показывает, что такое решение рационально и позволит поддержать предприятия химического комплекса в сложный период вхождения России во Всемирную торговую организацию.

1. Вступление России в ВТО. URL: <http://surin.marketolog.biz/vto.htm>.

2. Выступление В.В. Путина. URL: <http://www.taxru.com/blog/2012-04-12-5947>.

3. Иванов В. ВТО заставит проводить модернизацию. URL: <http://www.promros.ru/magazine/2012/dec/viktor-ivanov-vto-zastavit-provodit-modernizaciyu.phtml>.

4. Мониторинг социально-экономического развития Российской Федерации по состоянию на 7 декабря 2012 года. URL: http://www.economy.gov.ru/mines/activity/sections/macro/monitoring/doc20121207_01.

5. Постановление Правительства РФ от 12.06.2003 № 344 "О нормативах платы за выбросы в атмосферный воздух загрязняющих веществ стационарными и передвижными источниками, сбросы загрязняющих веществ в поверхностные и подземные водные объекты, размещение отходов производства и потребления". URL: http://www.rosteplo.ru/Npb_files/npb_shablon.php?id=372.

6. Технология, экономика и автоматизация процессов переработки нефти и газа / С. Ахметов [и др.]. М., 2005.

Поступила в редакцию 11.03.2013 г.